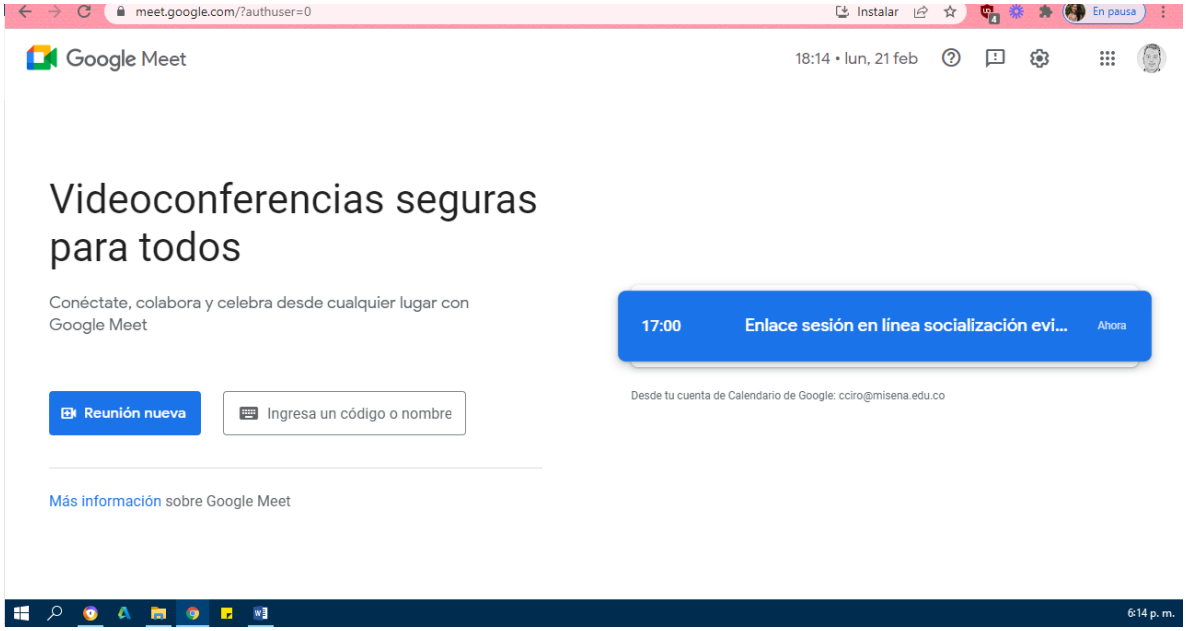
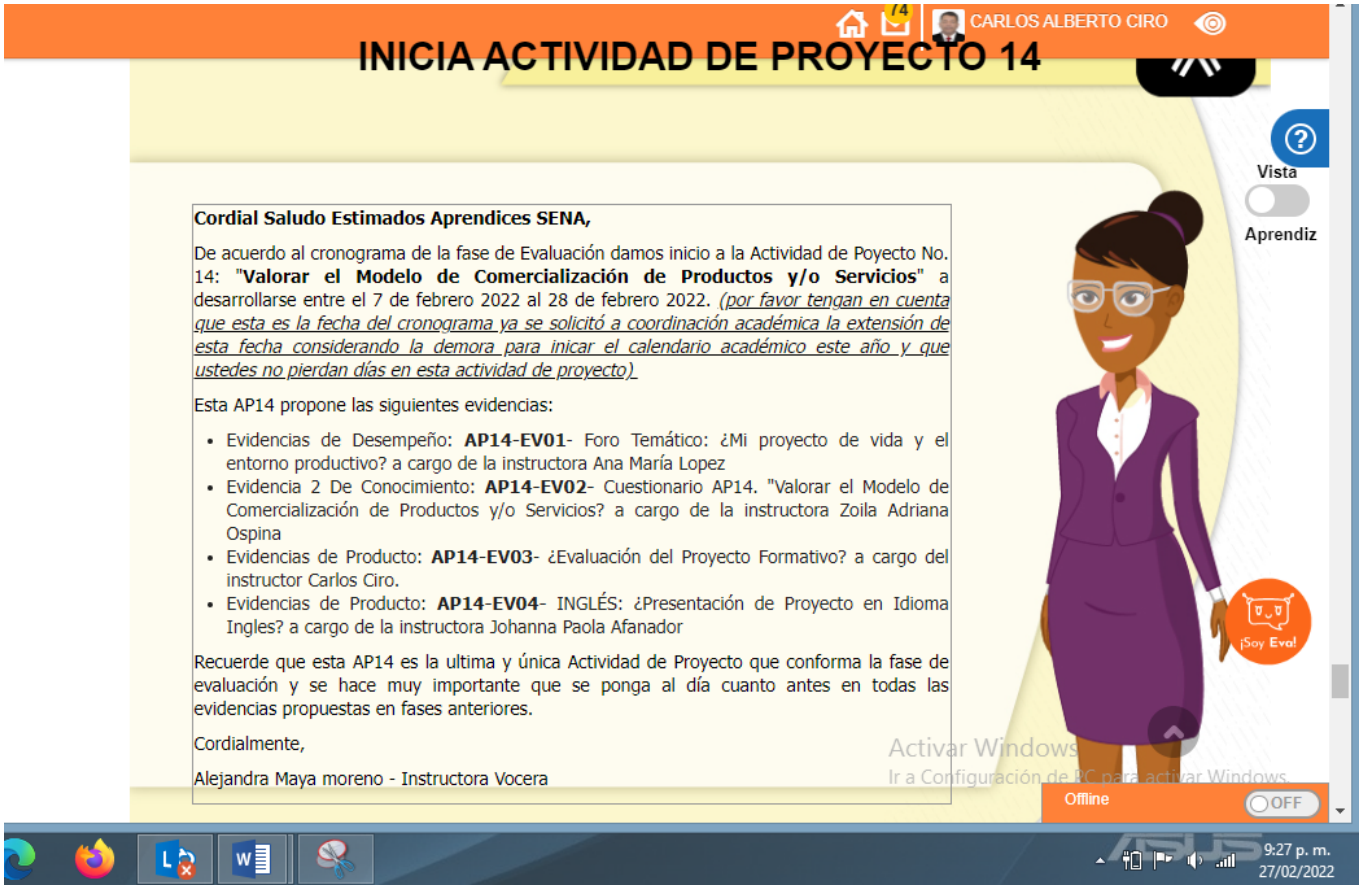
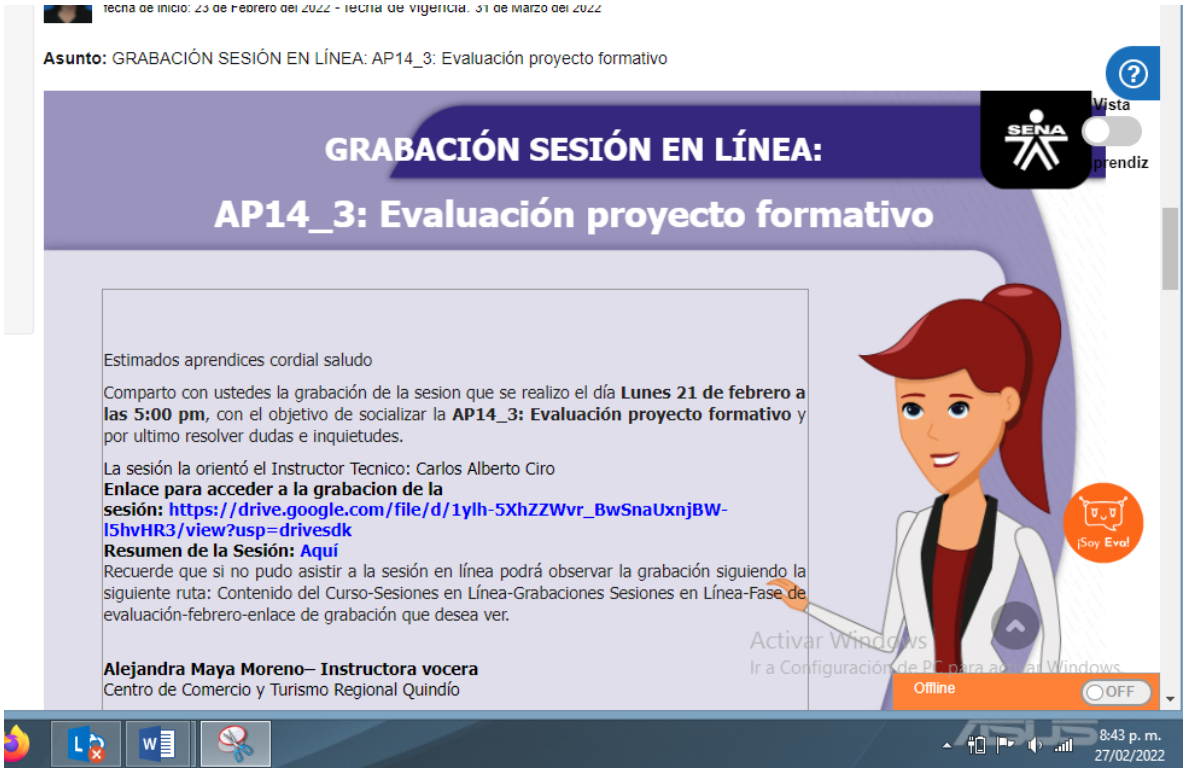
6.	*Aplicar según la modalidad, estrategias de enseñanza, aprendizaje, seguimiento y evaluación de acuerdo con los lineamientos pedagógicos y metodológicos de la entidad.*	Se aplicaron según la modalidad, estrategias de enseñanza, aprendizaje, seguimiento y evaluación de acuerdo a los lineamientos pedagógicos y metodológicos de la entidad a las fichas: 2175868, 2175872, 2257647, 2374762 y 2339483, asignadas según horarios del I trimestre del 2022.	Evidencia No. 6.1 que reposa en la carpeta GC en SECOP II

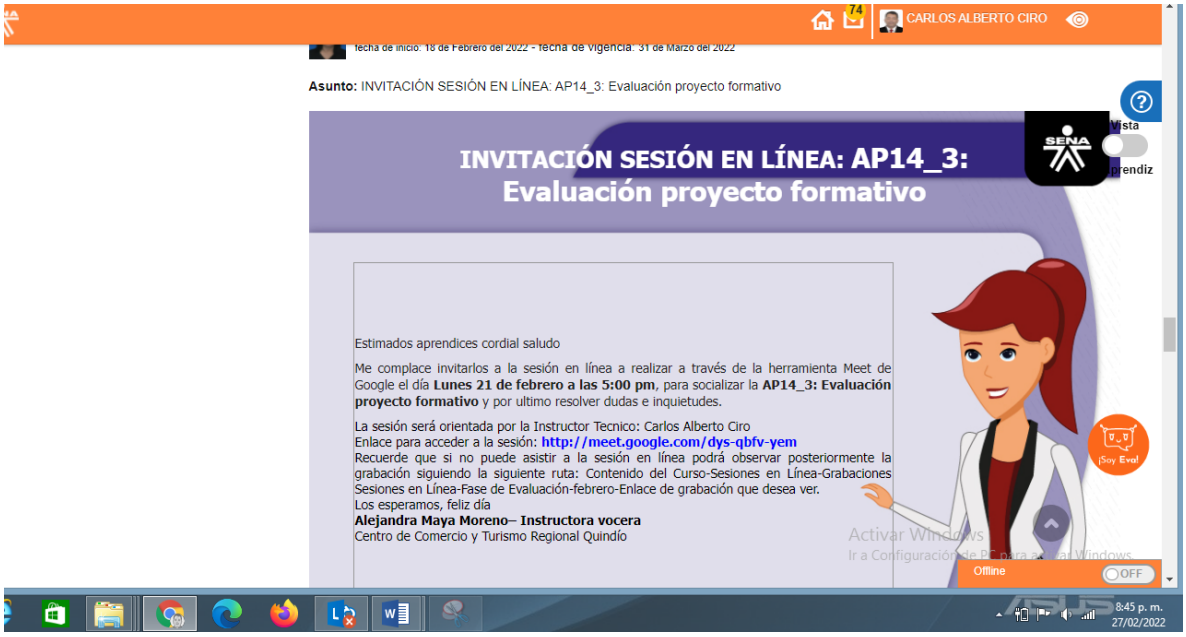
Ficha: 2175872 – Tecnología en Gestión de Mercados

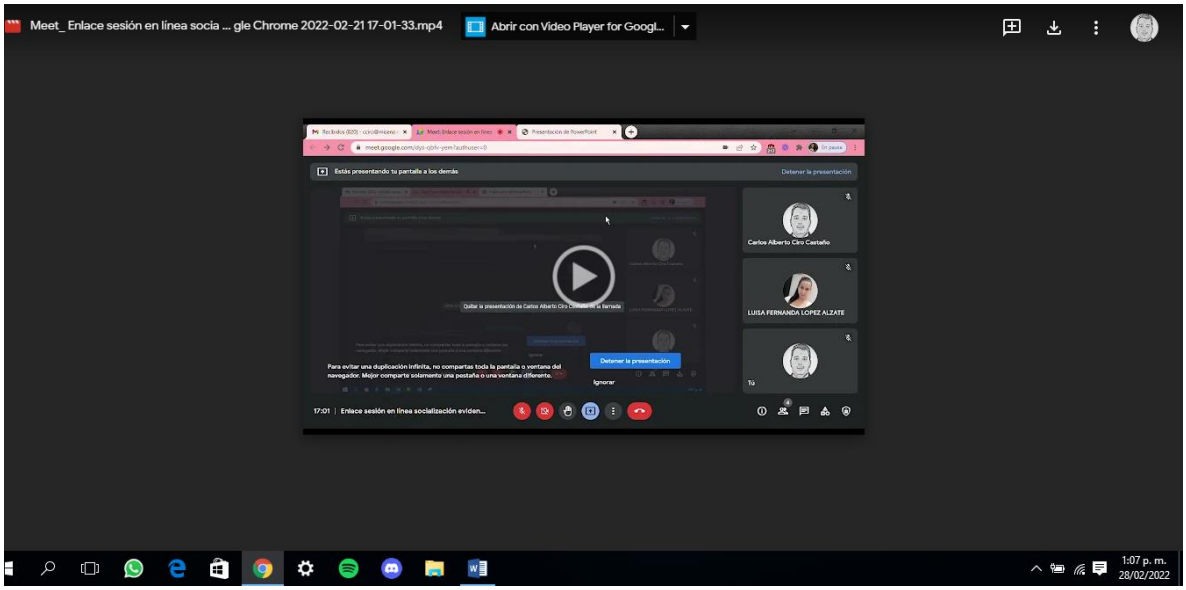


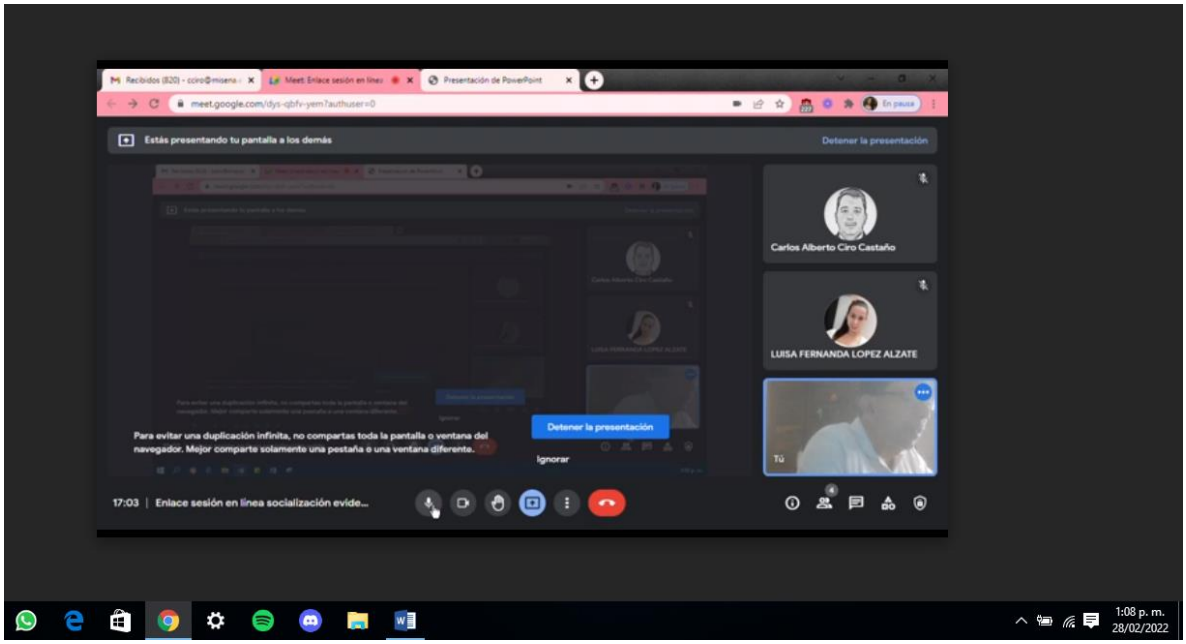


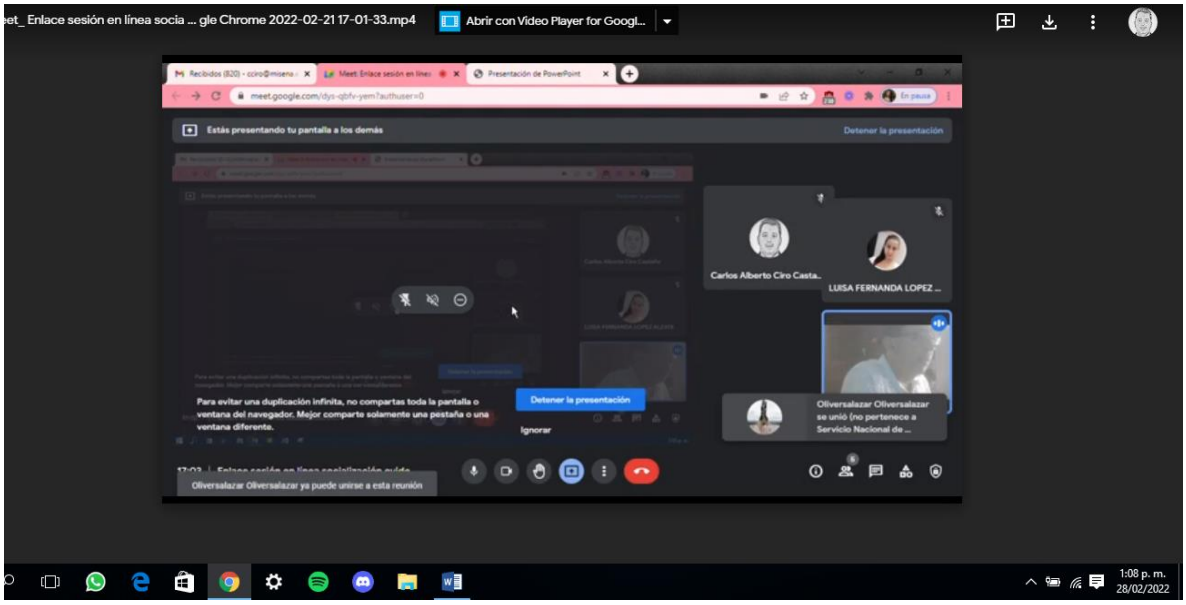

CARLOS ALBERTO CIRO
INICIA ACTIVIDAD DE PROYECTO 14
Vista
Aprendiz
Cordial Saludo Estimados Aprendices SENA,
De acuerdo al cronograma de la fase de Evaluación damos inicio a la Actividad de Poyecto No. 14: "Valorar el Modelo de Comercialización de Productos y/o Servicios" a desarrollarse entre el 7 de febrero 2022 al 28 de febrero 2022. (por favor tengan en cuenta que esta es la fecha del cronograma ya se solicitó a coordinación académica la extensión de esta fecha considerando la demora para inicar el calendario académico este año y que ustedes no pierdan días en esta actividad de proyecto)
Esta AP14 propone las siguientes evidencias:
Evidencias de Desempeño: AP14-EV01- Foro Temático: ¿Mi proyecto de vida y el entorno productivo? a cargo de la instructora Ana María Lopez
Evidencia 2 De Conocimiento: AP14-EV02- Cuestionario AP14. "Valorar el Modelo de Comercialización de Productos y/o Servicios? a cargo de la instructora Zoila Adriana Ospina
Evidencias de Producto: AP14-EV03- ¿Evaluación del Proyecto Formativo? a cargo del instructor Carlos Ciro.
Evidencias de Producto: AP14-EV04- INGLÉS: ¿Presentación de Proyecto en Idioma Ingles? a cargo de la instructora Johanna Paola Afanador
Recuerde que esta AP14 es la ultima y única Actividad de Proyecto que conforma la fase de evaluación y se hace muy importante que se ponga al día cuanto antes en todas las evidencias propuestas en fases anteriores.
Cordialmente,
Alejandra Maya moreno - Instructora Vocera
¡Soy Eva!
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
9:27 p. m.
27/02/2022

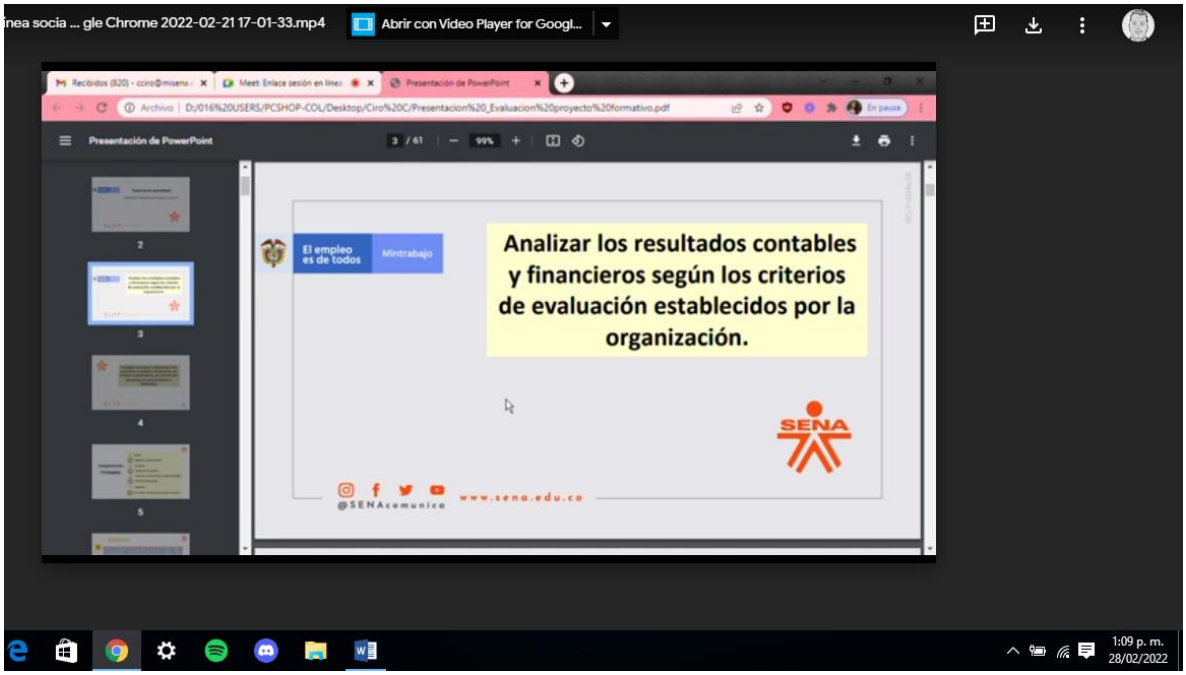

Fecha de inicio: 23 de Febrero del 2022 - Fecha de vigencia: 31 de Marzo del 2022
Asunto: GRABACIÓN SESIÓN EN LÍNEA: AP14_3: Evaluación proyecto formativo
GRABACIÓN SESIÓN EN LÍNEA:
AP14_3: Evaluación proyecto formativo
Vista
Aprendiz
Estimados aprendices cordial saludo
Comparto con ustedes la grabación de la sesion que se realizo el día Lunes 21 de febrero a las 5:00 pm, con el objetivo de socializar la AP14_3: Evaluación proyecto formativo y por ultimo resolver dudas e inquietudes.
La sesión la orientó el Instructor Tecnico: Carlos Alberto Ciro
Enlace para acceder a la grabacion de la sesión: https://drive.google.com/file/d/1ylh-5XhZZWvr_BwSnaUxnjBW-l5hvHR3/view?usp=drivesdk
Resumen de la Sesión: Aquí
Recuerde que si no pudo asistir a la sesión en línea podrá observar la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso-Sesiones en Línea-Grabaciones Sesiones en Línea-Fase de evaluación-febrero-enlace de grabación que desea ver.
Alejandra Maya Moreno– Instructora vocera
Centro de Comercio y Turismo Regional Quindío
¡Soy Eva!
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
8:43 p. m.
27/02/2022

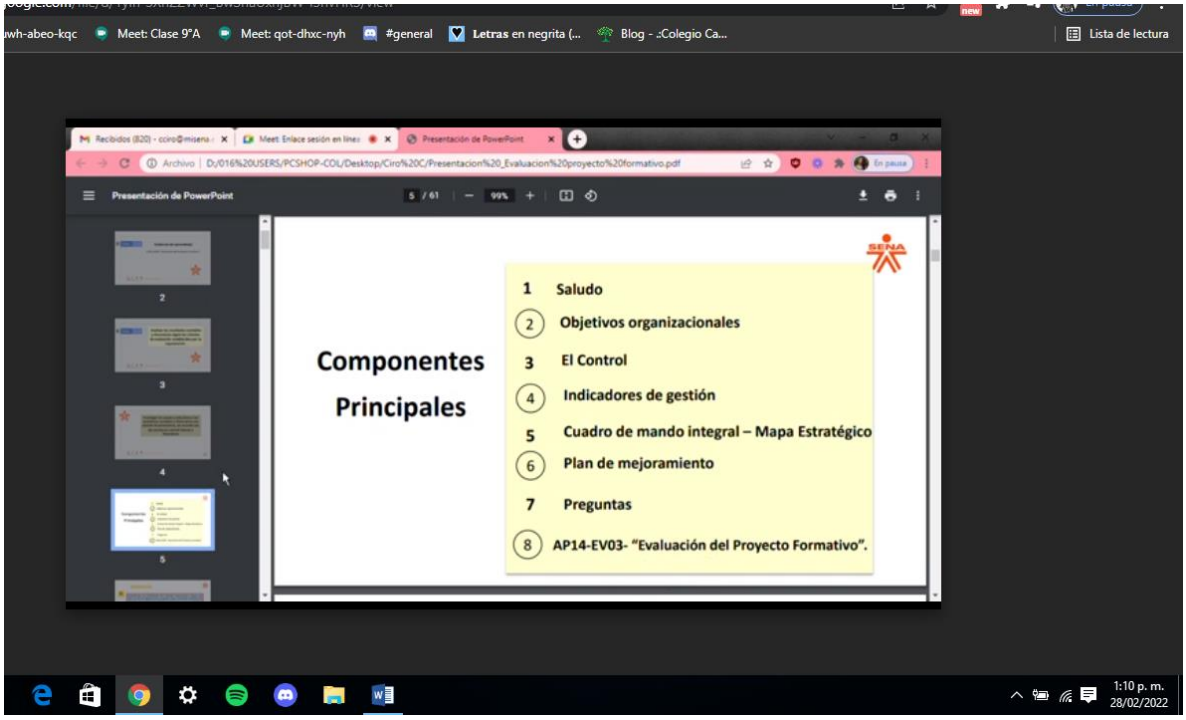

CARLOS ALBERTO CIRO
Fecha de inicio: 18 de Febrero del 2022 - Fecha de vigencia: 31 de Marzo del 2022
Asunto: INVITACIÓN SESIÓN EN LÍNEA: AP14_3: Evaluación proyecto formativo
INVITACIÓN SESIÓN EN LÍNEA: AP14_3:
Evaluación proyecto formativo
Estimados aprendices cordial saludo
Me complace invitarlos a la sesión en línea a realizar a través de la herramienta Meet de Google el día Lunes 21 de febrero a las 5:00 pm, para socializar la AP14_3: Evaluación proyecto formativo y por ultimo resolver dudas e inquietudes.
La sesión será orientada por la Instructor Tecnico: Carlos Alberto Ciro
Enlace para acceder a la sesión: http://meet.google.com/dys-qbfv-yem
Recuerde que si no puede asistir a la sesión en línea podrá observar posteriormente la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso-Sesiones en Línea-Grabaciones Sesiones en Línea-Fase de Evaluación-febrero-Enlace de grabación que desea ver.
Los esperamos, feliz día
Alejandra Maya Moreno– Instructora vocera
Centro de Comercio y Turismo Regional Quindío
¡Soy Eva!
Offline
OFF
8:45 p. m.
27/02/2022

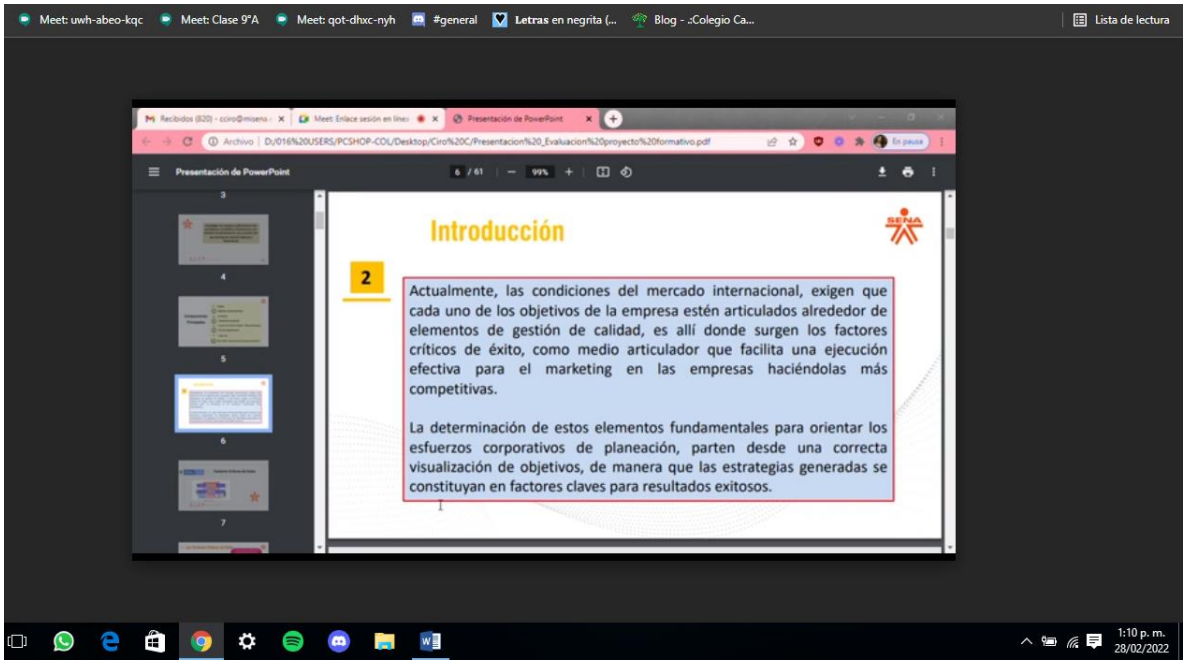

Meet_ Enlace sesión en línea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Carlos Alberto Ciro Castaño
LUISA FERNANDA LOPEZ ALZATE
Tú
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Ignorar
17:01 | Enlace sesión en línea socialización evidencias
1:07 p. m.
28/02/2022

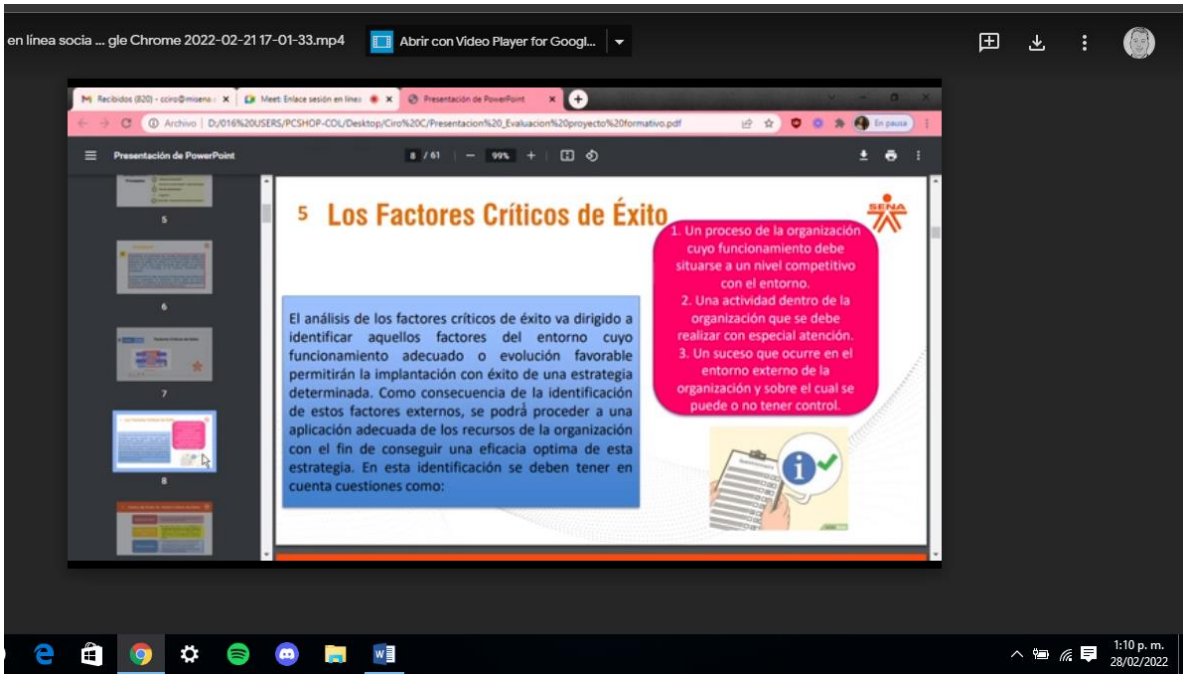

Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Carlos Alberto Ciro Castaño
LUISA FERNANDA LOPEZ ALZATE
Tú
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
17:03 | Enlace sesión en línea socialización evide...
1:08 p. m.
28/02/2022

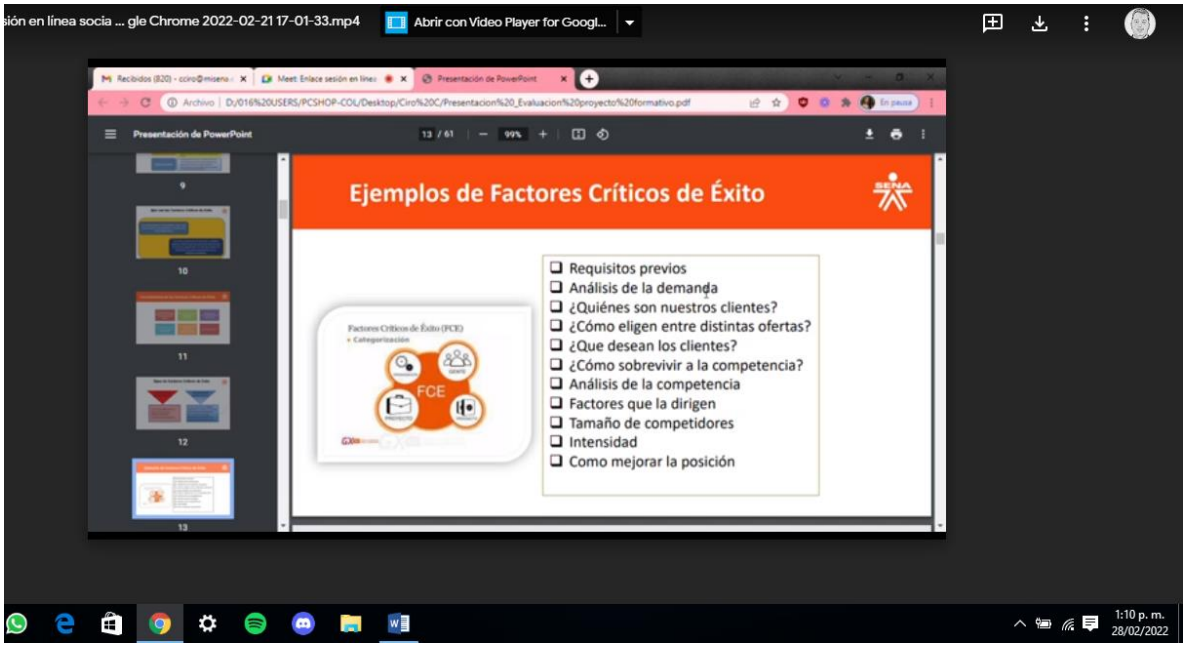

et_ Enlace sesión en línea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Carlos Alberto Ciro Casta..
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
Oliversalazar Oliversalazar se unió (no pertenece a Servicio Nacional de ...
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Oliversalazar Oliversalazar ya puede unirse a esta reunión
1:08 p. m.
28/02/2022

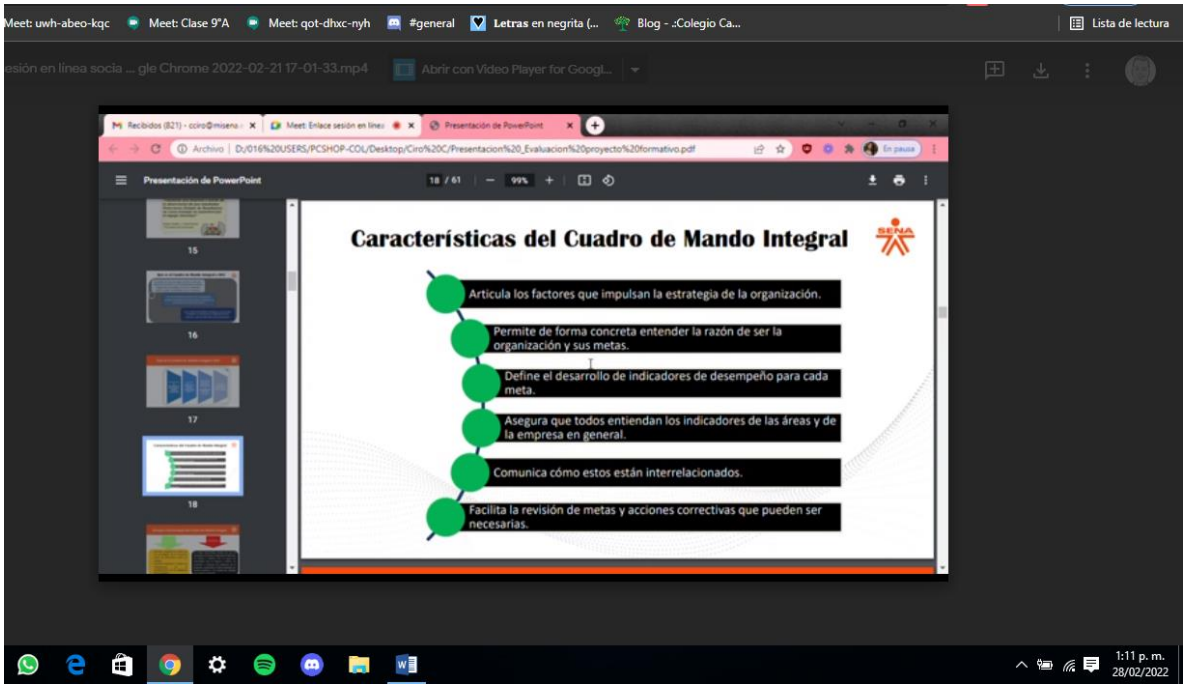

inea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
El empleo es de todos
Mintrabajo
Analizar los resultados contables y financieros según los criterios de evaluación establecidos por la organización.
SENA
www.sena.edu.co
@SENAcomunica
1:09 p. m.
28/02/2022

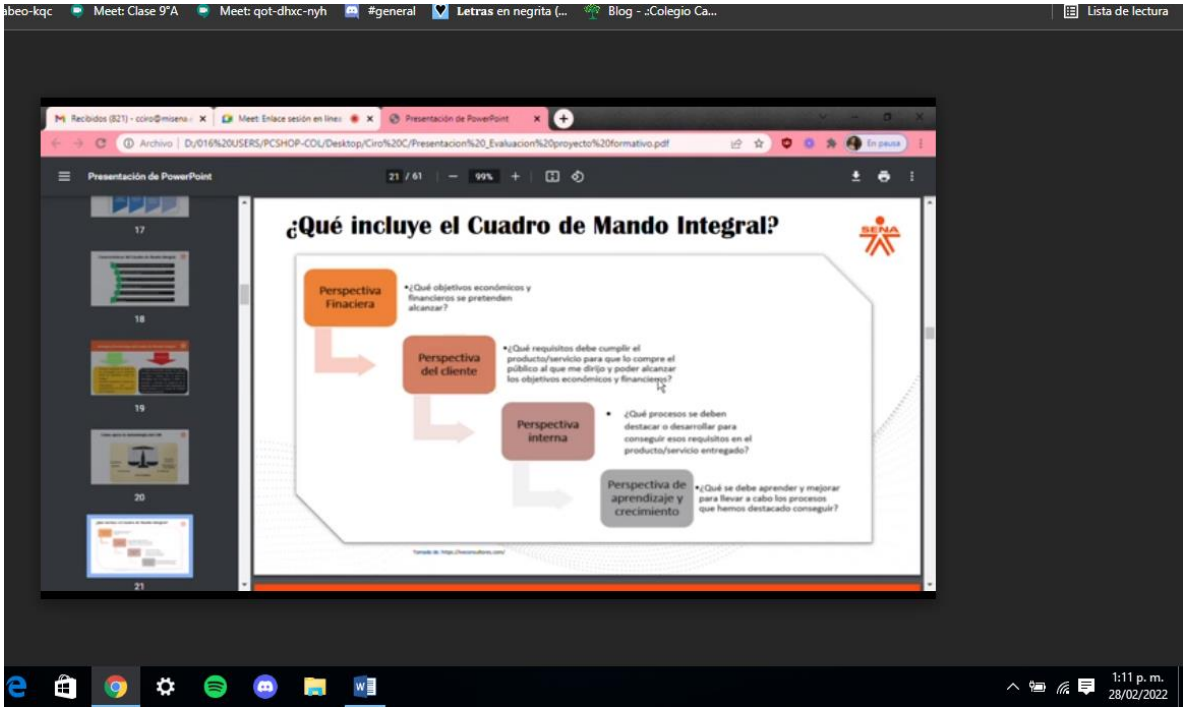

Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
Componentes Principales
1 Saludo
2 Objetivos organizacionales
3 El Control
4 Indicadores de gestión
5 Cuadro de mando integral – Mapa Estratégico
6 Plan de mejoramiento
7 Preguntas
8 AP14-EV03- "Evaluación del Proyecto Formativo".
1:10 p. m.
28/02/2022

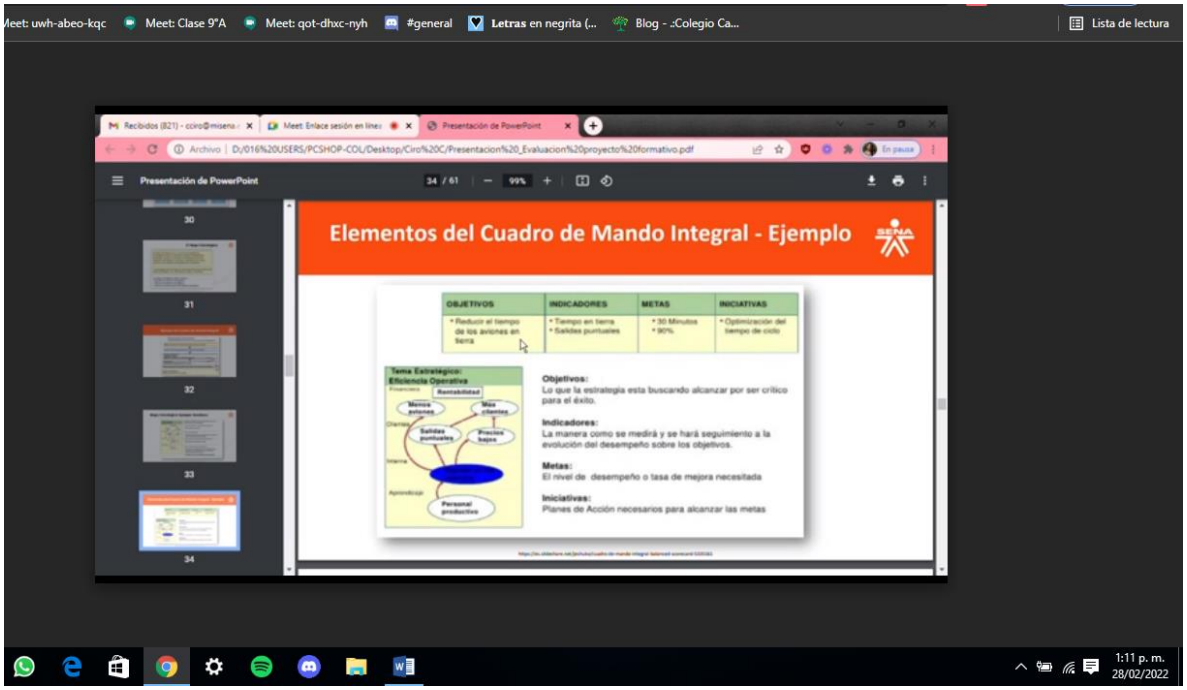

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
Introducción
2
Actualmente, las condiciones del mercado internacional, exigen que cada uno de los objetivos de la empresa estén articulados alrededor de elementos de gestión de calidad, es allí donde surgen los factores críticos de éxito, como medio articulador que facilita una ejecución efectiva para el marketing en las empresas haciéndolas más competitivas.
La determinación de estos elementos fundamentales para orientar los esfuerzos corporativos de planeación, parten desde una correcta visualización de objetivos, de manera que las estrategias generadas se constituyan en factores claves para resultados exitosos.
1:10 p. m.
28/02/2022

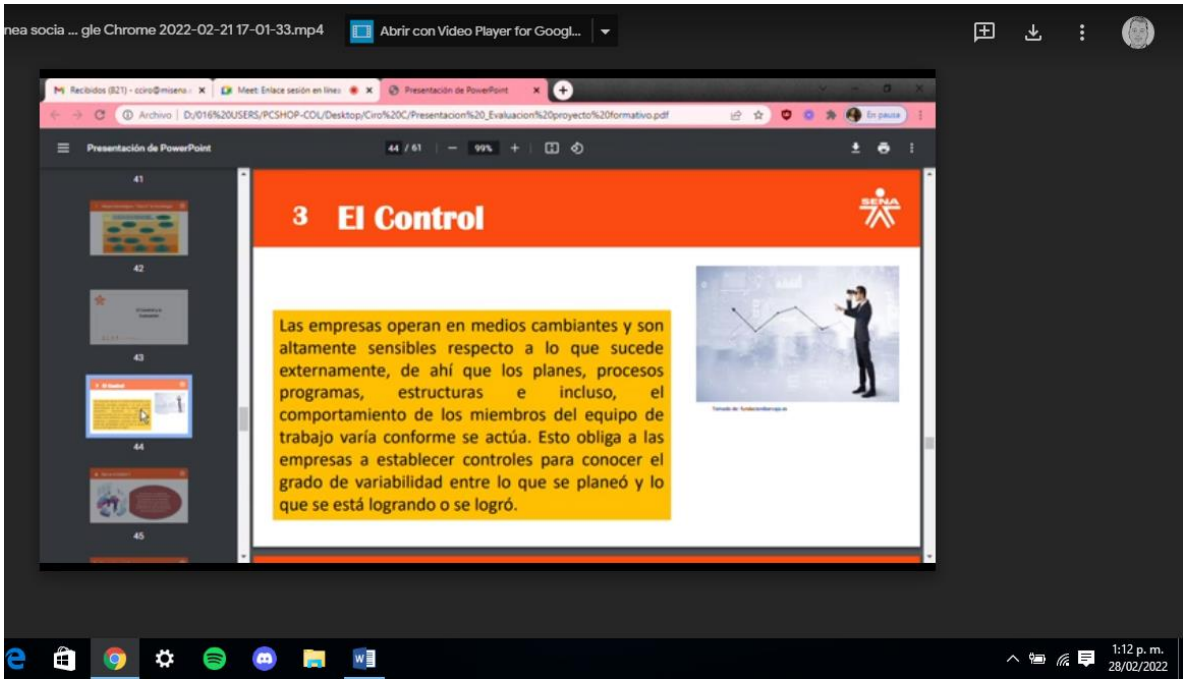

en línea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
5 Los Factores Críticos de Éxito
El análisis de los factores críticos de éxito va dirigido a identificar aquellos factores del entorno cuyo funcionamiento adecuado o evolución favorable permitirán la implantación con éxito de una estrategia determinada. Como consecuencia de la identificación de estos factores externos, se podrá proceder a una aplicación adecuada de los recursos de la organización con el fin de conseguir una eficacia optima de esta estrategia. En esta identificación se deben tener en cuenta cuestiones como:
1. Un proceso de la organización cuyo funcionamiento debe situarse a un nivel competitivo con el entorno.
2. Una actividad dentro de la organización que se debe realizar con especial atención.
3. Un suceso que ocurre en el entorno externo de la organización y sobre el cual se puede o no tener control.
1:10 p. m.
28/02/2022

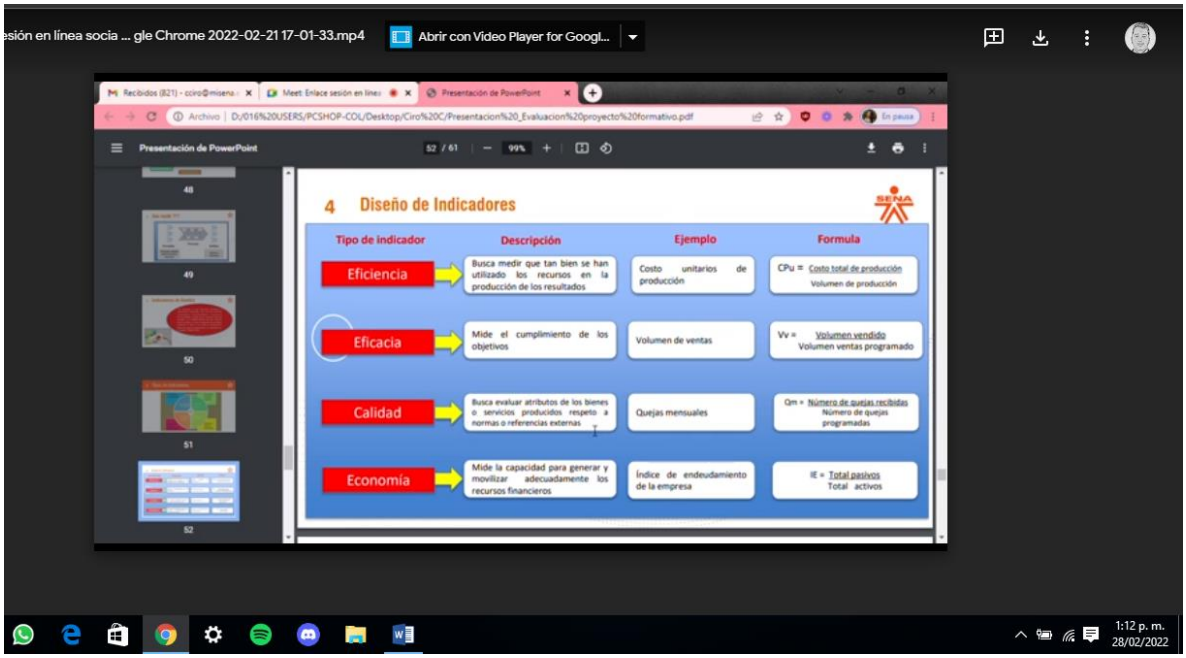

sión en línea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
13 / 61
99%
Ejemplos de Factores Críticos de Éxito
Requisitos previos
Análisis de la demanda
¿Quiénes son nuestros clientes?
¿Cómo eligen entre distintas ofertas?
¿Que desean los clientes?
¿Cómo sobrevivir a la competencia?
Análisis de la competencia
Factores que la dirigen
Tamaño de competidores
Intensidad
Como mejorar la posición
FCE
1:10 p. m.
28/02/2022

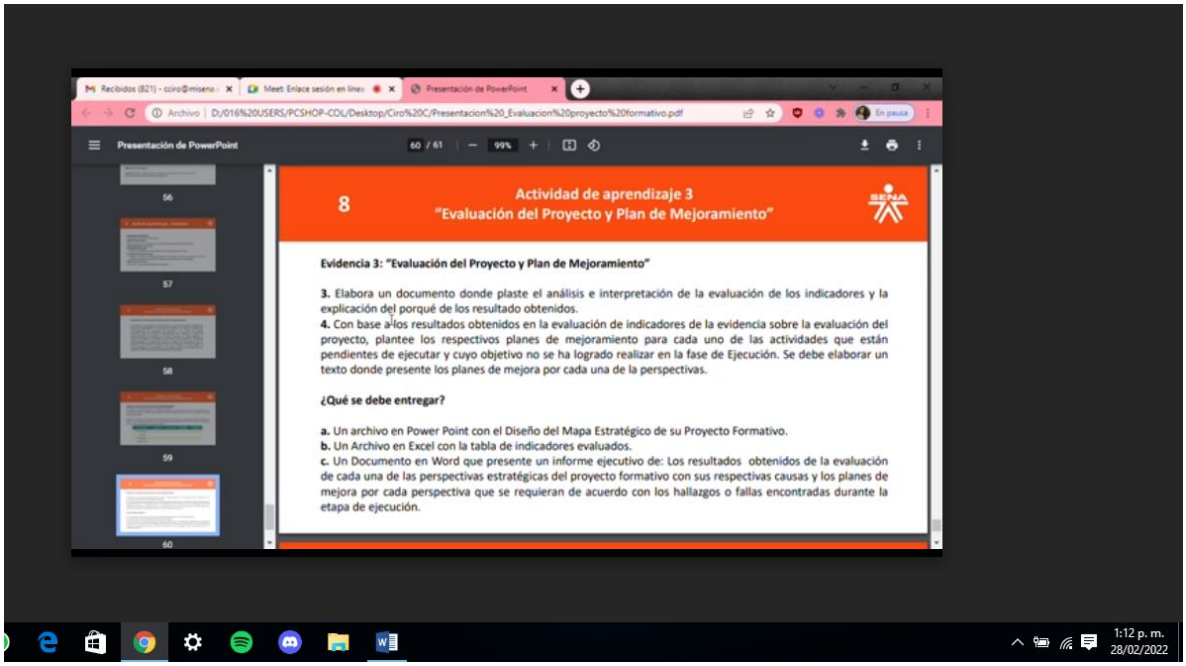

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
sión en línea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
18 / 61
99%
Características del Cuadro de Mando Integral
Articula los factores que impulsan la estrategia de la organización.
Permite de forma concreta entender la razón de ser la organización y sus metas.
Define el desarrollo de indicadores de desempeño para cada meta.
Asegura que todos entiendan los indicadores de las áreas y de la empresa en general.
Comunica cómo estos están interrelacionados.
Facilita la revisión de metas y acciones correctivas que pueden ser necesarias.
1:11 p. m.
28/02/2022

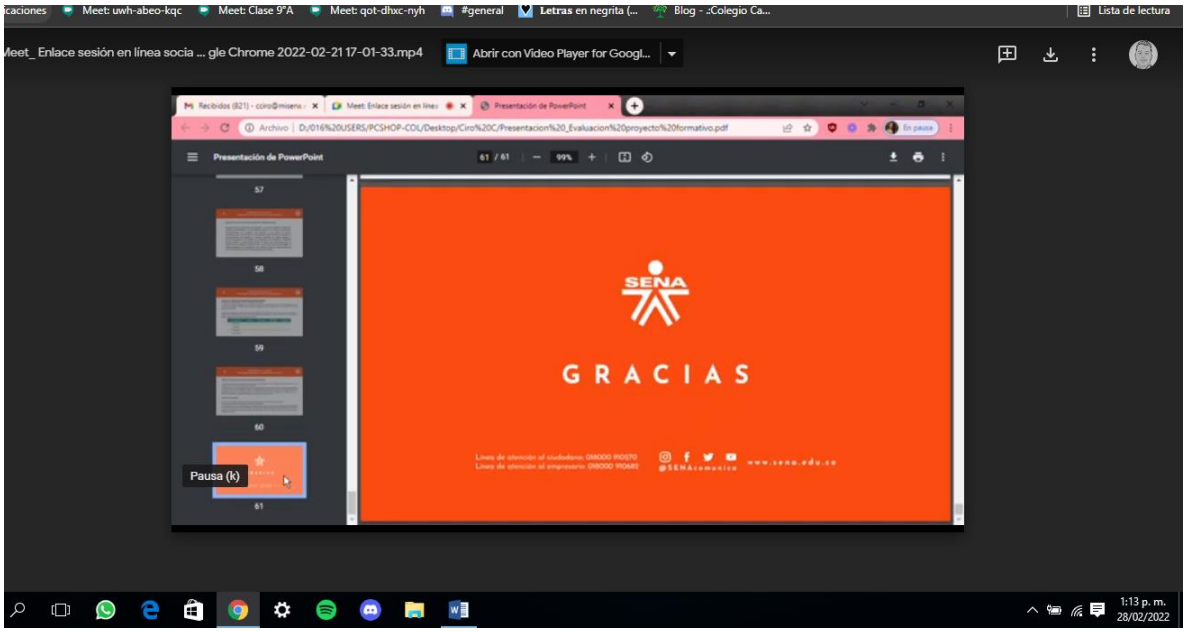

abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
21 / 61
99%
¿Qué incluye el Cuadro de Mando Integral?
Perspectiva Finaciera
•¿Qué objetivos económicos y financieros se pretenden alcanzar?
Perspectiva del cliente
•¿Qué requisitos debe cumplir el producto/servicio para que lo compre el público al que me dirijo y poder alcanzar los objetivos económicos y financieros?
Perspectiva interna
• ¿Qué procesos se deben destacar o desarrollar para conseguir esos requisitos en el producto/servicio entregado?
Perspectiva de aprendizaje y crecimiento
•¿Qué se debe aprender y mejorar para llevar a cabo los procesos que hemos destacado conseguir?
1:11 p. m.
28/02/2022


Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
34 / 61
99%
Elementos del Cuadro de Mando Integral - Ejemplo
OBJETIVOS
INDICADORES
METAS
INICIATIVAS
Objetivos:
Lo que la estrategia esta buscando alcanzar por ser crítico para el éxito.
Indicadores:
La manera como se medirá y se hará seguimiento a la evolución del desempeño sobre los objetivos.
Metas:
El nivel de desempeño o tasa de mejora necesitada
Iniciativas:
Planes de Acción necesarios para alcanzar las metas
1:11 p. m.
28/02/2022

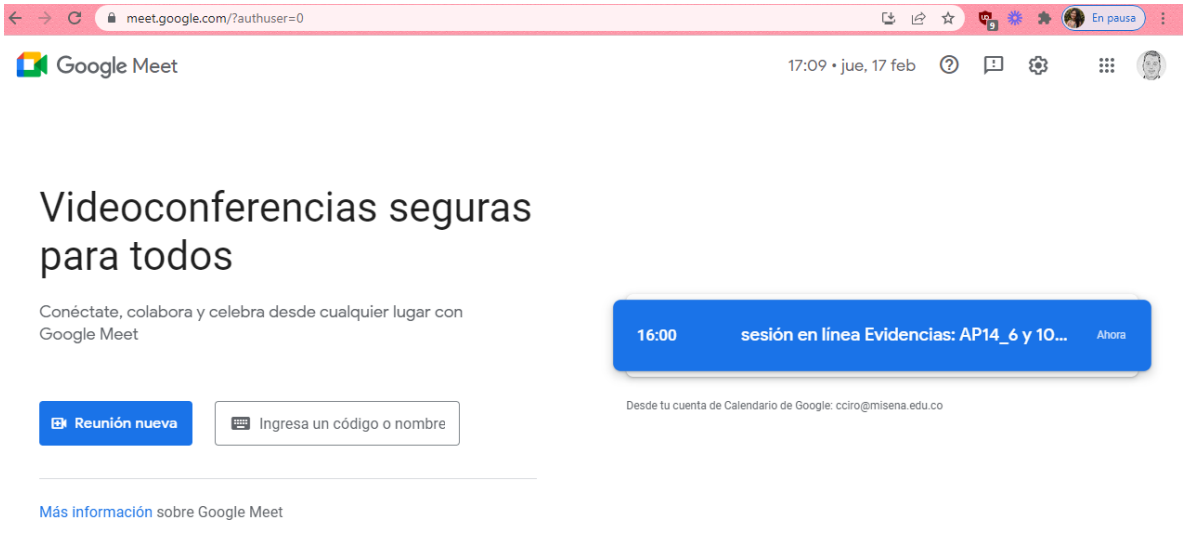

nea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
44 / 61
99%
3 El Control
Las empresas operan en medios cambiantes y son altamente sensibles respecto a lo que sucede externamente, de ahí que los planes, procesos programas, estructuras e incluso, el comportamiento de los miembros del equipo de trabajo varía conforme se actúa. Esto obliga a las empresas a establecer controles para conocer el grado de variabilidad entre lo que se planeó y lo que se está logrando o se logró.
1:12 p. m.
28/02/2022

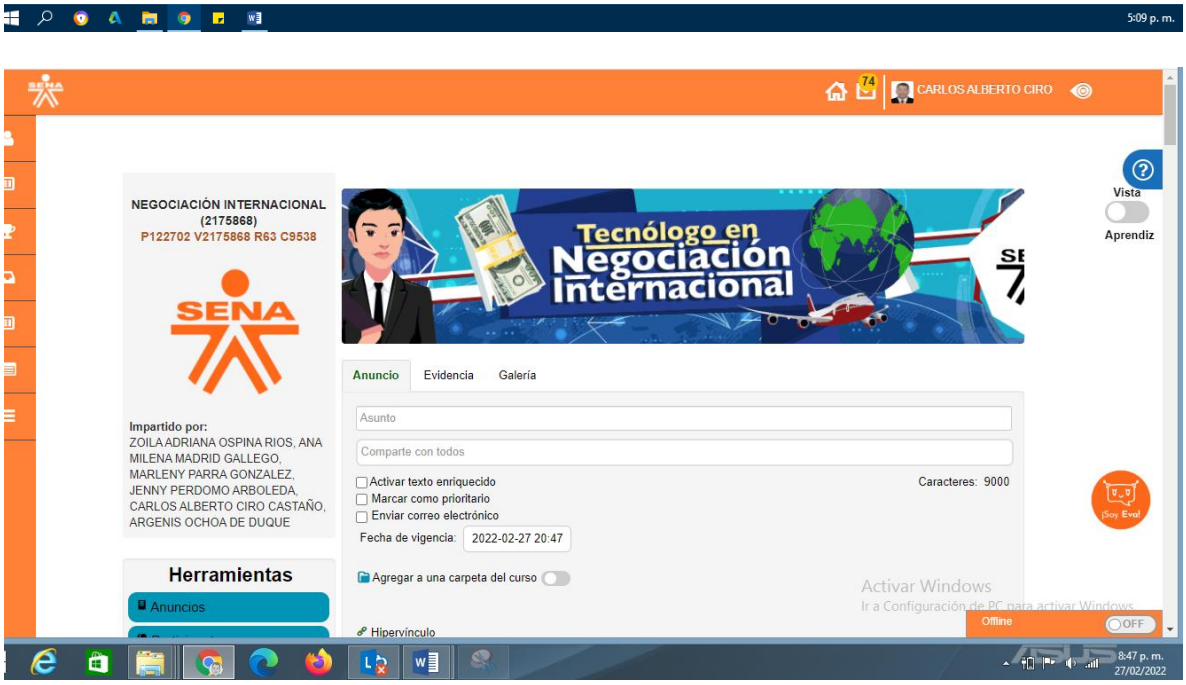

sión en línea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
52 / 61
99%
4 Diseño de Indicadores
Tipo de indicador
Descripción
Ejemplo
Formula
Eficiencia
Busca medir que tan bien se han utilizado los recursos en la producción de los resultados
Costo unitarios de producción
CPu = Costo total de producción / Volumen de producción
Eficacia
Mide el cumplimiento de los objetivos
Volumen de ventas
Vv = Volumen vendido / Volumen ventas programado
Calidad
Busca evaluar atributos de los bienes o servicios producidos respeto a normas o referencias externas
Quejas mensuales
Qm = Número de quejas recibidas / Número de quejas programadas
Economía
Mide la capacidad para generar y movilizar adecuadamente los recursos financieros
Índice de endeudamiento de la empresa
IE = Total pasivos / Total activos
1:12 p. m.
28/02/2022

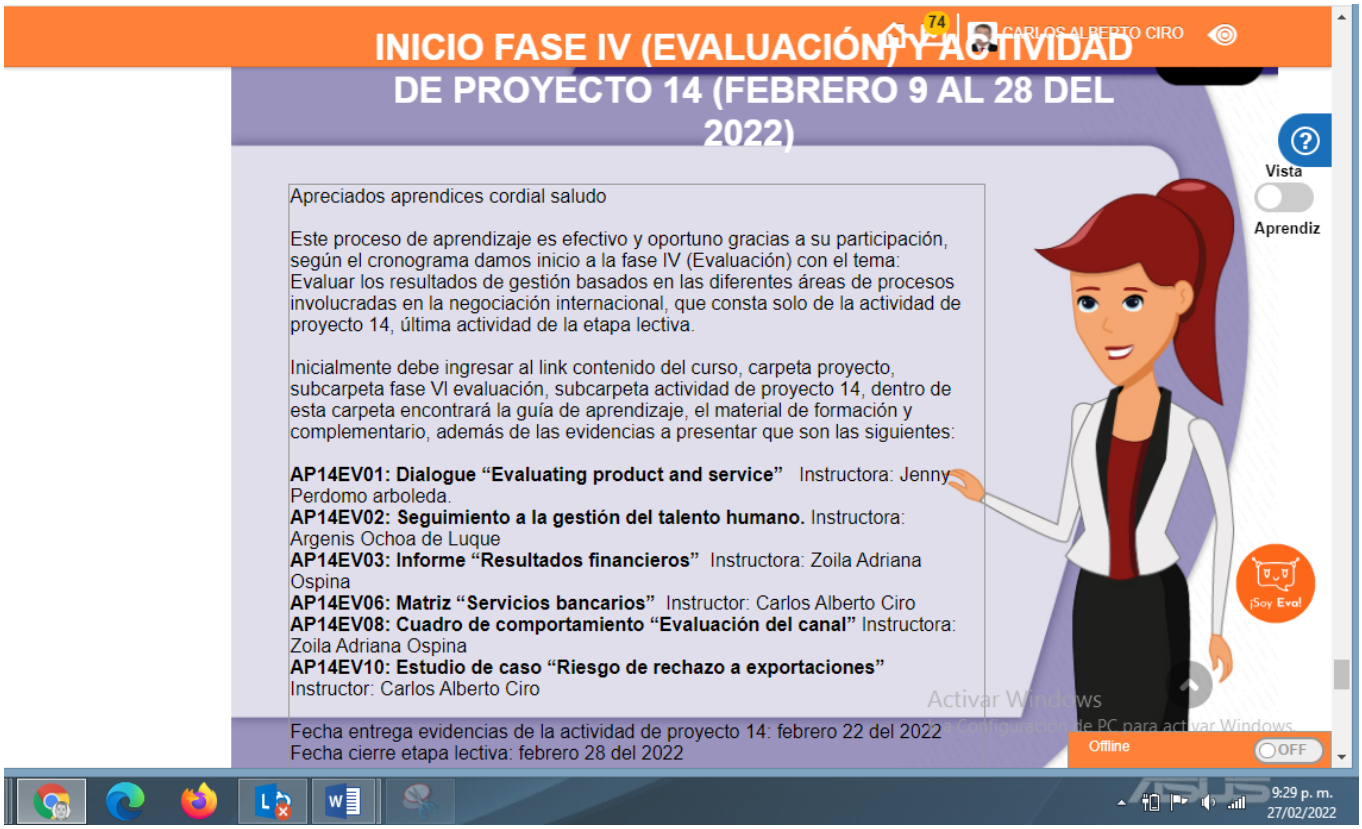

Presentación de PowerPoint
60 / 61
99%
8
Actividad de aprendizaje 3
"Evaluación del Proyecto y Plan de Mejoramiento"
Evidencia 3: "Evaluación del Proyecto y Plan de Mejoramiento"
3. Elabora un documento donde plaste el análisis e interpretación de la evaluación de los indicadores y la explicación del porqué de los resultado obtenidos.
4. Con base a los resultados obtenidos en la evaluación de indicadores de la evidencia sobre la evaluación del proyecto, plantee los respectivos planes de mejoramiento para cada uno de las actividades que están pendientes de ejecutar y cuyo objetivo no se ha logrado realizar en la fase de Ejecución. Se debe elaborar un texto donde presente los planes de mejora por cada una de la perspectivas.
¿Qué se debe entregar?
a. Un archivo en Power Point con el Diseño del Mapa Estratégico de su Proyecto Formativo.
b. Un Archivo en Excel con la tabla de indicadores evaluados.
c. Un Documento en Word que presente un informe ejecutivo de: Los resultados obtenidos de la evaluación de cada una de las perspectivas estratégicas del proyecto formativo con sus respectivas causas y los planes de mejora por cada perspectiva que se requieran de acuerdo con los hallazgos o fallas encontradas durante la etapa de ejecución.
1:12 p. m.
28/02/2022


Meet_ Enlace sesión en línea socia ... gle Chrome 2022-02-21 17-01-33.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
61 / 61
99%
GRACIAS
Pausa (k)
1:13 p. m.
28/02/2022

Ficha: 2175868 – Tecnología en Negociación Internacional

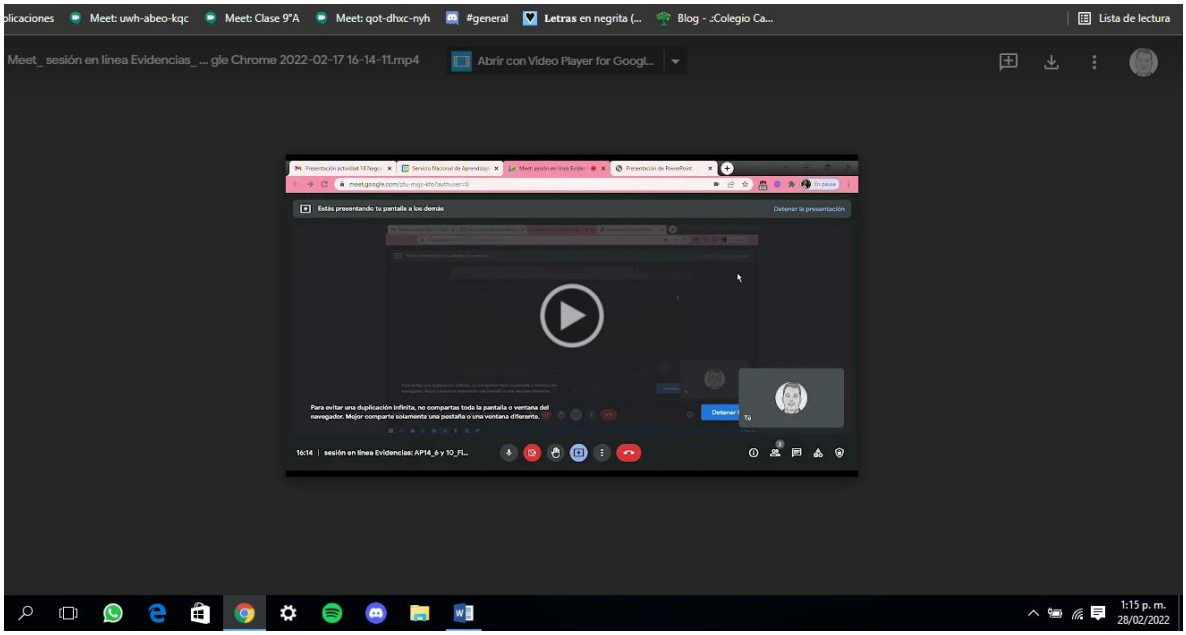


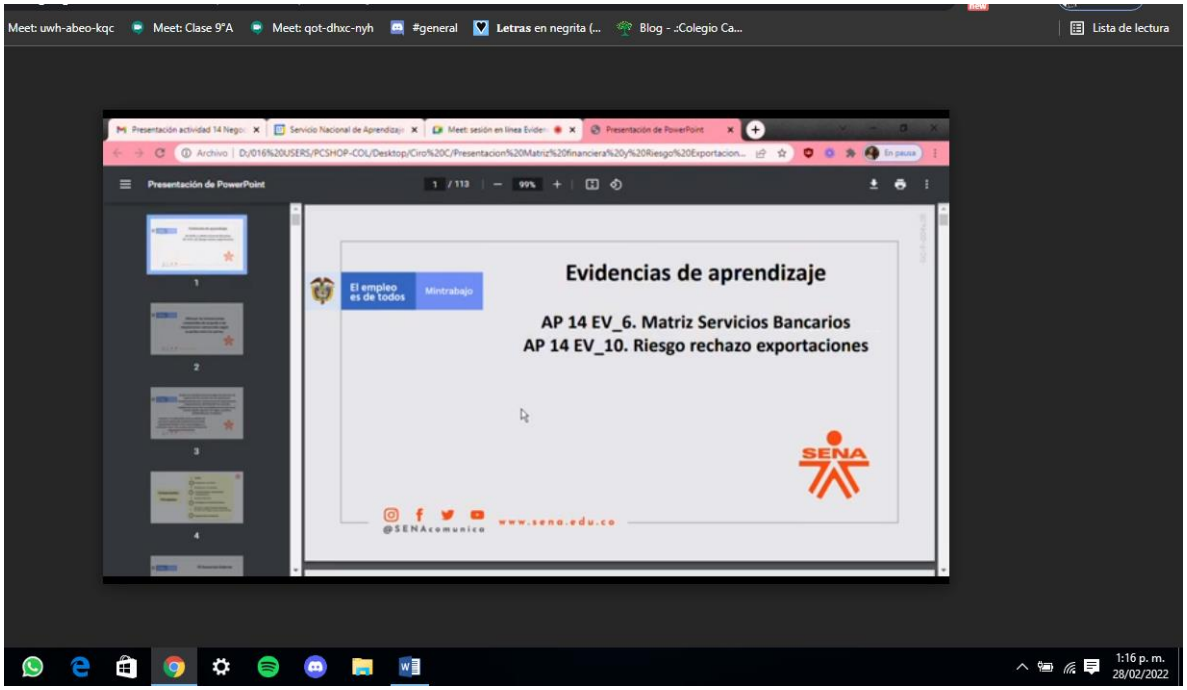


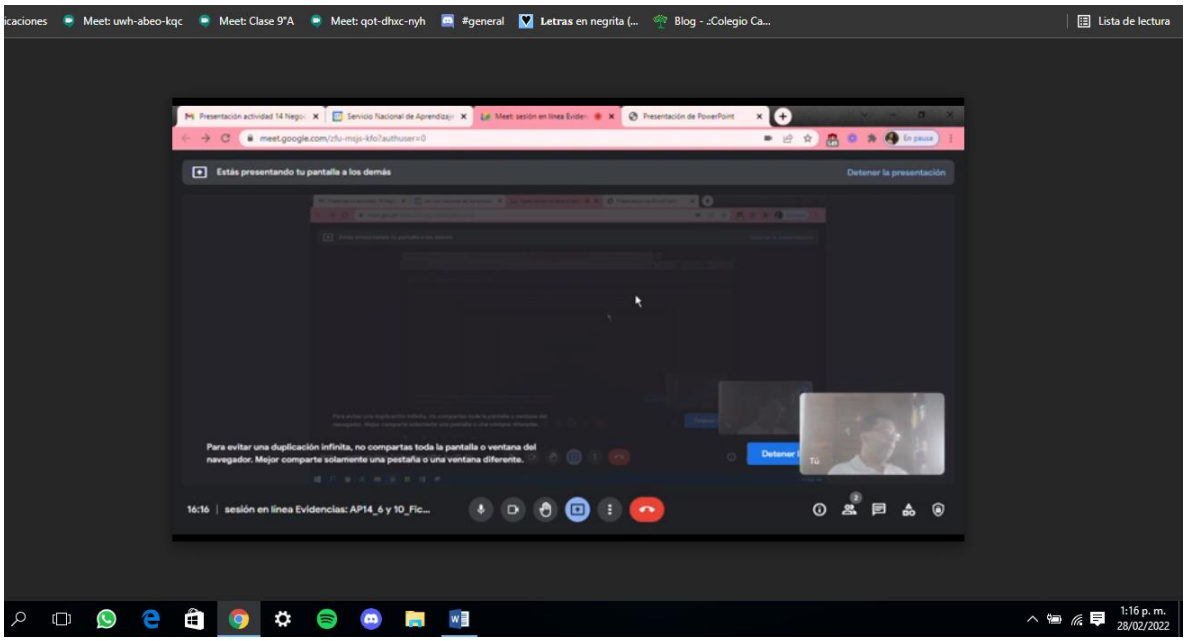

74
CARLOS ALBERTO CIRO
INICIO FASE IV (EVALUACIÓN) Y ACTIVIDAD DE PROYECTO 14 (FEBRERO 9 AL 28 DEL 2022)
Apreciados aprendices cordial saludo
Este proceso de aprendizaje es efectivo y oportuno gracias a su participación, según el cronograma damos inicio a la fase IV (Evaluación) con el tema: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional, que consta solo de la actividad de proyecto 14, última actividad de la etapa lectiva.
Inicialmente debe ingresar al link contenido del curso, carpeta proyecto, subcarpeta fase VI evaluación, subcarpeta actividad de proyecto 14, dentro de esta carpeta encontrará la guía de aprendizaje, el material de formación y complementario, además de las evidencias a presentar que son las siguientes:
AP14EV01: Dialogue "Evaluating product and service" Instructora: Jenny Perdomo arboleda.
AP14EV02: Seguimiento a la gestión del talento humano. Instructora: Argenis Ochoa de Luque
AP14EV03: Informe "Resultados financieros" Instructora: Zoila Adriana Ospina
AP14EV06: Matriz "Servicios bancarios" Instructor: Carlos Alberto Ciro
AP14EV08: Cuadro de comportamiento "Evaluación del canal" Instructora: Zoila Adriana Ospina
AP14EV10: Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones" Instructor: Carlos Alberto Ciro
Fecha entrega evidencias de la actividad de proyecto 14: febrero 22 del 2022
Fecha cierre etapa lectiva: febrero 28 del 2022
Vista
Aprendiz
¡Soy Eva!
Activar Windows
Offline
OFF
9:29 p. m.
27/02/2022

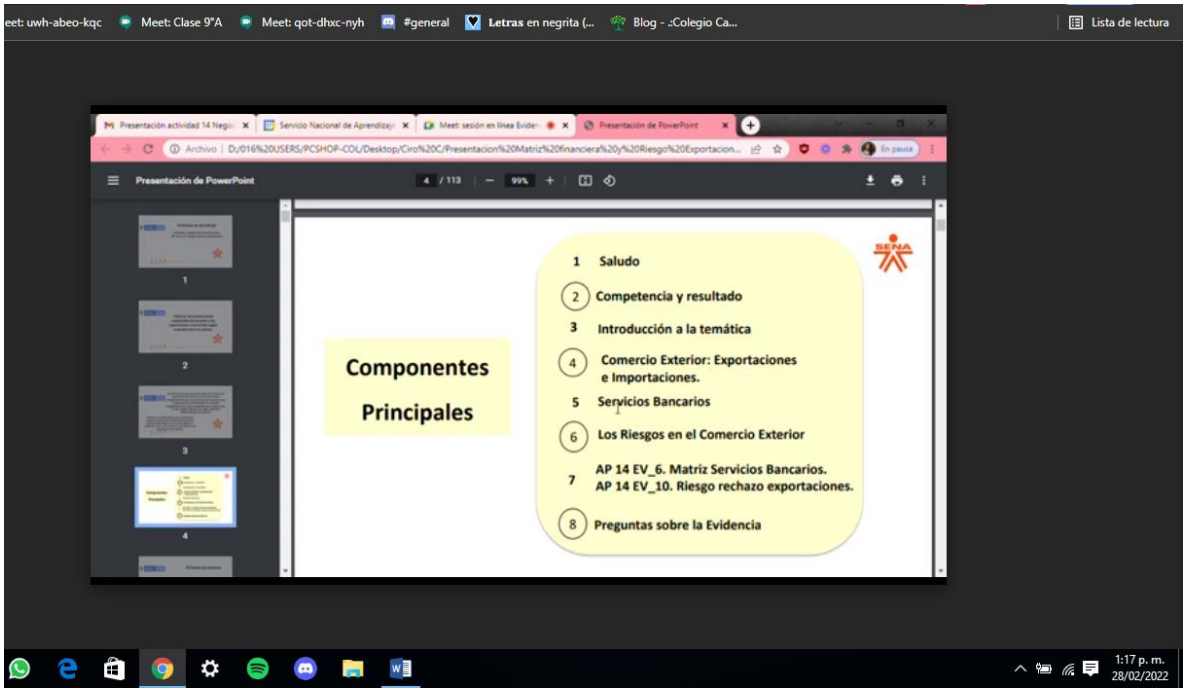

74
CARLOS ALBERTO CIRO
Asunto: INVITACIÓN SESIÓN EN LÍNEA: AP14EV06, AP14EV10 y AP14- EV02
INVITACIÓN SESIÓN EN LÍNEA: AP14EV06, AP14EV10 y AP14-EV02
Estimados aprendices cordial saludo
Me complace invitarlos a la sesión en línea a realizar a través de la herramienta Google Meet el día jueves 17 de febrero a las 4:00pm, para socializar la evidencia AP14EV06: Matriz "Servicios bancarios "y la evidencia AP14EV10:: Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones".
La sesión será orientada por el instructor del área técnica: Carlos Alberto Ciro.
Enlace para acceder a la sesión: https://meet.google.com/zfu-msjs-kfo
También se realizará sesión en línea a través de la herramienta Google Meet el día marteses 22 de febrero a las 7:30pm, para socializar la evidencia AP14EV02: Seguimiento a la gestión del talento humano
La sesión será orientada por la instructora del área transversal: Argenis Ochoa de Duque,
Enlace para acceder a la sesión: https://meet.google.com/udh-mgij-biq
Los esperamos, feliz día
Marleny Parra González – Instructora vocera
Centro de Comercio y Turismo Regional Quindío
Vista
Aprendiz
¡Soy Eva!
Activar Windows
Offline
OFF
8:51 p. m.
27/02/2022

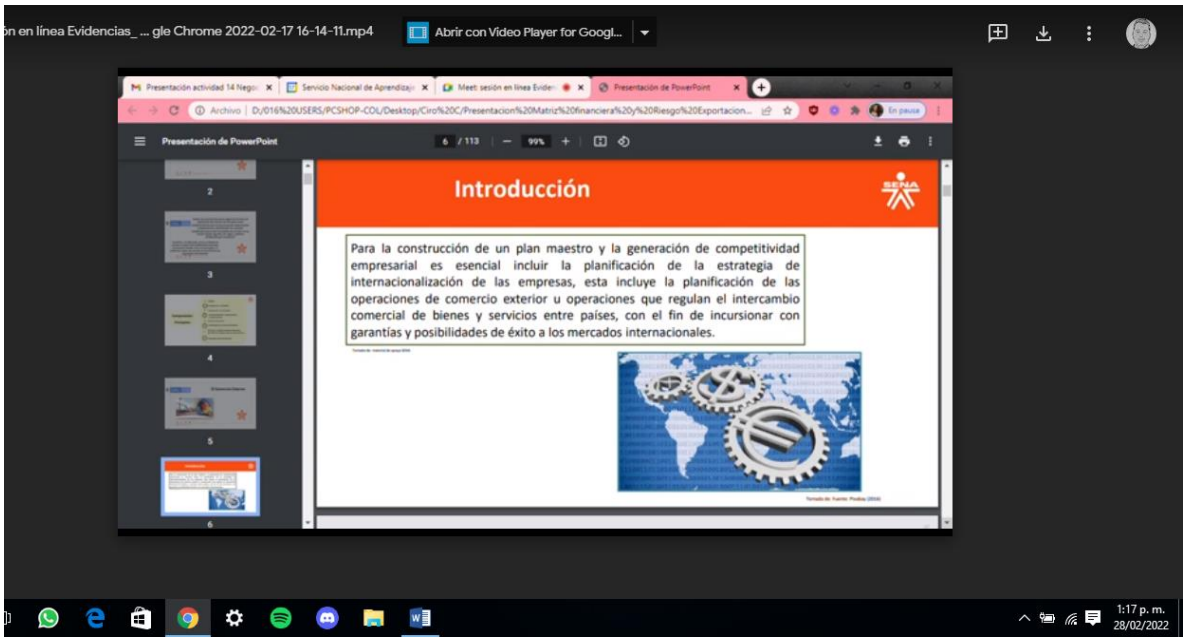

74
CARLOS ALBERTO CIRO
Asunto: GRABACIÓN SESIÓN EN LÍNEA: AP14EV06, AP14EV10
GRABACIÓN SESIÓN EN LÍNEA: AP14EV06, AP14EV10
SENA
Vista
Aprendiz
Estimados aprendices cordial saludo
Comparto enlace de grabación de la sesión en línea realizada a través de la herramienta Meet de Google el día jueves 17 de febrero a las 4:00pm: se socializo el tema y la evidencia AP14EV06: Matriz "Servicios bancarios "y la evidencia AP14EV10:: Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones", la cual fue orientada por el instructor del área técnica: Carlos Alberto Ciro.
Resumen de la sesión: CLIC AQUÍ PARA DESCARGAR
Enlace para acceder a la grabación de la sesión:
https://drive.google.com/file/d/1NLaRSW4pXns0W7xP9qULAlBWzICjs93C/view?usp=drivesdk
(copie y pegue el enlace en una nueva ventana de su explorador)
Recuerde que si no pudo asistir a la sesión en línea podrá observar la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso-Sesiones en Línea-Grabaciones Sesiones en Línea-Fase de evaluación-febrero-enlace de grabación que desea ver.
Marleny Parra González – Instructora vocera
¡Soy Eva!
Offline
OFF
8:49 p. m.
27/02/2022


Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Meet_ sesión en línea Evidencias_ ... gle Chrome 2022-02-17 16-14-11.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
16:14 | sesión en línea Evidencias: AP14_6 y 10_Fi...
1:15 p. m.
28/02/2022

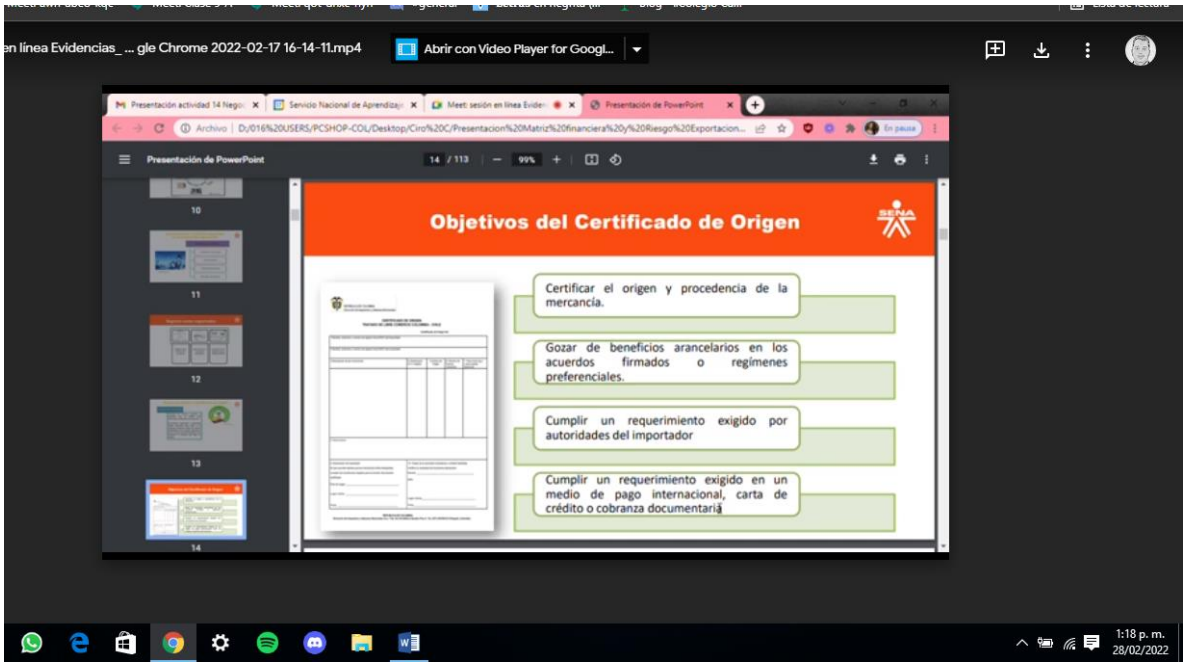

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
Evidencias de aprendizaje
AP 14 EV_6. Matriz Servicios Bancarios
AP 14 EV_10. Riesgo rechazo exportaciones
El empleo es de todos
Mintrabajo
SENA
@SENAcomunica
www.sena.edu.co
1:16 p. m.
28/02/2022

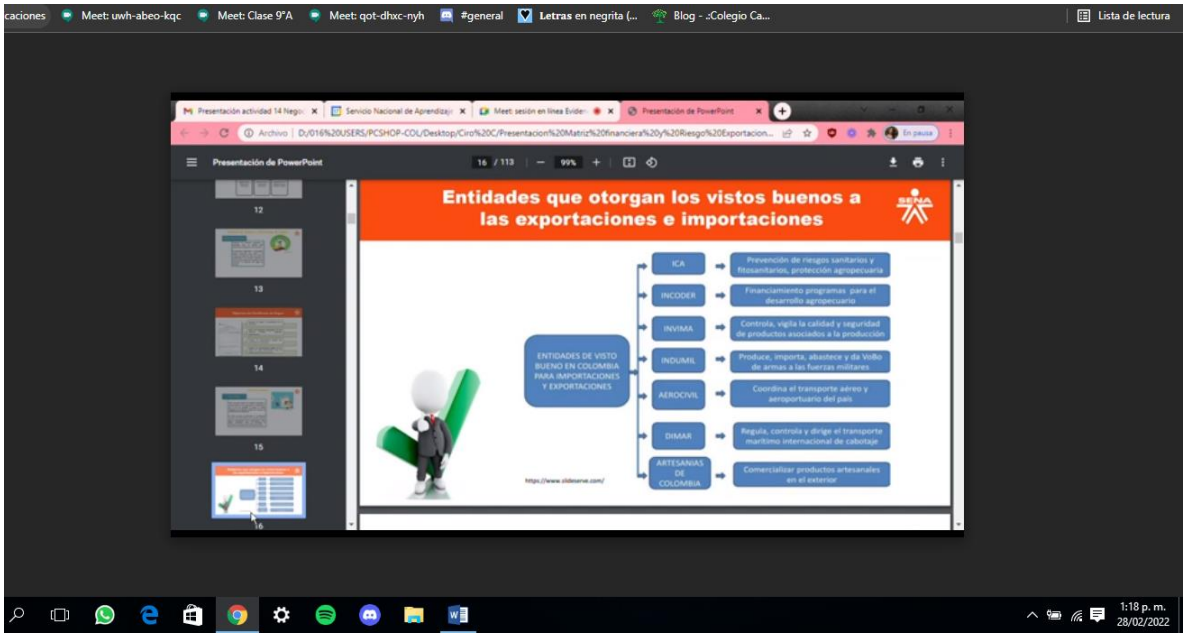

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
16:16 | sesión en línea Evidencias: AP14_6 y 10_Fic...
1:16 p. m.
28/02/2022

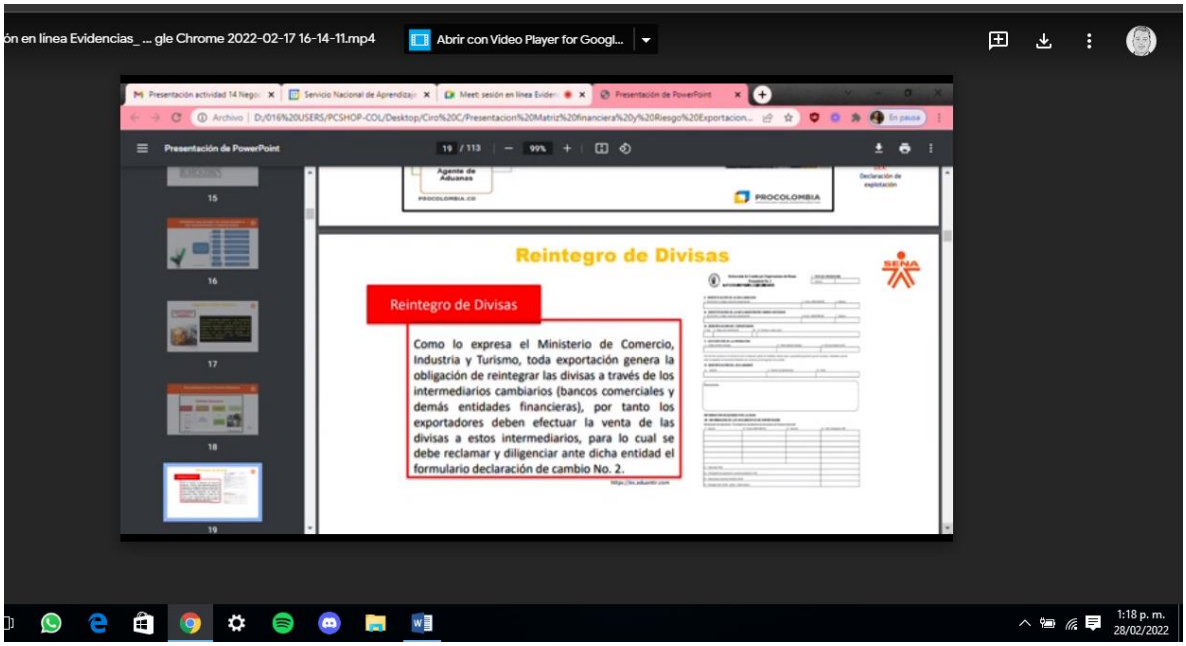

Componentes Principales
1 Saludo
2 Competencia y resultado
3 Introducción a la temática
4 Comercio Exterior: Exportaciones e Importaciones.
5 Servicios Bancarios
6 Los Riesgos en el Comercio Exterior
7 AP 14 EV_6. Matriz Servicios Bancarios. AP 14 EV_10. Riesgo rechazo exportaciones.
8 Preguntas sobre la Evidencia
1:17 p. m.
28/02/2022

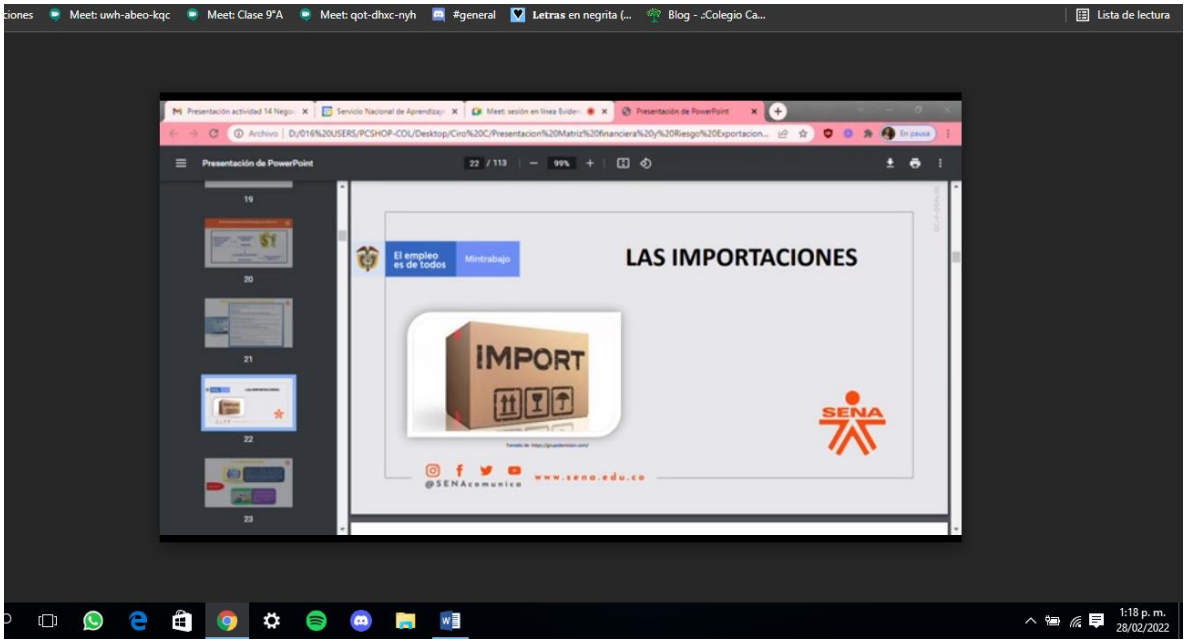

Introducción
Para la construcción de un plan maestro y la generación de competitividad empresarial es esencial incluir la planificación de la estrategia de internacionalización de las empresas, esta incluye la planificación de las operaciones de comercio exterior u operaciones que regulan el intercambio comercial de bienes y servicios entre países, con el fin de incursionar con garantías y posibilidades de éxito a los mercados internacionales.
1:17 p. m.
28/02/2022

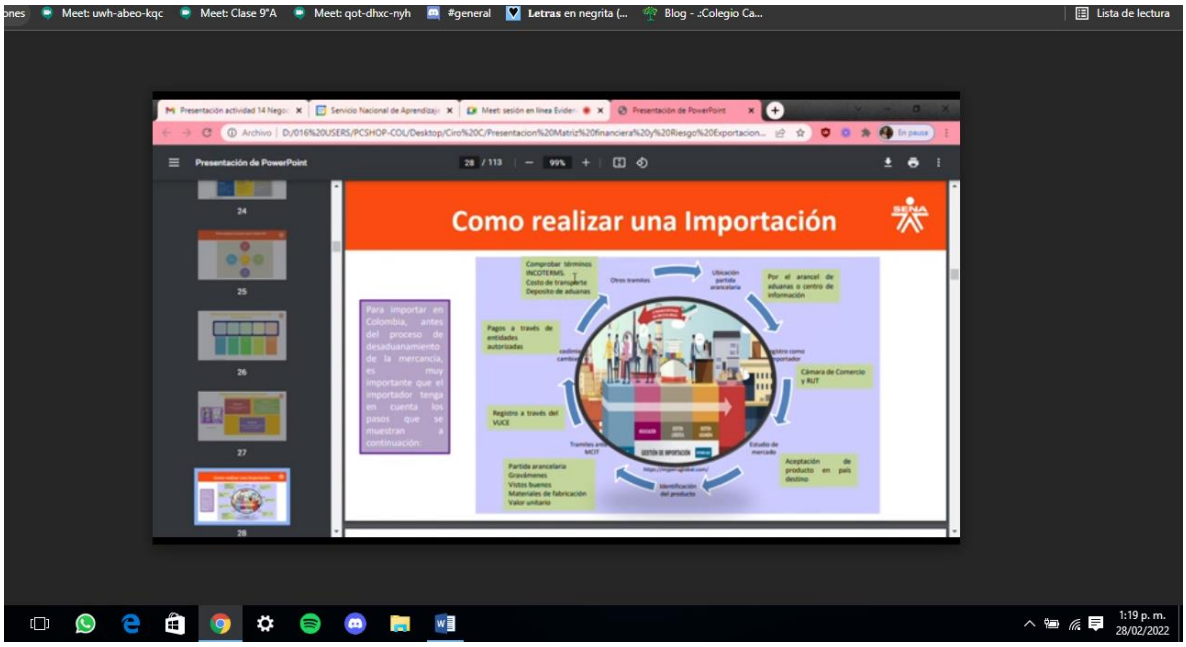

inea Evidencias_ ... gle Chrome 2022-02-17 16-14-11.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
9 / 113
99%
Modalidades de Exportaciones
Modalidades de Exportación
Exportación a titulo definitivo
Exportación definitiva.
Exportación de muestras sin valor comercial.
Exportación de café.
Exportación temporal
Exportación temporal para reimportación en el mismo estado.
Exportación temporal para perfeccionamiento pasivo.
Regímenes especiales de Exportación
Tráfico postal.
Envíos de entrega rápida o mensajería expresa.
Exportación temporal realizada por viajeros.
Exportación de menaje de casa.
Exportación por redes, ductos o tuberías.
1:17 p. m.
28/02/2022

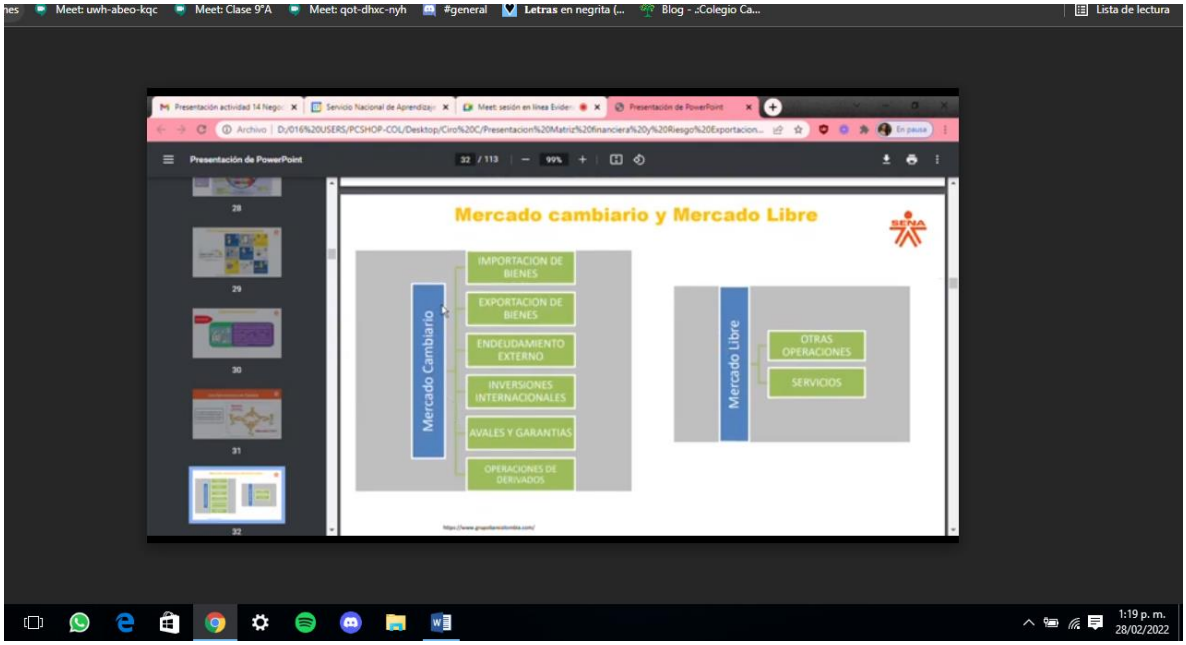

en línea Evidencias_ ... gle Chrome 2022-02-17 16-14-11.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
14 / 113
99%
Objetivos del Certificado de Origen
Certificar el origen y procedencia de la mercancía.
Gozar de beneficios arancelarios en los acuerdos firmados o regímenes preferenciales.
Cumplir un requerimiento exigido por autoridades del importador
Cumplir un requerimiento exigido en un medio de pago internacional, carta de crédito o cobranza documentaria
1:18 p. m.
28/02/2022

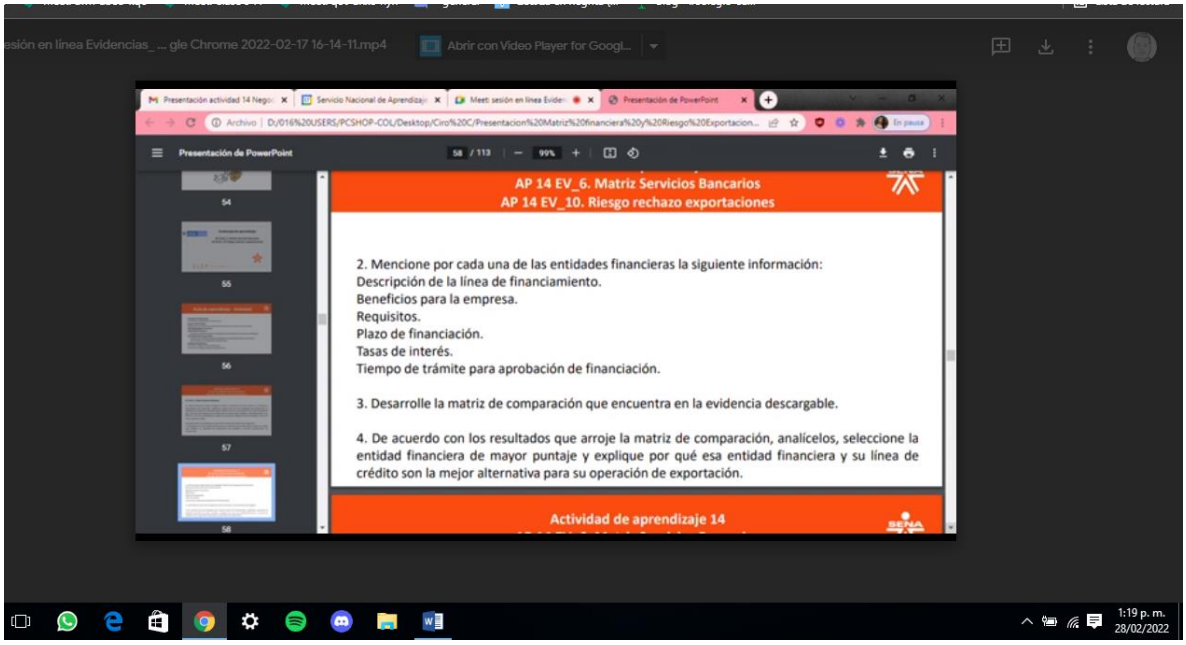

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
16 / 113
99%
Entidades que otorgan los vistos buenos a las exportaciones e importaciones
ENTIDADES DE VISTO BUENO EN COLOMBIA PARA IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES
ICA
Prevención de riesgos sanitarios y fitosanitarios, protección agropecuaria
INCODER
Financiamiento programas para el desarrollo agropecuario
INVIMA
Controla, vigila la calidad y seguridad de productos asociados a la producción
INDUMIL
Produce, importa, abastece y da Voßo de armas a las fuerzas militares
AEROCIVIL
Coordina el transporte aéreo y aeroportuario del país
DIMAR
Regula, controla y dirige el transporte marítimo internacional de cabotaje
ARTESANIAS DE COLOMBIA
Comercializar productos artesanales en el exterior
1:18 p. m.
28/02/2022

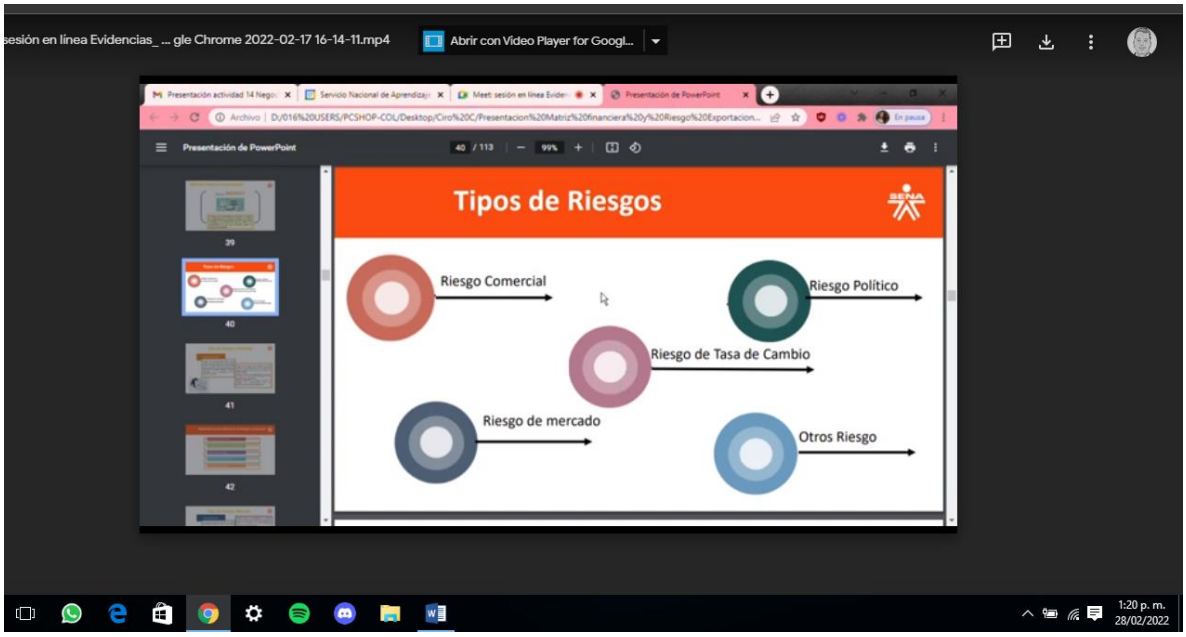

ón en línea Evidencias_ ... gle Chrome 2022-02-17 16-14-11.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
19 / 113
99%
PROCOLOMBIA
Reintegro de Divisas
Reintegro de Divisas
Como lo expresa el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, toda exportación genera la obligación de reintegrar las divisas a través de los intermediarios cambiarios (bancos comerciales y demás entidades financieras), por tanto los exportadores deben efectuar la venta de las divisas a estos intermediarios, para lo cual se debe reclamar y diligenciar ante dicha entidad el formulario declaración de cambio No. 2.
1:18 p. m.
28/02/2022

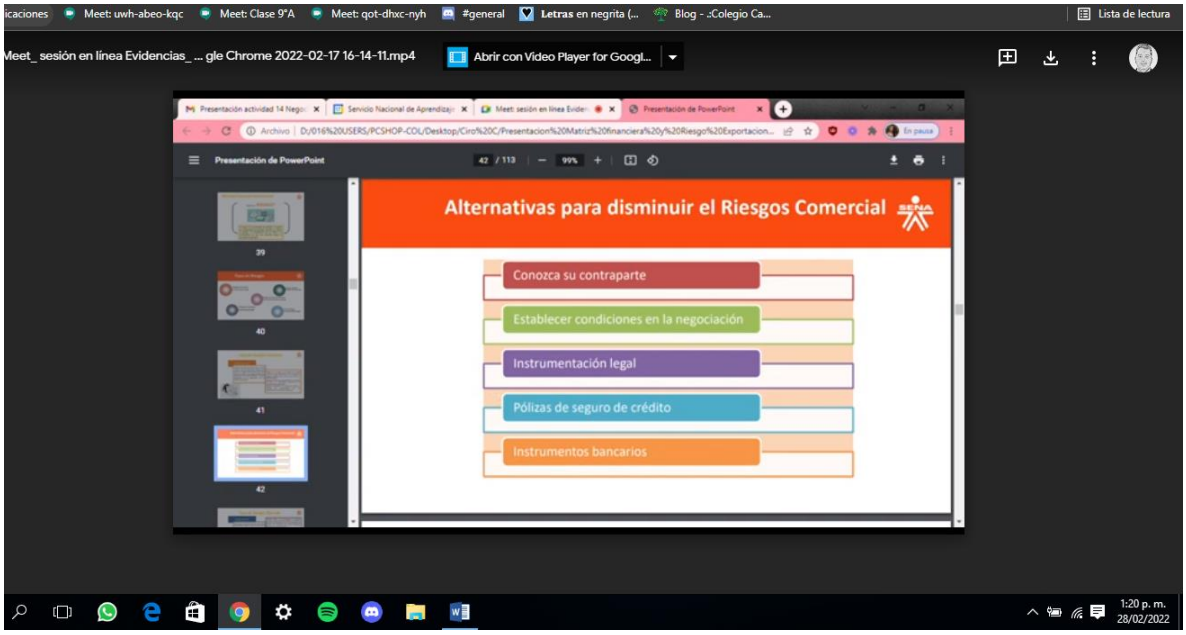

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
22 / 113
99%
El empleo es de todos
Mintrabajo
LAS IMPORTACIONES
IMPORT
SENA
@SENAcomunica
www.sena.edu.co
1:18 p. m.
28/02/2022

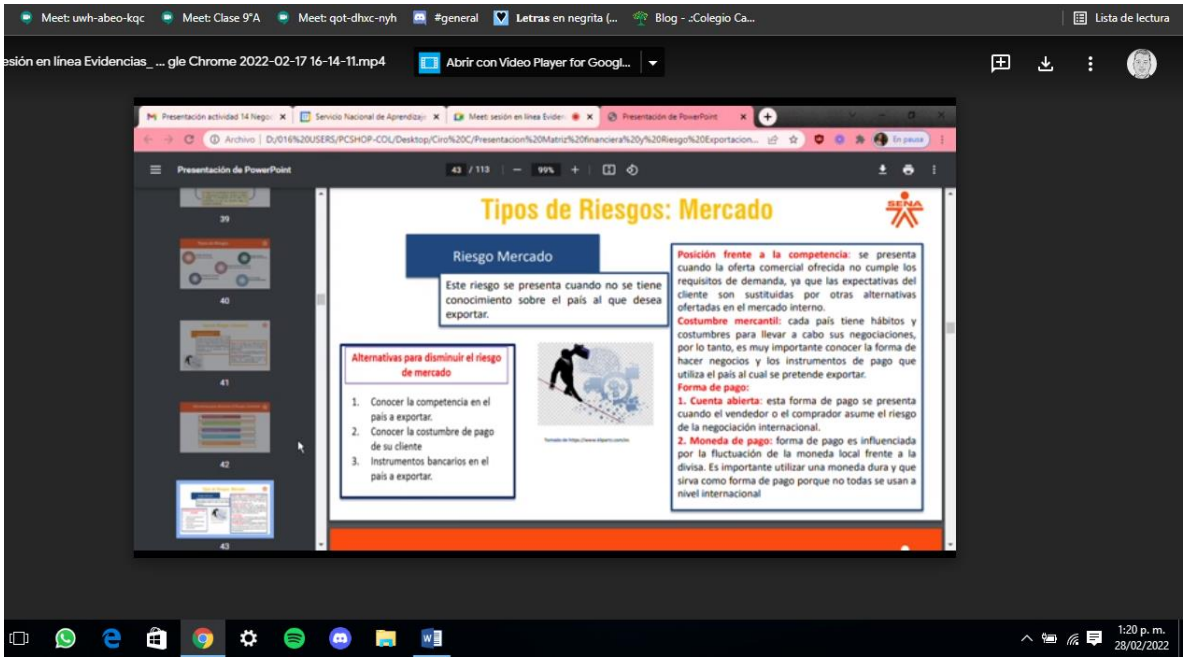

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
28 / 113
99%
Como realizar una Importación
Para importar en Colombia, antes del proceso de desaduanamiento de la mercancía, es muy importante que el importador tenga en cuenta los pasos que se muestran a continuación:
1:19 p. m.
28/02/2022

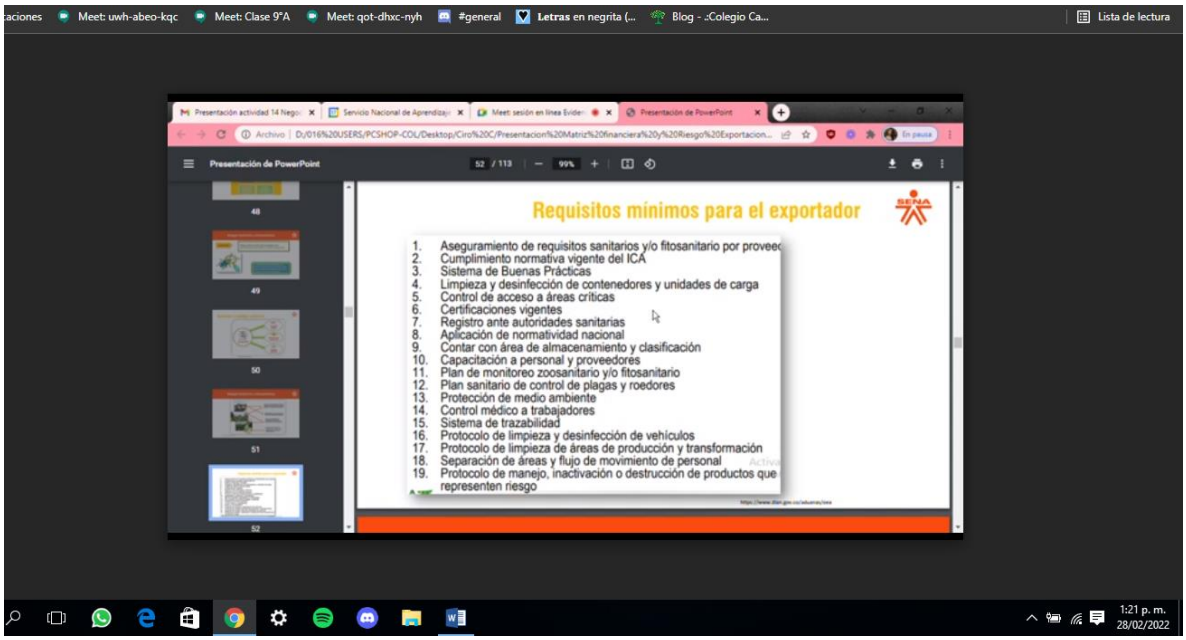

Mercado cambiario y Mercado Libre
Mercado Cambiario
IMPORTACION DE BIENES
EXPORTACION DE BIENES
ENDEUDAMIENTO EXTERNO
INVERSIONES INTERNACIONALES
AVALES Y GARANTIAS
OPERACIONES DE DERIVADOS
Mercado Libre
OTRAS OPERACIONES
SERVICIOS

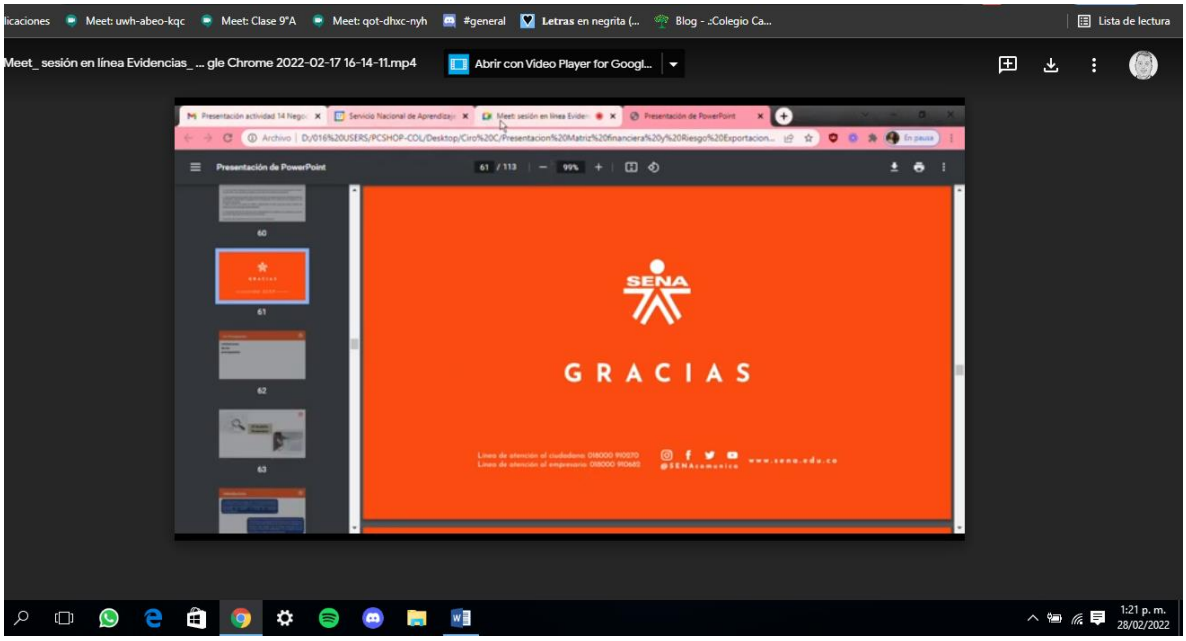

AP 14 EV_6. Matriz Servicios Bancarios
AP 14 EV_10. Riesgo rechazo exportaciones
2. Mencione por cada una de las entidades financieras la siguiente información:
Descripción de la línea de financiamiento.
Beneficios para la empresa.
Requisitos.
Plazo de financiación.
Tasas de interés.
Tiempo de trámite para aprobación de financiación.
3. Desarrolle la matriz de comparación que encuentra en la evidencia descargable.
4. De acuerdo con los resultados que arroje la matriz de comparación, analícelos, seleccione la entidad financiera de mayor puntaje y explique por qué esa entidad financiera y su línea de crédito son la mejor alternativa para su operación de exportación.
Actividad de aprendizaje 14


sesión en línea Evidencias_ ... gle Chrome 2022-02-17 16-14-11.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
40 / 113
99%
Tipos de Riesgos
Riesgo Comercial
Riesgo Político
Riesgo de Tasa de Cambio
Riesgo de mercado
Otros Riesgo
1:20 p. m.
28/02/2022

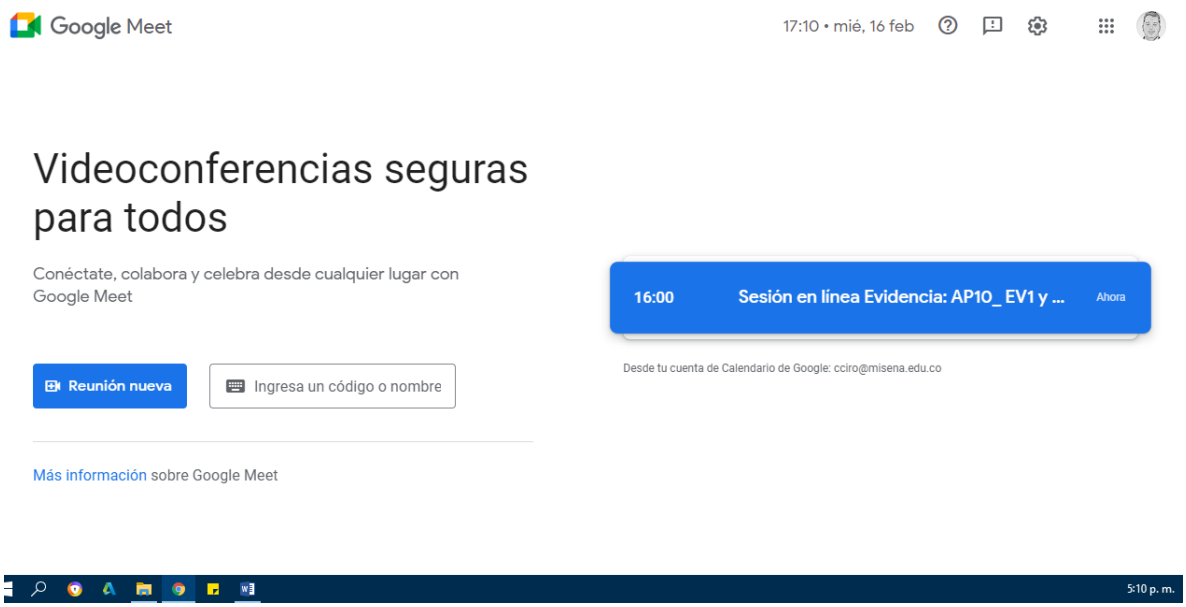

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Meet_ sesión en línea Evidencias_ ... gle Chrome 2022-02-17 16-14-11.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
42 / 113
99%
Alternativas para disminuir el Riesgos Comercial
Conozca su contraparte
Establecer condiciones en la negociación
Instrumentación legal
Pólizas de seguro de crédito
Instrumentos bancarios
1:20 p. m.
28/02/2022


Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
43 / 113
99%
Tipos de Riesgos: Mercado
Riesgo Mercado
Este riesgo se presenta cuando no se tiene conocimiento sobre el país al que desea exportar.
Alternativas para disminuir el riesgo de mercado
1. Conocer la competencia en el país a exportar.
2. Conocer la costumbre de pago de su cliente
3. Instrumentos bancarios en el país a exportar.
Posición frente a la competencia: se presenta cuando la oferta comercial ofrecida no cumple los requisitos de demanda, ya que las expectativas del cliente son sustituidas por otras alternativas ofertadas en el mercado interno.
Costumbre mercantil: cada país tiene hábitos y costumbres para llevar a cabo sus negociaciones, por lo tanto, es muy importante conocer la forma de hacer negocios y los instrumentos de pago que utiliza el país al cual se pretende exportar.
Forma de pago:
1. Cuenta abierta: esta forma de pago se presenta cuando el vendedor o el comprador asume el riesgo de la negociación internacional.
2. Moneda de pago: forma de pago es influenciada por la fluctuación de la moneda local frente a la divisa. Es importante utilizar una moneda dura y que sirva como forma de pago porque no todas se usan a nivel internacional
1:20 p. m.
28/02/2022

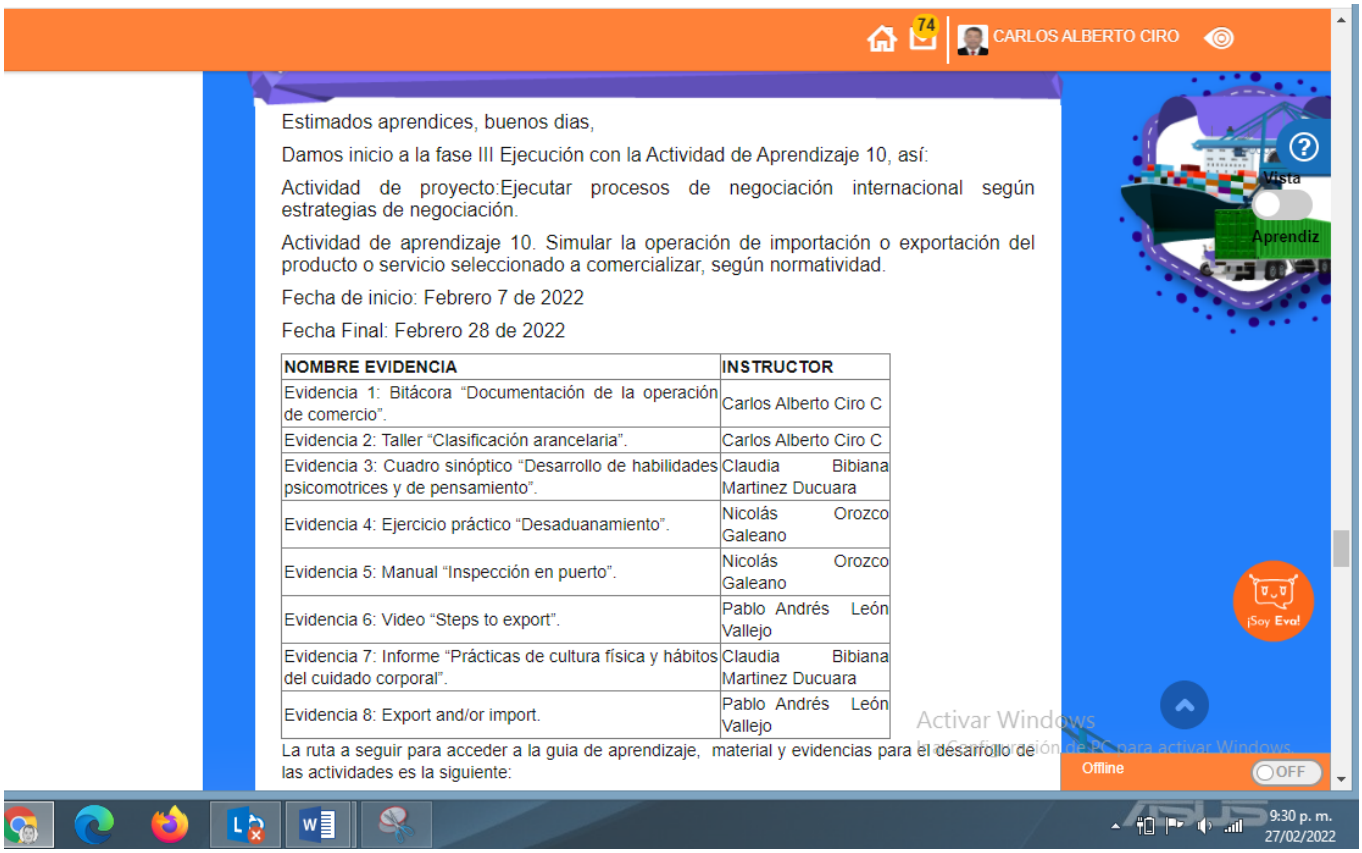

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
52 / 113
99%
Requisitos mínimos para el exportador
1. Aseguramiento de requisitos sanitarios y/o fitosanitario por proveec
2. Cumplimiento normativa vigente del ICA
3. Sistema de Buenas Prácticas
4. Limpieza y desinfección de contenedores y unidades de carga
5. Control de acceso a áreas críticas
6. Certificaciones vigentes
7. Registro ante autoridades sanitarias
8. Aplicación de normatividad nacional
9. Contar con área de almacenamiento y clasificación
10. Capacitación a personal y proveedores
11. Plan de monitoreo zoosanitario y/o fitosanitario
12. Plan sanitario de control de plagas y roedores
13. Protección de medio ambiente
14. Control médico a trabajadores
15. Sistema de trazabilidad
16. Protocolo de limpieza y desinfección de vehículos
17. Protocolo de limpieza de áreas de producción y transformación
18. Separación de áreas y flujo de movimiento de personal
19. Protocolo de manejo, inactivación o destrucción de productos que representen riesgo
1:21 p. m.
28/02/2022



Ficha: 2257647 – Tecnología en Negociación Internacional




CARLOS ALBERTO CIRO
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
(2257647)
P122702 V2257647 R63 C9538
SENA
Impartido por:
ANA MILENA MADRID GALLEGO,
PABLO ANDRES LEON VALLEJO,
NICOLAS OROZCO GALEANO,
CLAUDIA BIBIANA MARTINEZ
DUCUARA, CARLOS ALBERTO
CIRO CASTAÑO
Herramientas
Anuncios
Tecnólogo en Negociación Internacional
Anuncio
Evidencia
Galería
Asunto
Comparte con todos
Activar texto enriquecido
Marcar como prioritario
Enviar correo electrónico
Caracteres: 9000
Fecha de vigencia: 2022-02-27 20:52
Agregar a una carpeta del curso
Hipervínculo
Vista
Aprendiz
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
8:52 p. m.
27/02/2022


CARLOS ALBERTO CIRO
Estimados aprendices, buenos dias,
Damos inicio a la fase III Ejecución con la Actividad de Aprendizaje 10, así:
Actividad de proyecto:Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación.
Actividad de aprendizaje 10. Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.
Fecha de inicio: Febrero 7 de 2022
Fecha Final: Febrero 28 de 2022
NOMBRE EVIDENCIA | INSTRUCTOR
Evidencia 1: Bitácora "Documentación de la operación de comercio". | Carlos Alberto Ciro C
Evidencia 2: Taller "Clasificación arancelaria". | Carlos Alberto Ciro C
Evidencia 3: Cuadro sinóptico "Desarrollo de habilidades psicomotrices y de pensamiento". | Claudia Bibiana Martinez Ducuara
Evidencia 4: Ejercicio práctico "Desaduanamiento". | Nicolás Orozco Galeano
Evidencia 5: Manual "Inspección en puerto". | Nicolás Orozco Galeano
Evidencia 6: Video "Steps to export". | Pablo Andrés León Vallejo
Evidencia 7: Informe "Prácticas de cultura física y hábitos del cuidado corporal". | Claudia Bibiana Martinez Ducuara
Evidencia 8: Export and/or import. | Pablo Andrés León Vallejo
La ruta a seguir para acceder a la guia de aprendizaje, material y evidencias para el desarrollo de las actividades es la siguiente:
Vista
Aprendiz
Activar Windows
Offline
OFF
9:30 p. m.
27/02/2022

CARLOS ALBERTO CIRO

Asunto: Invitación conferencia web AP10 EV01 - EV02



Vista

Aprendiz

Estimados aprendices, me complace invitarlos a la conferencia web, para el día miércoles 16 de febrero de 2022 , en el horario de 04:00 pm - 05:00 pm, en la que se explicaran las siguientes evidencias:

Actividad de Aprendizaje 10

Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.

- AP10_EV1: Bitácora documentación exportaciones.
- AP10_EV2: Taller clasificación arancelaria.

Instructor: Carlos Alberto Ciro C.

Enlace para ingreso: meet.google.com/nfp-upei-txh

Espero contar con su valiosa asistencia. En caso de no poder asistir a la sesión en línea podrá observar posteriormente la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso PROYECTO - Sesiones en línea_conferencias web - sesiones en línea grabadas - Fase ejecución Febrero 2022

Espero la puntual asistencia.

¡Soy Eva!

Nicolás Orozco Galeano

Instructor Vocero

Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.

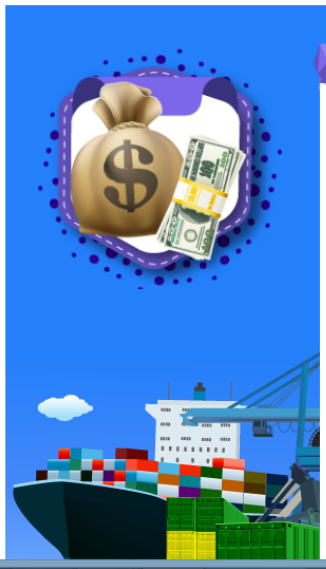
Offline OFF

0 Me gusta 0 Comentario(s)

8:54 p. m. 27/02/2022

CARLOS ALBERTO CIRO

Asunto: Grabación y Resumen Conferencia Web AP10 - EV01 EV02



Vista

Aprendiz

Cordial saludo estimados aprendices,

Comparto con ustedes el enlace de grabación de la sesión en línea realizada a través de l herramienta meet de Google, el día miércoles 16 de febrero de 2022 , en el horario de 04:00 pm 05:00 pm, en la que se explicaran las siguientes evidencias:

Actividad de Aprendizaje 10

Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado comercializar, según normatividad.

· AP10_EV1: Bitácora documentación exportaciones.

· AP10_EV2: Taller clasificación arancelaria.

Instructor: Carlos Alberto Ciro C.

- Los invitamos a que la revisen, junto con las instrucciones para realizar la evidencia en l siguiente ruta: Contenido del Curso - PROYECTO - Sesiones en Línea conferencias web sesiones en línea grabadas -Fase Ejecución - Febrero 2022.

El enlace de grabación, es el siguiente:

https://drive.google.com/file/d/12qjhd2rlz6wdgLPryXzZSaZxT_gQ6jmz/view?usp=sharing

- **(copie y pegue el enlace en una nueva ventana e su explorador)**:

¡Soy Eva!

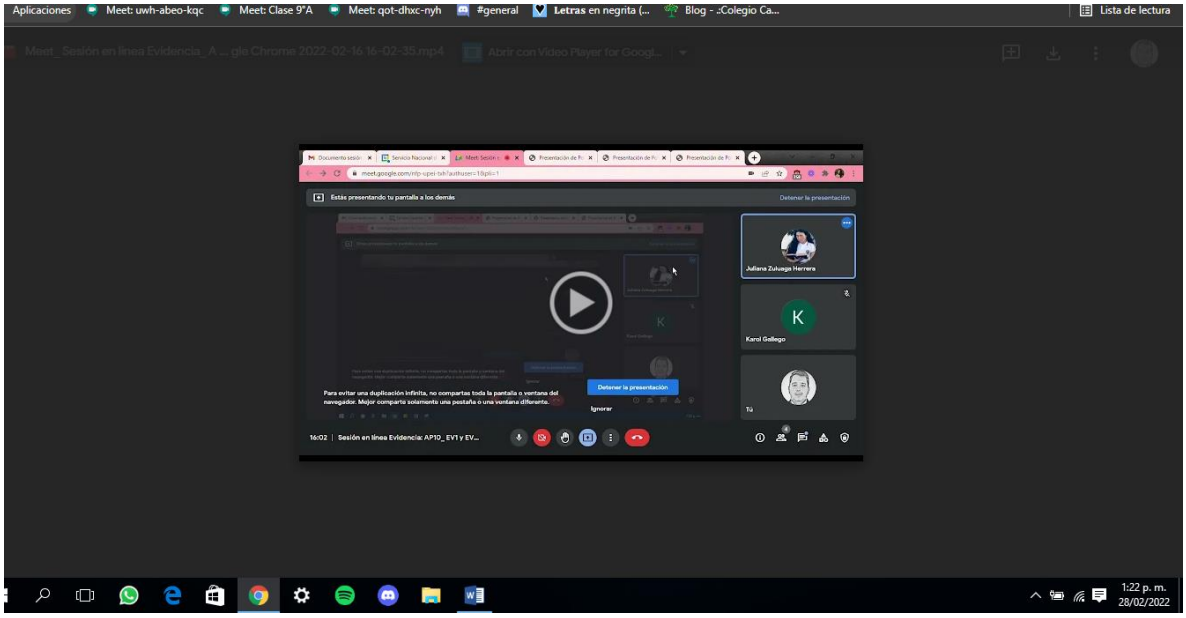
Cordialmente,

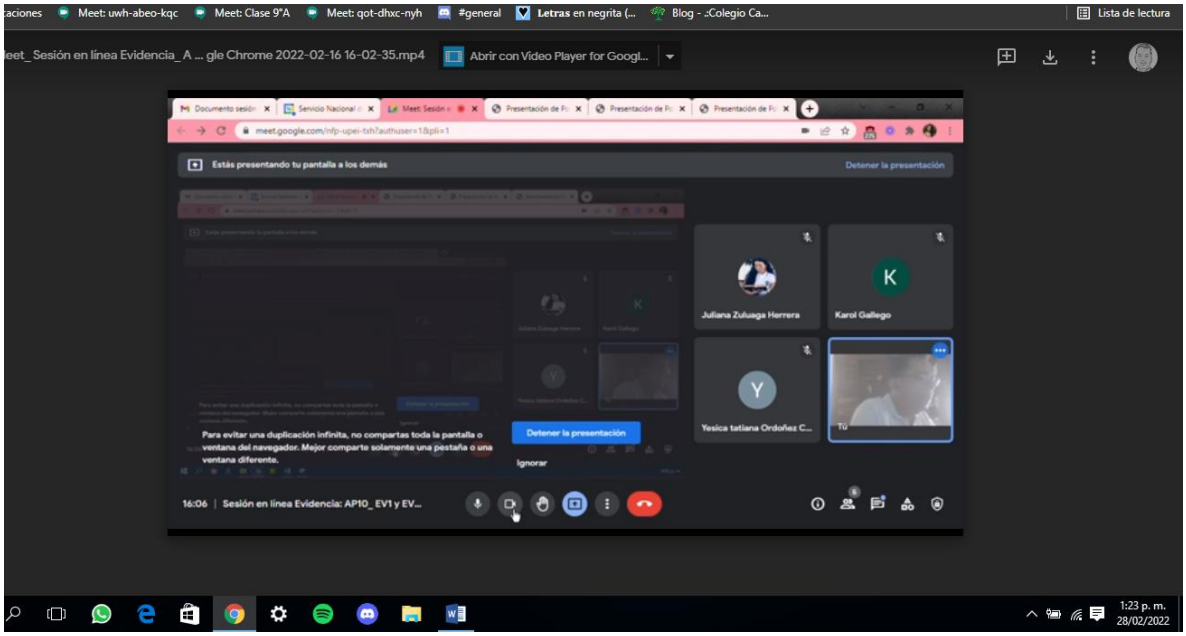
Nicolás Orozco Galeano

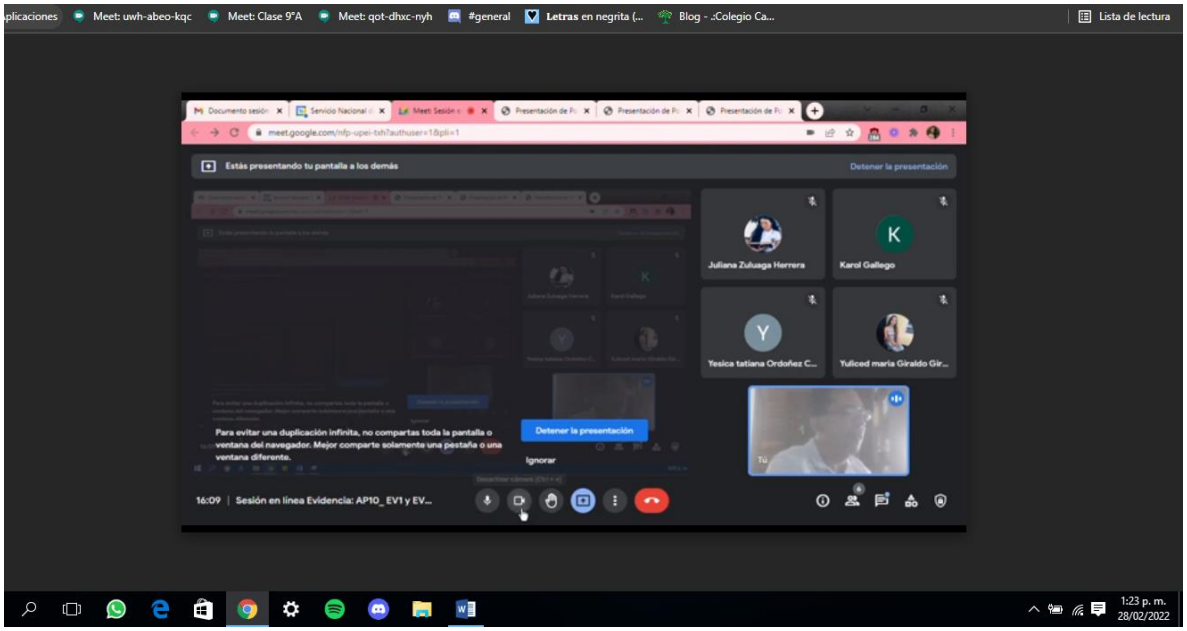
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.

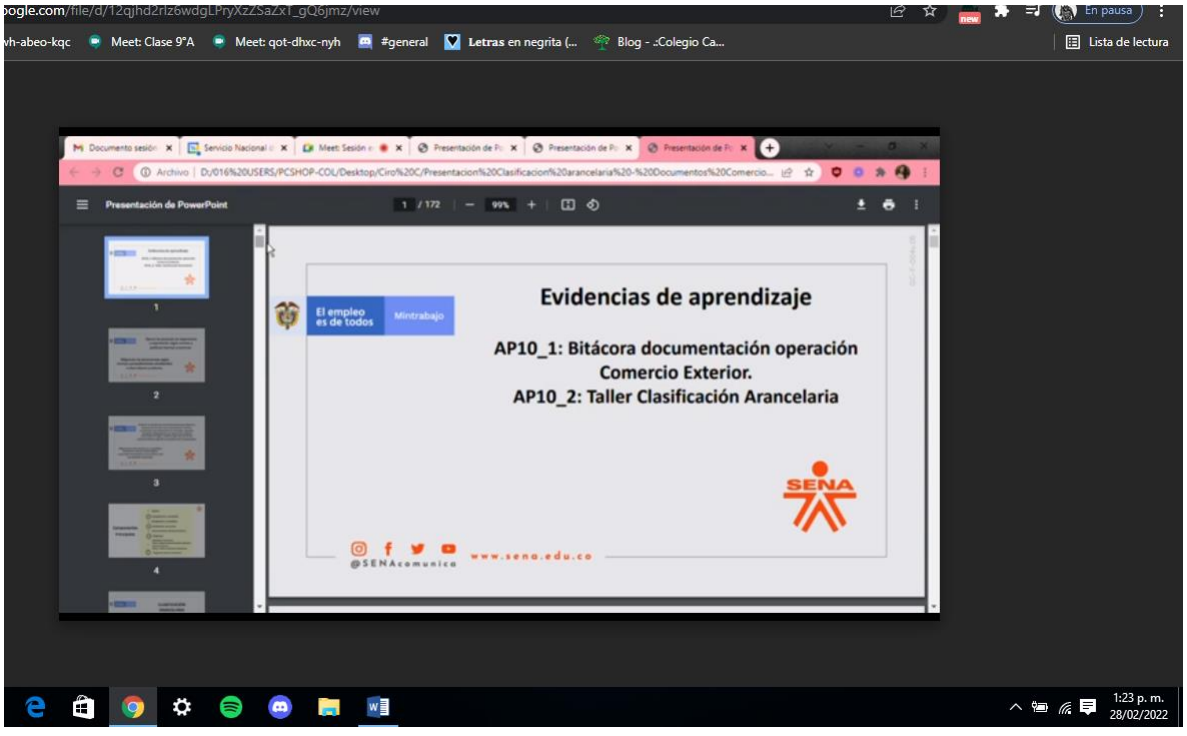
Offline OFF

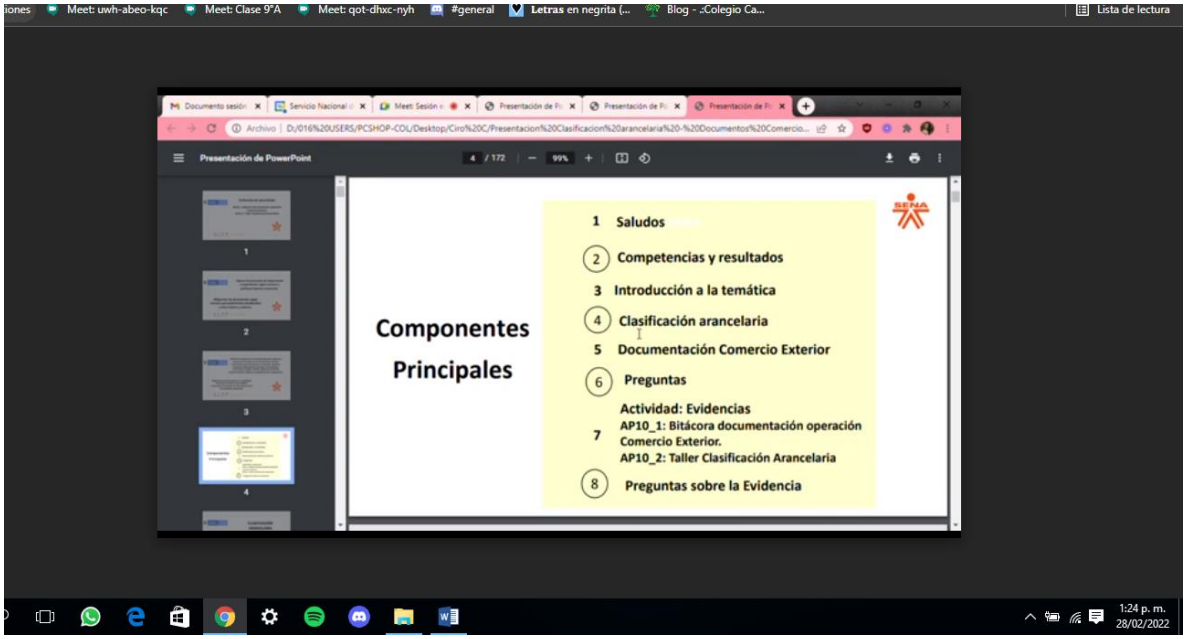
8:54 p. m. 27/02/2022

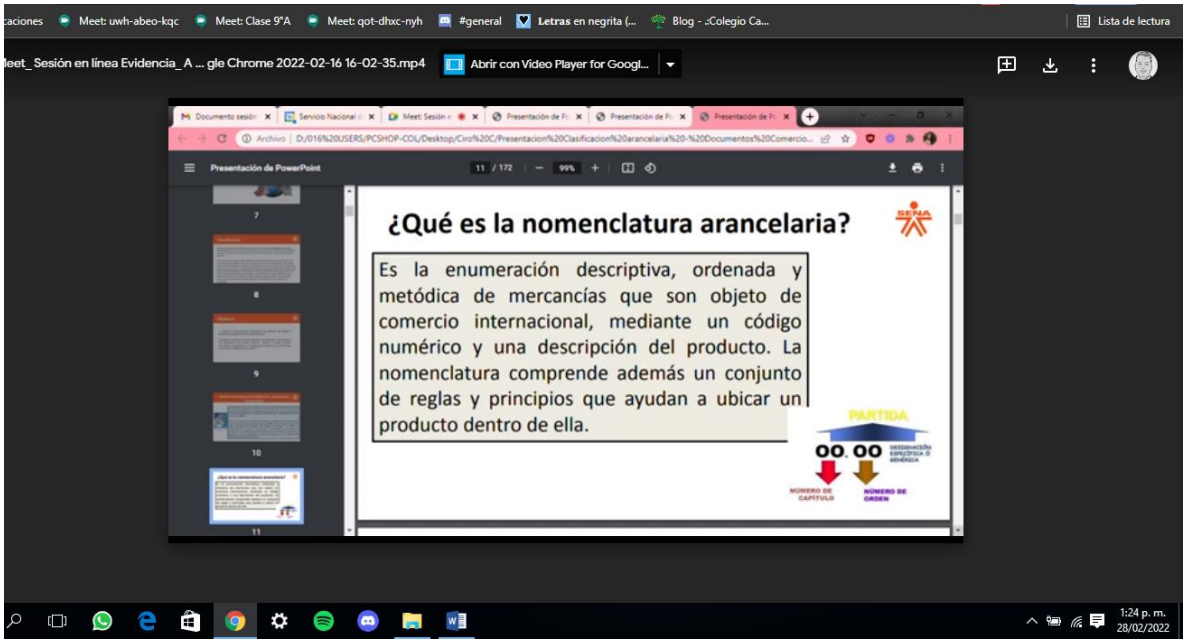

Aplicaciones
Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Juliana Zuluaga Herrera
Karol Gallego
Tú
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
16:02 | Sesión en línea Evidencia: AP19_ EV1 y EV...
1:22 p. m.
28/02/2022

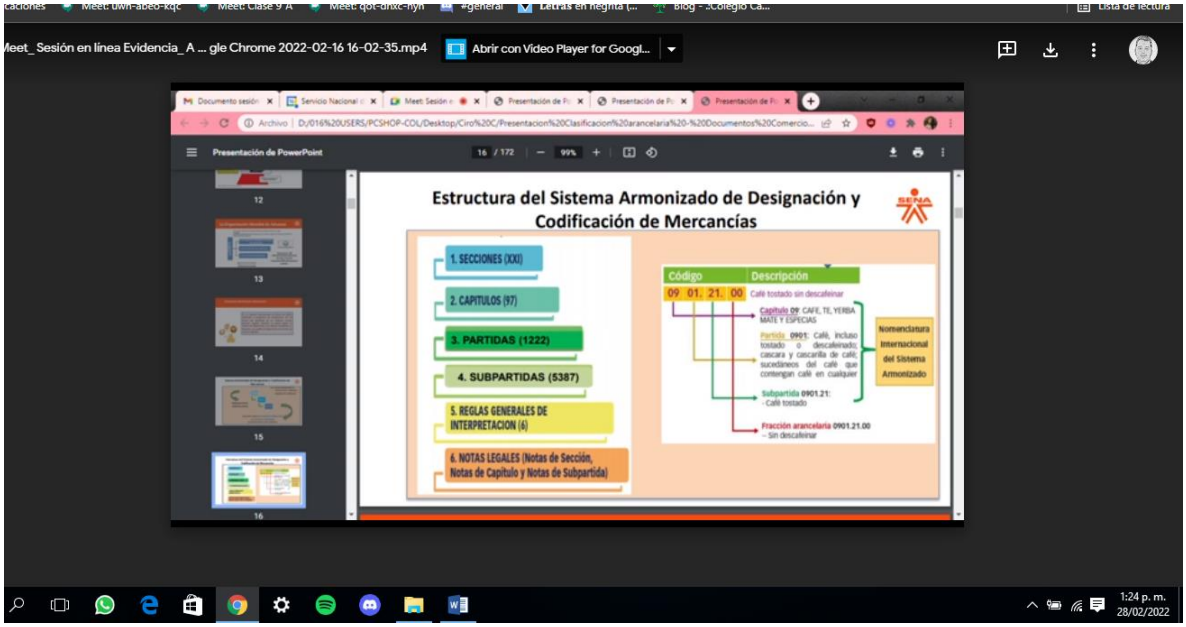

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Abrir con Video Player for Googl...
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Juliana Zuluaga Herrera
Karol Gallego
Yesica tatiana Ordoñez C...
Tú
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
16:06 | Sesión en línea Evidencia: AP10_ EV1 y EV...
1:23 p. m.
28/02/2022

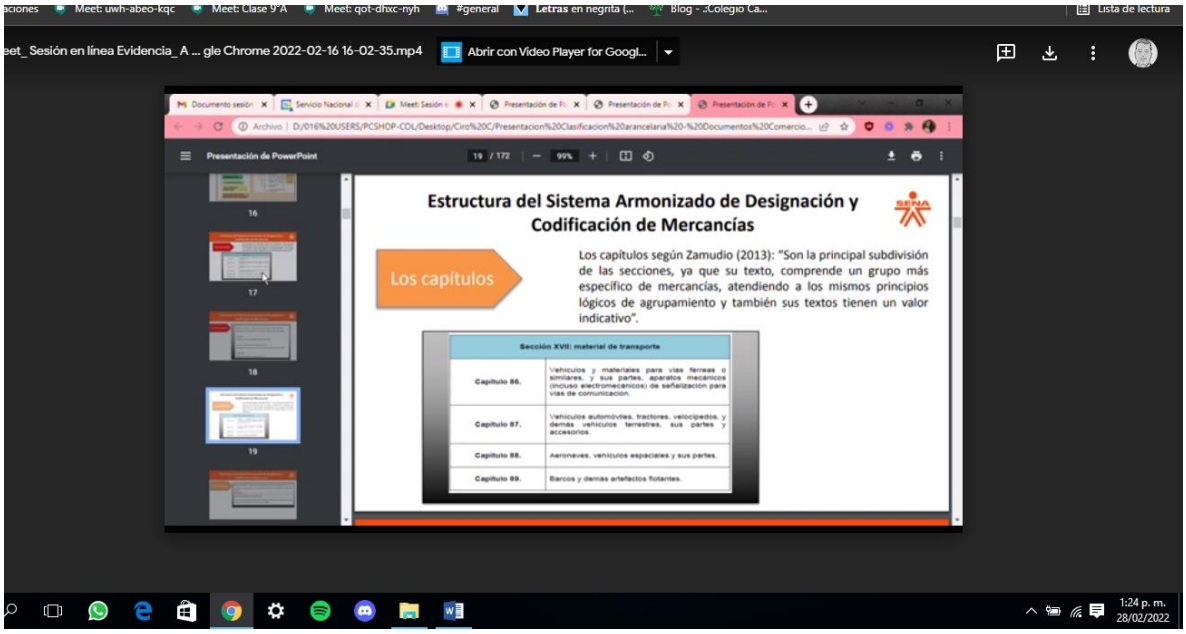

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Juliana Zuluaga Herrera
Karol Gallego
Yesica tatiana Ordoñez C...
Yuliced maria Giraldo Gir...
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
16:09 | Sesión en línea Evidencia: AP10_ EV1 y EV...
1:23 p. m.
28/02/2022

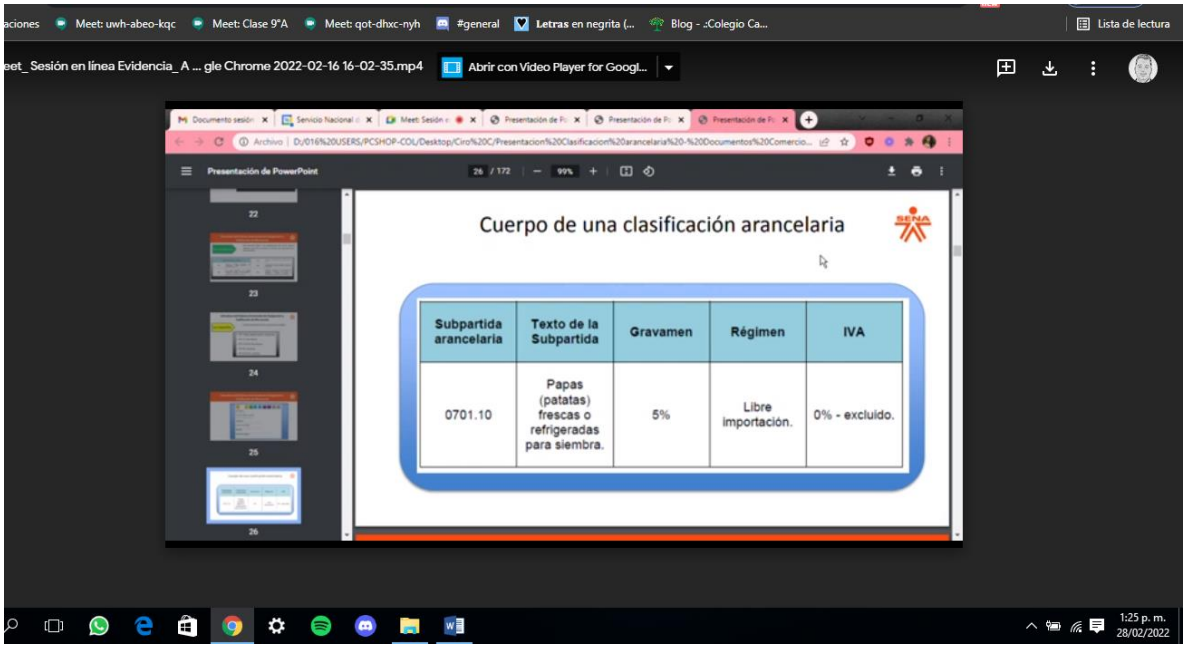

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
Evidencias de aprendizaje
AP10_1: Bitácora documentación operación Comercio Exterior.
AP10_2: Taller Clasificación Arancelaria
El empleo es de todos
Mintrabajo
SENA
@SENAcomunica
www.sena.edu.co
1:23 p. m.
28/02/2022

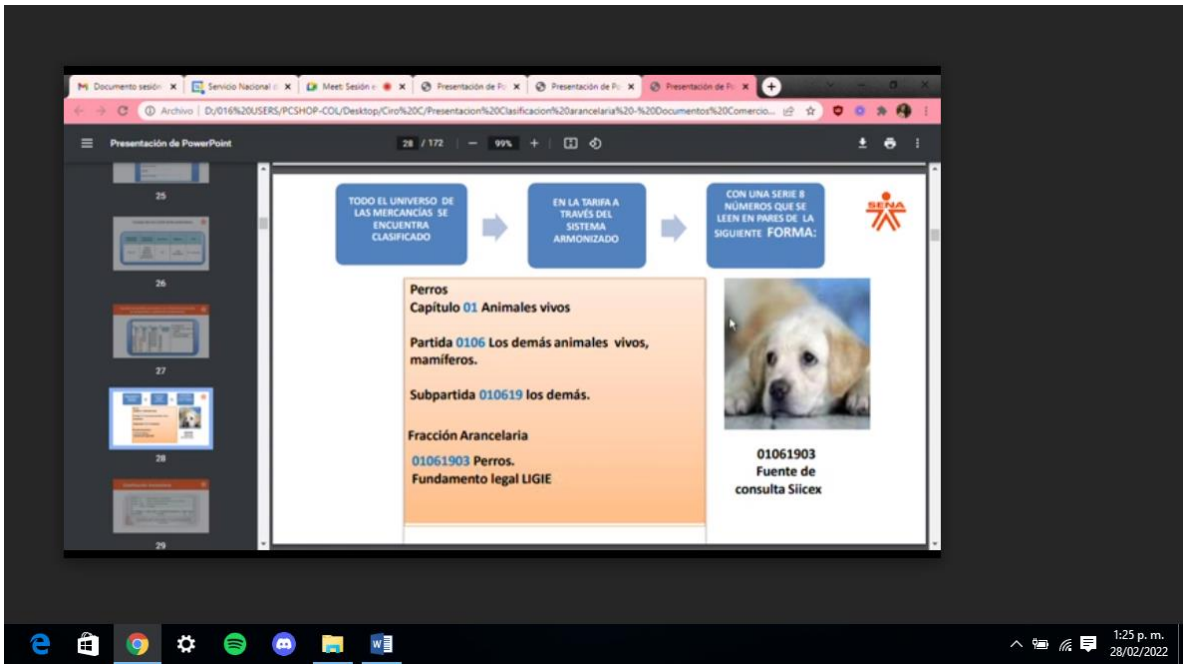

Componentes Principales
1 Saludos
2 Competencias y resultados
3 Introducción a la temática
4 Clasificación arancelaria
5 Documentación Comercio Exterior
6 Preguntas
7 Actividad: Evidencias
AP10_1: Bitácora documentación operación Comercio Exterior.
AP10_2: Taller Clasificación Arancelaria
8 Preguntas sobre la Evidencia

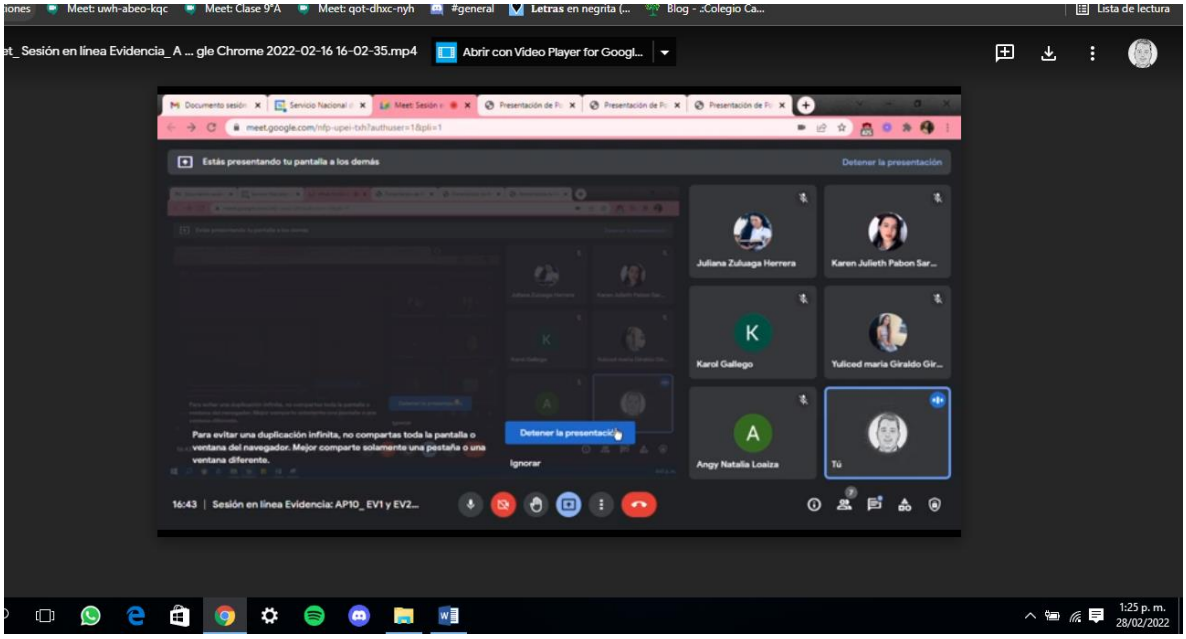

¿Qué es la nomenclatura arancelaria?
Es la enumeración descriptiva, ordenada y metódica de mercancías que son objeto de comercio internacional, mediante un código numérico y una descripción del producto. La nomenclatura comprende además un conjunto de reglas y principios que ayudan a ubicar un producto dentro de ella.
PARTIDA
00.00

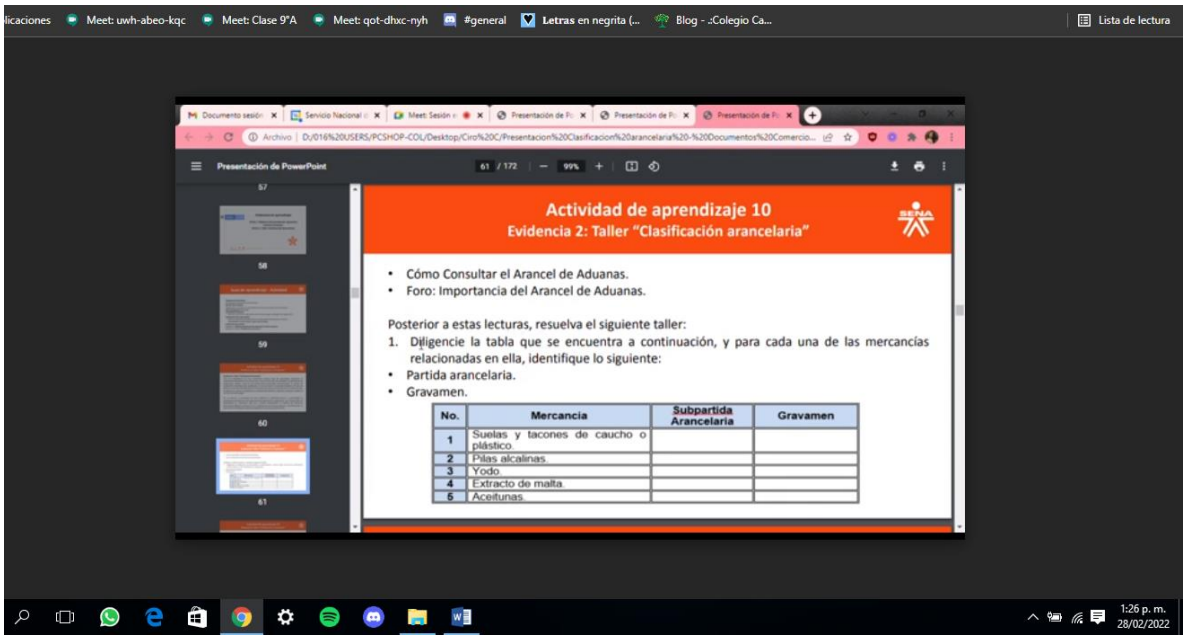

Meet_ Sesión en línea Evidencia_ A ... gle Chrome 2022-02-16 16-02-35.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
16 / 172
99%
Estructura del Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías
1. SECCIONES (XXI)
2. CAPITULOS (97)
3. PARTIDAS (1222)
4. SUBPARTIDAS (5387)
5. REGLAS GENERALES DE INTERPRETACION (6)
6. NOTAS LEGALES (Notas de Sección, Notas de Capítulo y Notas de Subpartida)
Código
Descripción
09 01 21 00
Café tostado sin descafeinar
Capítulo 09: CAFE, TE, YERBA MATE Y ESPECIAS
Partida 0901: Café, incluso tostado o descafeinado; cascara y cascarilla de café; sucedáneos del café que contengan café en cualquier
Subpartida 0901.21: - Café tostado
Fracción arancelaria 0901.21.00 – Sin descafeinar
Nomenclatura Internacional del Sistema Armonizado
1:24 p. m.
28/02/2022

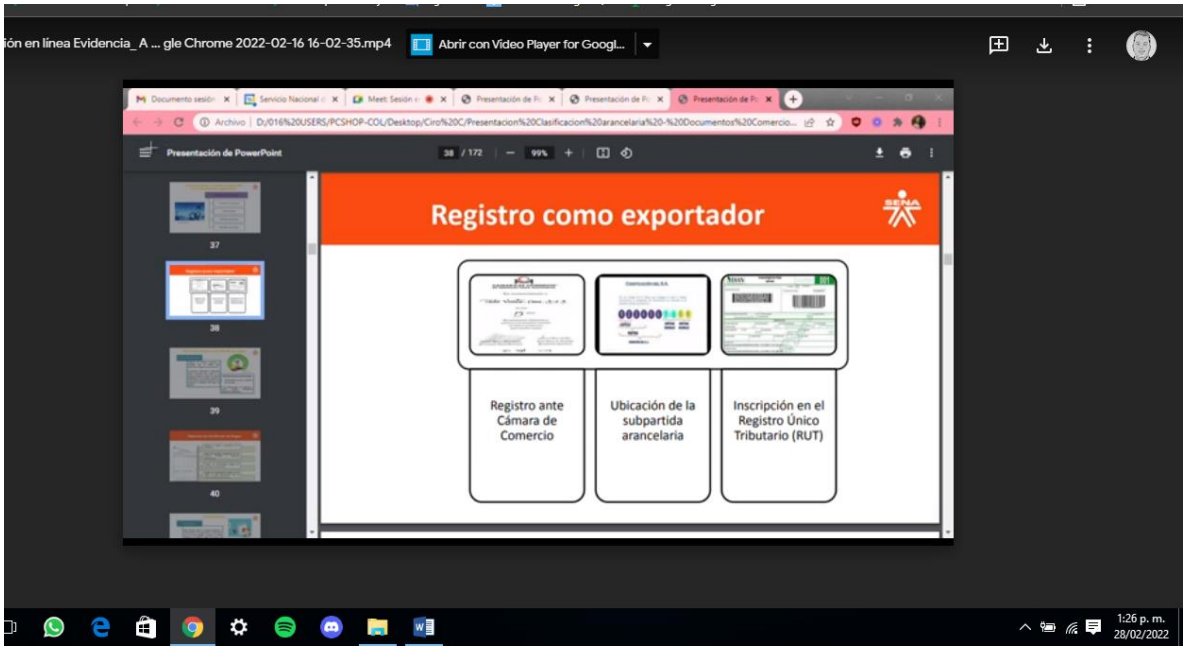

eet_ Sesión en línea Evidencia_ A ... gle Chrome 2022-02-16 16-02-35.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
19 / 172
99%
Estructura del Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías
Los capítulos
Los capítulos según Zamudio (2013): "Son la principal subdivisión de las secciones, ya que su texto, comprende un grupo más específico de mercancías, atendiendo a los mismos principios lógicos de agrupamiento y también sus textos tienen un valor indicativo".
Sección XVII: material de transporte
Capítulo 86. Vehículos y materiales para vías férreas o similares, y sus partes; aparatos mecánicos (incluso electromecánicos) de señalización para vías de comunicación.
Capítulo 87. Vehículos automóviles, tractores, velocípedos, y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios.
Capítulo 88. Aeronaves, vehículos espaciales y sus partes.
Capítulo 89. Barcos y demás artefactos flotantes.
1:24 p. m.
28/02/2022

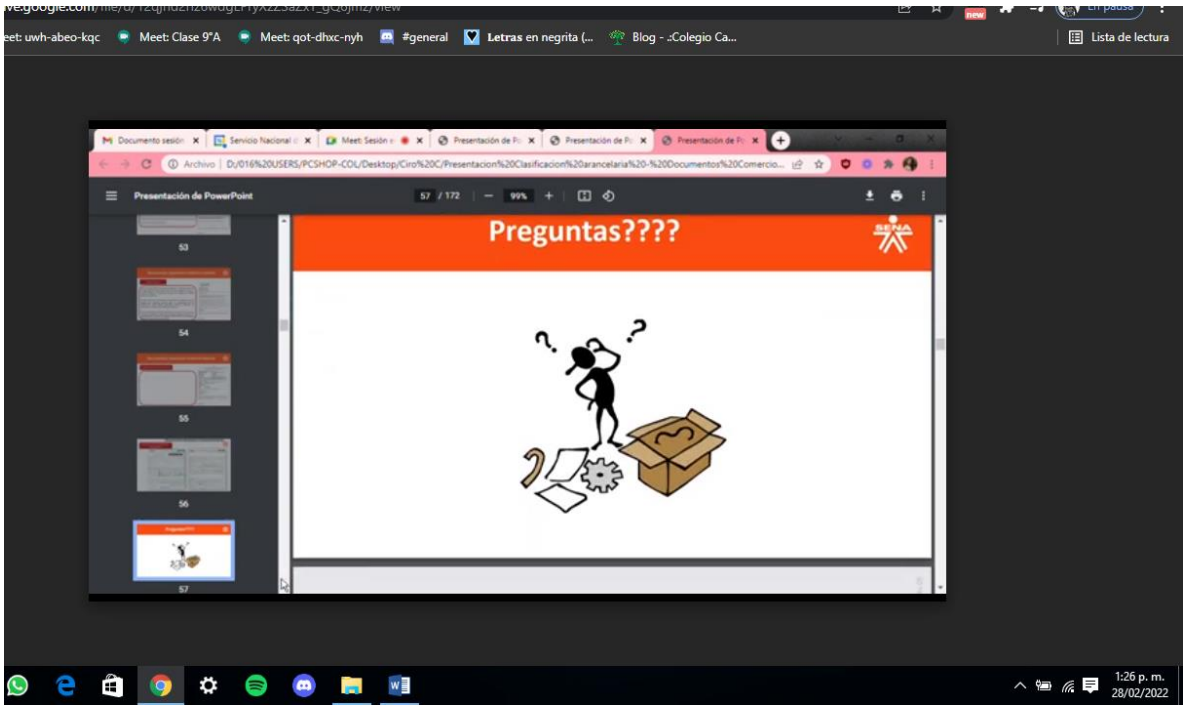

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
Cuerpo de una clasificación arancelaria
Subpartida arancelaria
Texto de la Subpartida
Gravamen
Régimen
IVA
0701.10
Papas (patatas) frescas o refrigeradas para siembra.
5%
Libre importación.
0% - excluido.
1:25 p. m.
28/02/2022

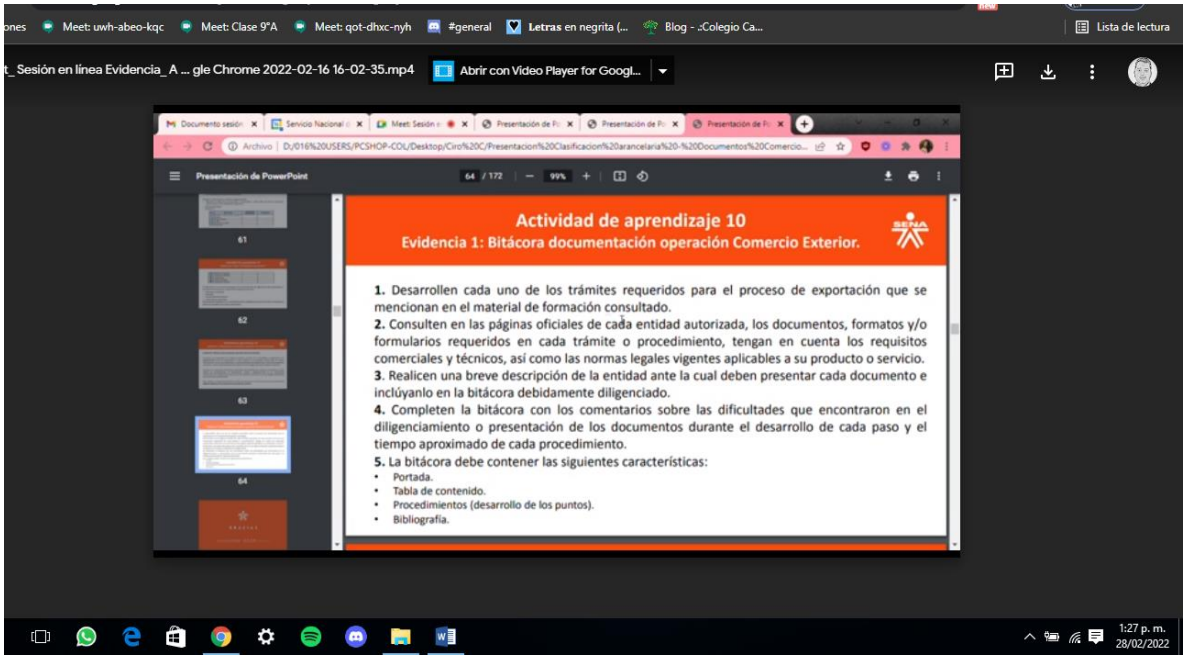

Presentación de PowerPoint
TODO EL UNIVERSO DE LAS MERCANCÍAS SE ENCUENTRA CLASIFICADO
EN LA TARIFA A TRAVÉS DEL SISTEMA ARMONIZADO
CON UNA SERIE 8 NÚMEROS QUE SE LEEN EN PARES DE LA SIGUIENTE FORMA:
Perros
Capítulo 01 Animales vivos
Partida 0106 Los demás animales vivos, mamíferos.
Subpartida 010619 los demás.
Fracción Arancelaria
01061903 Perros.
Fundamento legal LIGIE
01061903
Fuente de consulta Siicex
1:25 p. m.
28/02/2022

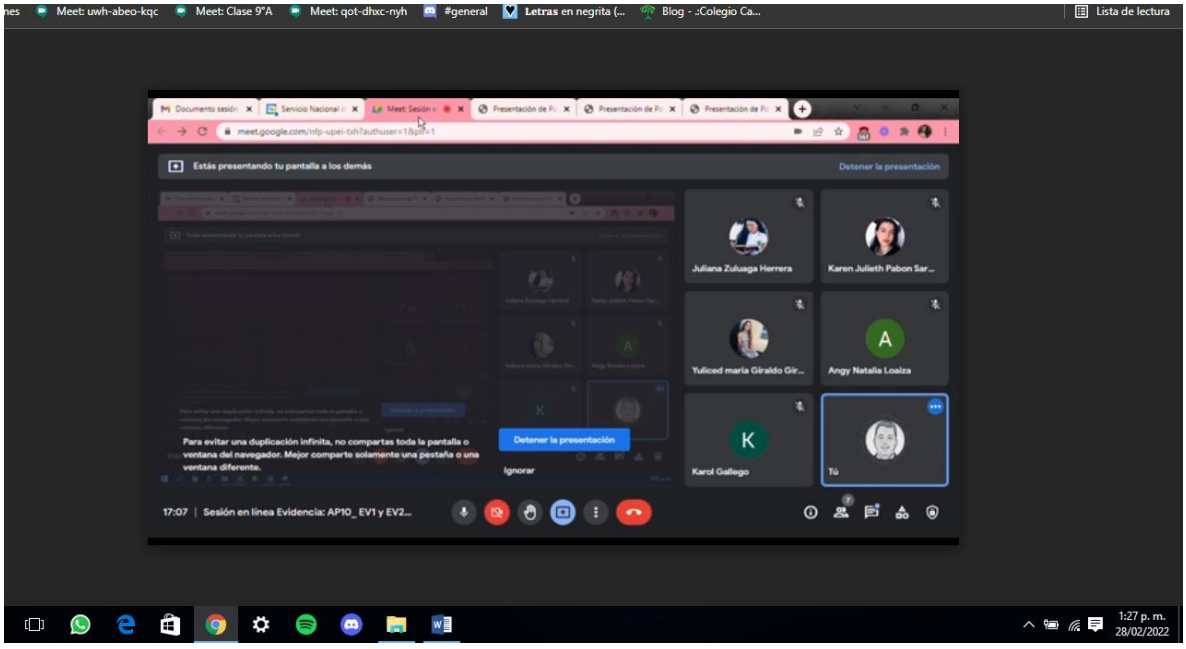

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
et_ Sesión en línea Evidencia_A ... gle Chrome 2022-02-16 16-02-35.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Juliana Zuluaga Herrera
Karen Julieth Pabon Sar...
Karol Gallego
Yuliced maria Giraldo Gir...
Angy Natalia Loaiza
Tú
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
16:43 | Sesión en línea Evidencia: AP10_ EV1 y EV2...
1:25 p. m.
28/02/2022


licaciones
Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
Actividad de aprendizaje 10
Evidencia 2: Taller "Clasificación arancelaria"
• Cómo Consultar el Arancel de Aduanas.
• Foro: Importancia del Arancel de Aduanas.
Posterior a estas lecturas, resuelva el siguiente taller:
1. Diligencie la tabla que se encuentra a continuación, y para cada una de las mercancías relacionadas en ella, identifique lo siguiente:
• Partida arancelaria.
• Gravamen.
No. | Mercancia | Subpartida Arancelaria | Gravamen
1 | Suelas y tacones de caucho o plástico
2 | Pilas alcalinas.
3 | Yodo
4 | Extracto de malta
5 | Aceitunas
1:26 p. m.
28/02/2022

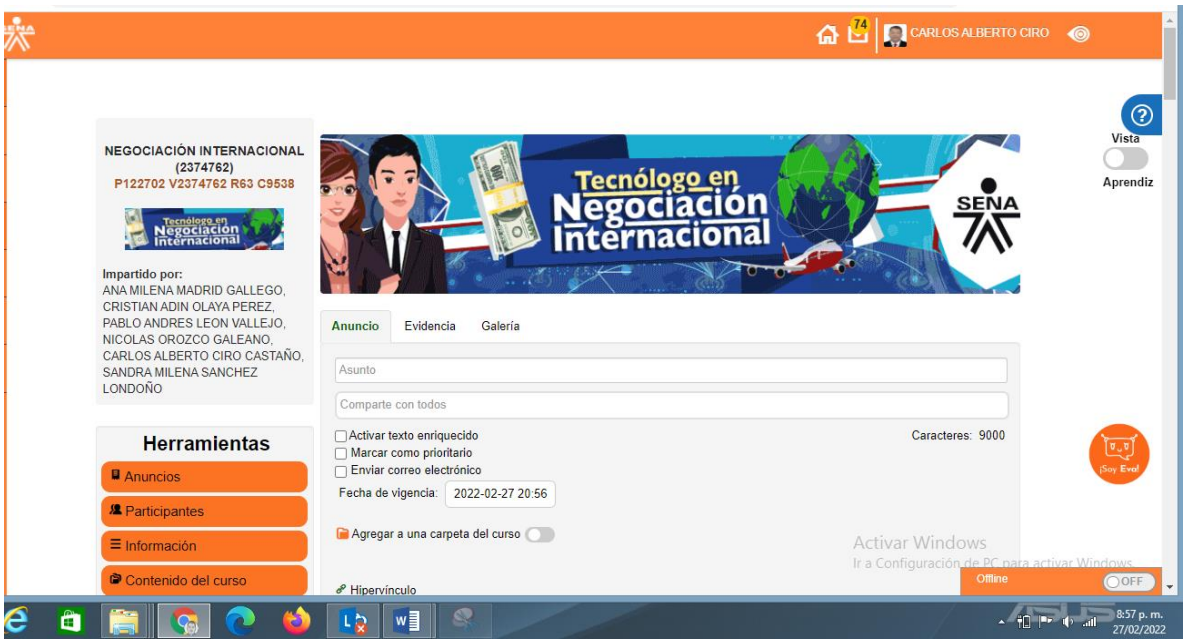

ión en línea Evidencia_ A ... gle Chrome 2022-02-16 16-02-35.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
38 / 172
99%
Registro como exportador
Registro ante Cámara de Comercio
Ubicación de la subpartida arancelaria
Inscripción en el Registro Único Tributario (RUT)
1:26 p. m.
28/02/2022

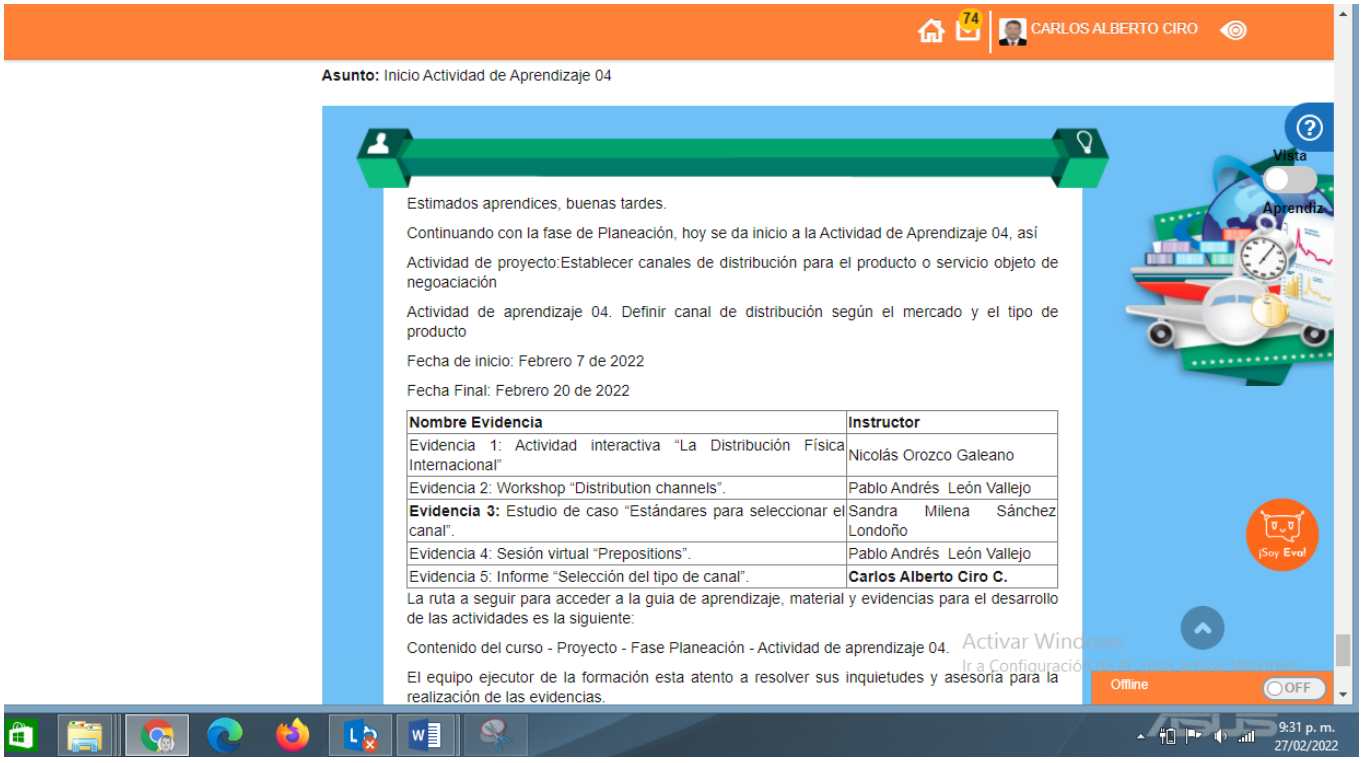

eet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
57 / 172
99%
Preguntas????
1:26 p. m.
28/02/2022

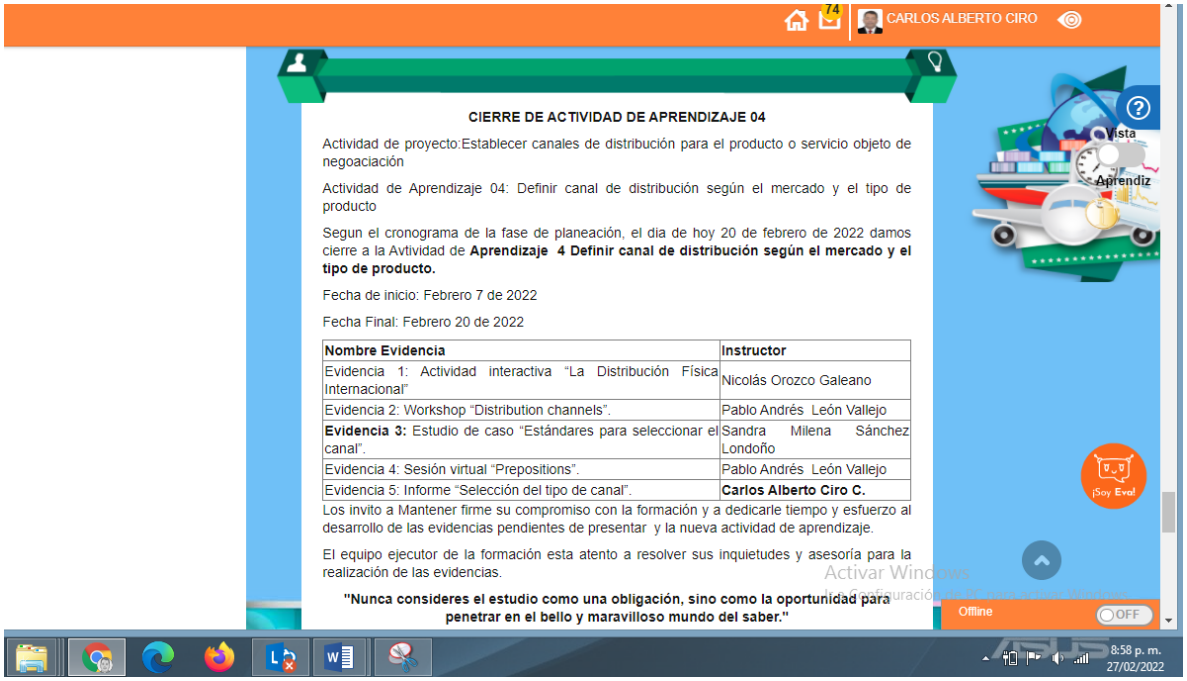

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
t_ Sesión en línea Evidencia_ A ... gle Chrome 2022-02-16 16-02-35.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
64 / 172
99%
Actividad de aprendizaje 10
Evidencia 1: Bitácora documentación operación Comercio Exterior.
1. Desarrollen cada uno de los trámites requeridos para el proceso de exportación que se mencionan en el material de formación consultado.
2. Consulten en las páginas oficiales de cada entidad autorizada, los documentos, formatos y/o formularios requeridos en cada trámite o procedimiento, tengan en cuenta los requisitos comerciales y técnicos, así como las normas legales vigentes aplicables a su producto o servicio.
3. Realicen una breve descripción de la entidad ante la cual deben presentar cada documento e inclúyanlo en la bitácora debidamente diligenciado.
4. Completen la bitácora con los comentarios sobre las dificultades que encontraron en el diligenciamiento o presentación de los documentos durante el desarrollo de cada paso y el tiempo aproximado de cada procedimiento.
5. La bitácora debe contener las siguientes características:
Portada.
Tabla de contenido.
Procedimientos (desarrollo de los puntos).
Bibliografía.
1:27 p. m.
28/02/2022

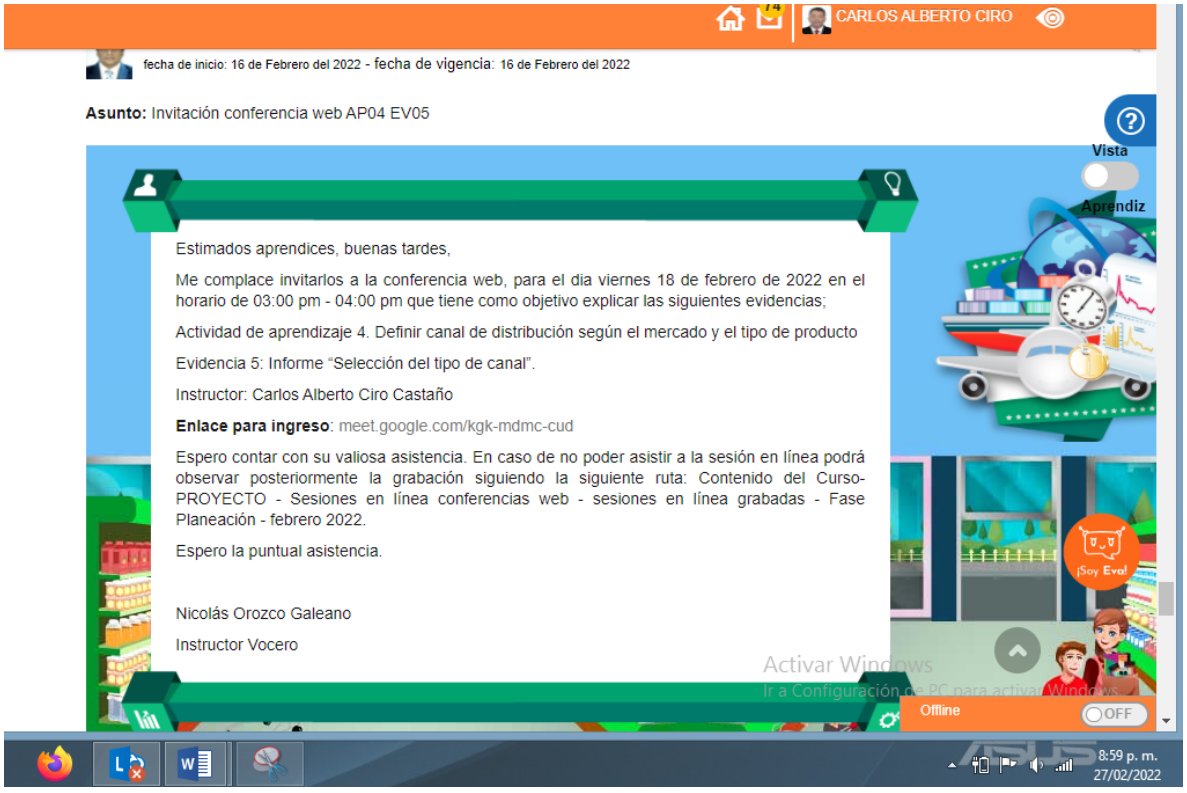

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Juliana Zuluaga Herrera
Karen Julieth Pabon Sar...
Yuliced maría Giraldo Gir...
Angy Natalia Loaiza
Karol Gallego
Tú
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
17:07 | Sesión en línea Evidencia: AP10_ EV1 y EV2...
1:27 p. m.
28/02/2022

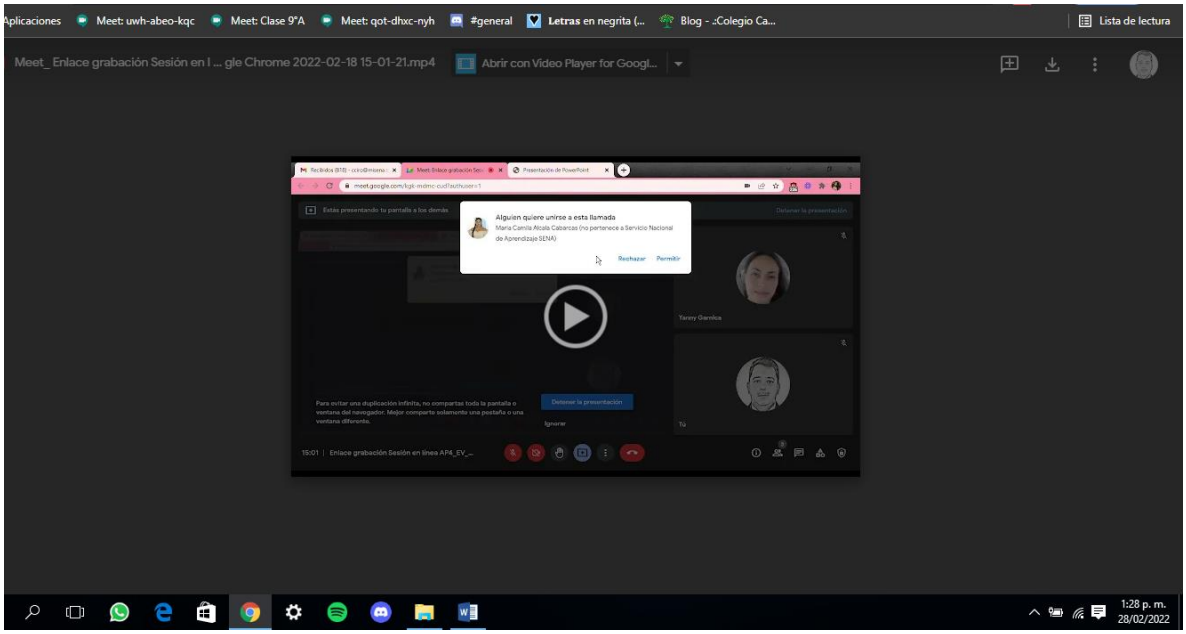
Ficha: 2374762 – Tecnología en Gestión Empresarial

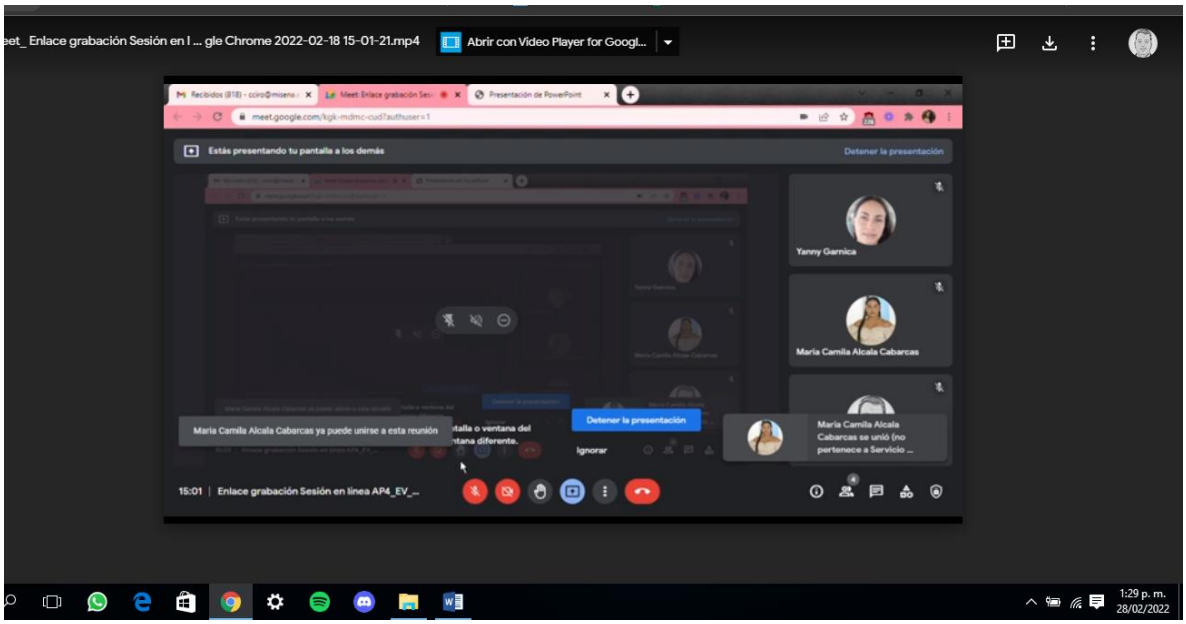


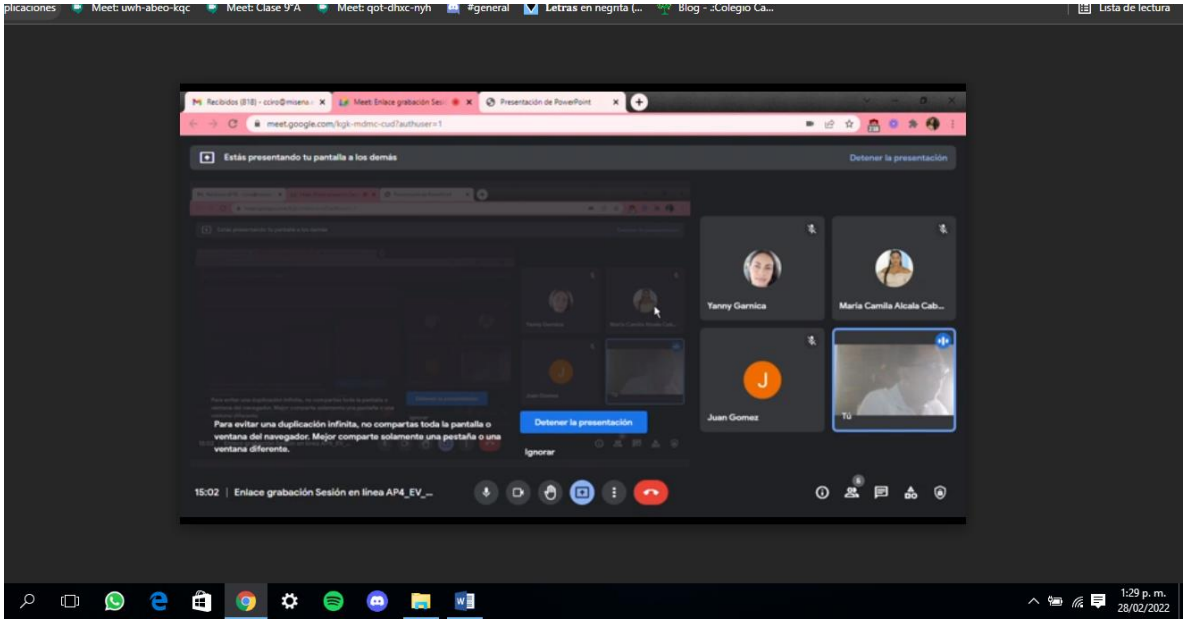


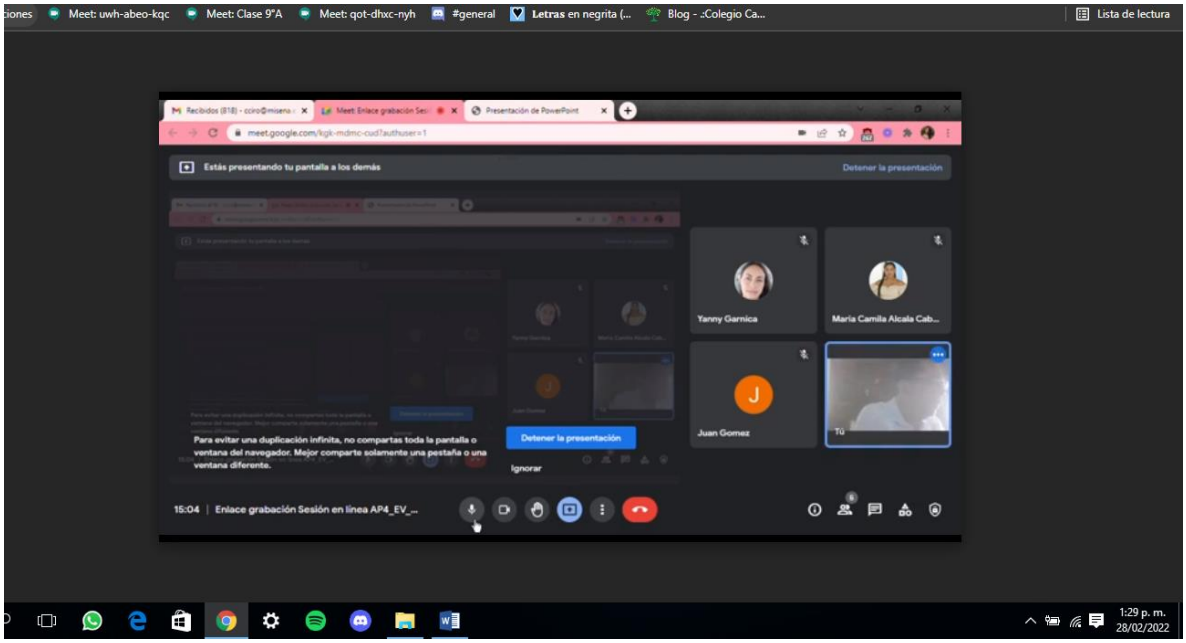

CARLOS ALBERTO CIRO
CIERRE DE ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE 04
Actividad de proyecto:Establecer canales de distribución para el producto o servicio objeto de negoaciación
Actividad de Aprendizaje 04: Definir canal de distribución según el mercado y el tipo de producto
Segun el cronograma de la fase de planeación, el dia de hoy 20 de febrero de 2022 damos cierre a la Avtividad de Aprendizaje 4 Definir canal de distribución según el mercado y el tipo de producto.
Fecha de inicio: Febrero 7 de 2022
Fecha Final: Febrero 20 de 2022
Nombre Evidencia | Instructor
Evidencia 1: Actividad interactiva "La Distribución Física Internacional" | Nicolás Orozco Galeano
Evidencia 2: Workshop "Distribution channels". | Pablo Andrés León Vallejo
Evidencia 3: Estudio de caso "Estándares para seleccionar el canal". | Sandra Milena Sánchez Londoño
Evidencia 4: Sesión virtual "Prepositions". | Pablo Andrés León Vallejo
Evidencia 5: Informe "Selección del tipo de canal". | Carlos Alberto Ciro C.
Los invito a Mantener firme su compromiso con la formación y a dedicarle tiempo y esfuerzo al desarrollo de las evidencias pendientes de presentar y la nueva actividad de aprendizaje.
El equipo ejecutor de la formación esta atento a resolver sus inquietudes y asesoría para la realización de las evidencias.
"Nunca consideres el estudio como una obligación, sino como la oportunidad para penetrar en el bello y maravilloso mundo del saber."
Vista
Aprendiz
¡Soy Eva!
Offline
OFF
8:58 p. m.
27/02/2022

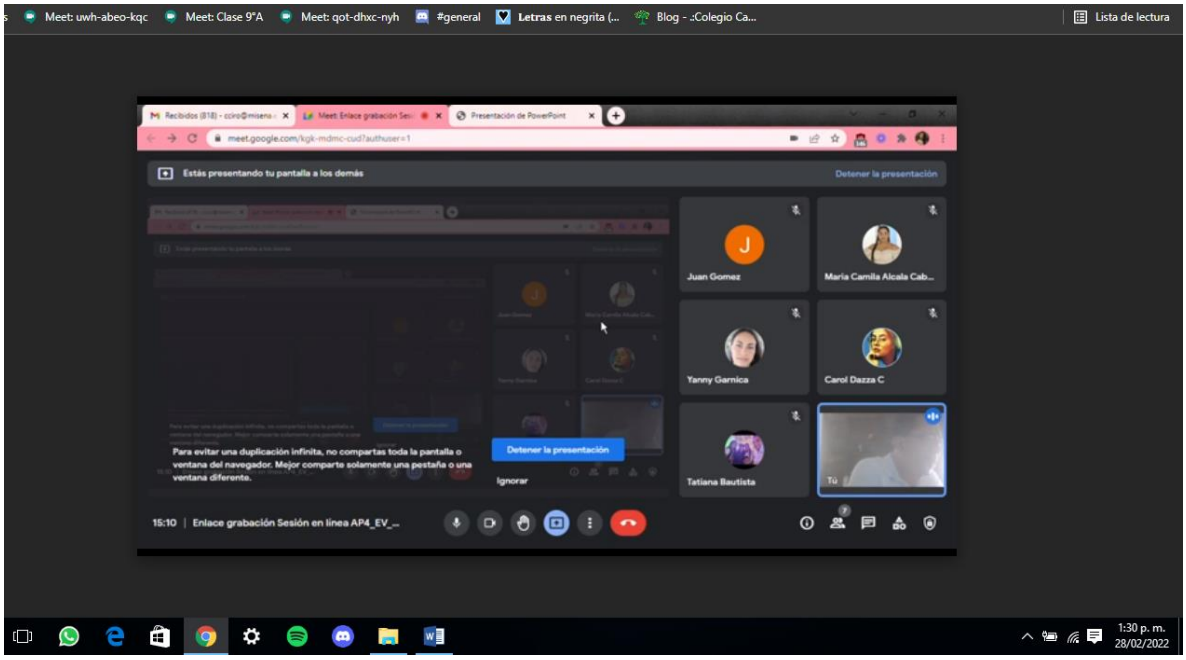

CARLOS ALBERTO CIRO
fecha de inicio: 16 de Febrero del 2022 - fecha de vigencia: 16 de Febrero del 2022
Asunto: Invitación conferencia web AP04 EV05
Estimados aprendices, buenas tardes,
Me complace invitarlos a la conferencia web, para el dia viernes 18 de febrero de 2022 en el horario de 03:00 pm - 04:00 pm que tiene como objetivo explicar las siguientes evidencias;
Actividad de aprendizaje 4. Definir canal de distribución según el mercado y el tipo de producto
Evidencia 5: Informe "Selección del tipo de canal".
Instructor: Carlos Alberto Ciro Castaño
Enlace para ingreso: meet.google.com/kgk-mdmc-cud
Espero contar con su valiosa asistencia. En caso de no poder asistir a la sesión en línea podrá observar posteriormente la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso-PROYECTO - Sesiones en línea conferencias web - sesiones en línea grabadas - Fase Planeación - febrero 2022.
Espero la puntual asistencia.
Nicolás Orozco Galeano
Instructor Vocero
Vista
Aprendiz
¡Soy Eva!
Offline
OFF
8:59 p. m.
27/02/2022

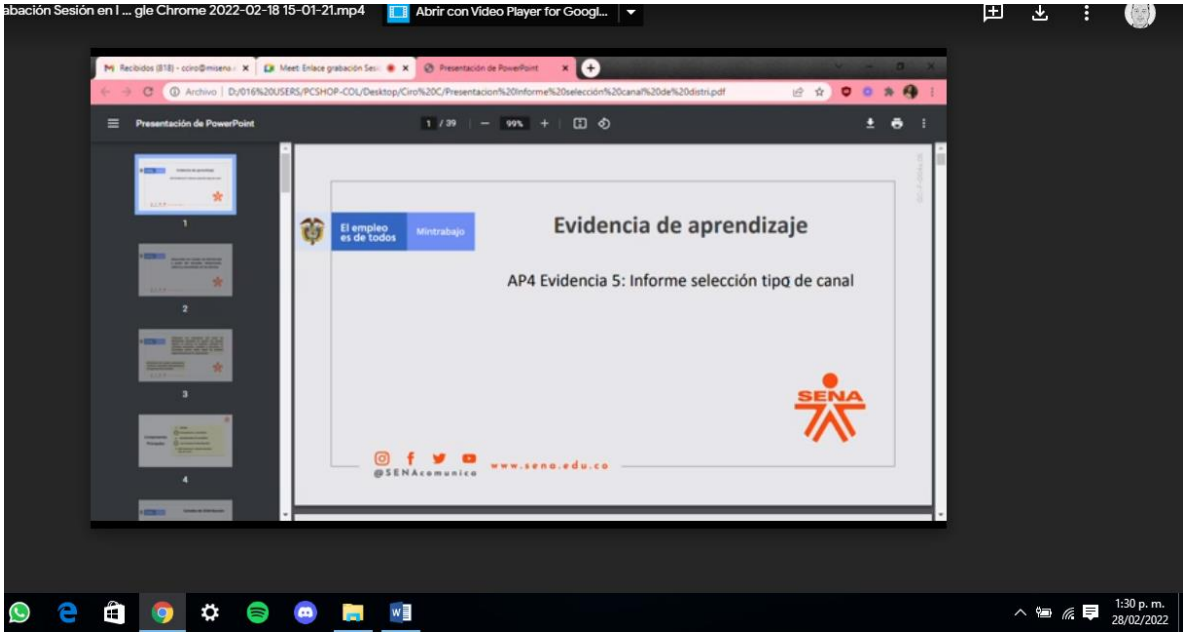

Aplicaciones
Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Meet_ Enlace grabación Sesión en l ... gle Chrome 2022-02-18 15-01-21.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Alguien quiere unirse a esta llamada
Rechazar
Permitir
Detener la presentación
Ignorar
1:28 p. m.
28/02/2022

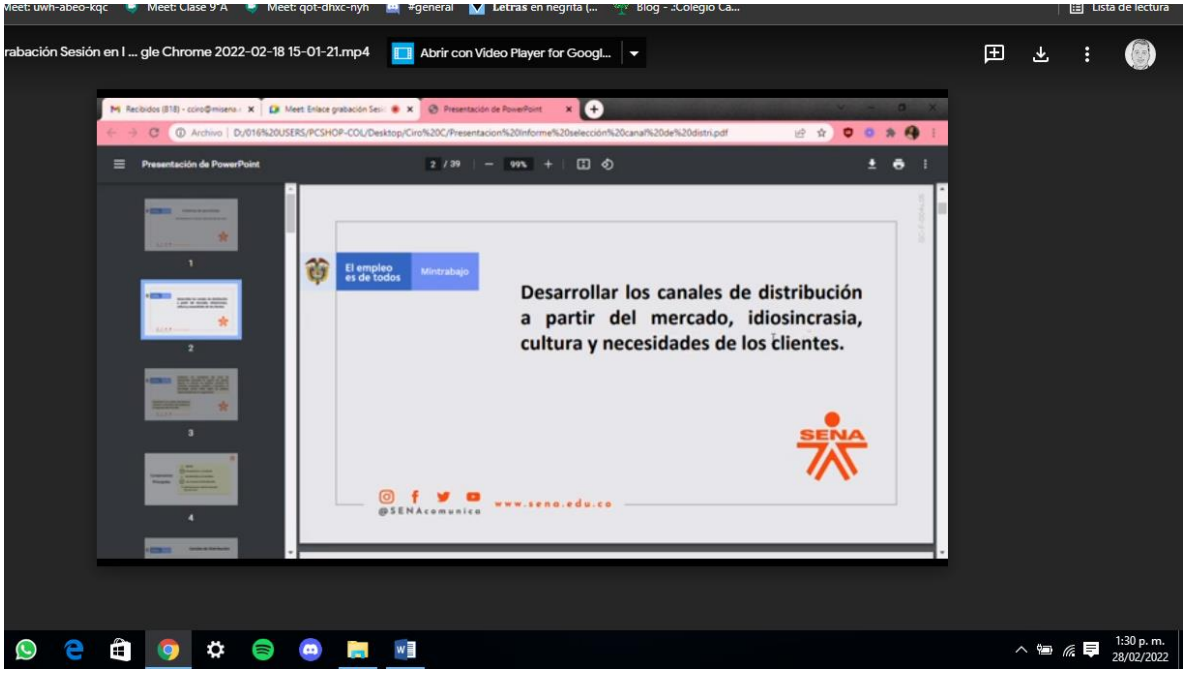

Meet_ Enlace grabación Sesión en l ... gle Chrome 2022-02-18 15-01-21.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Yanny Garnica
María Camila Alcala Cabarcas
María Camila Alcala Cabarcas ya puede unirse a esta reunión
Detener la presentación
Ignorar
María Camila Alcala Cabarcas se unió (no pertenece a Servicio ...
15:01 | Enlace grabación Sesión en línea AP4_EV_...
1:29 p. m.
28/02/2022

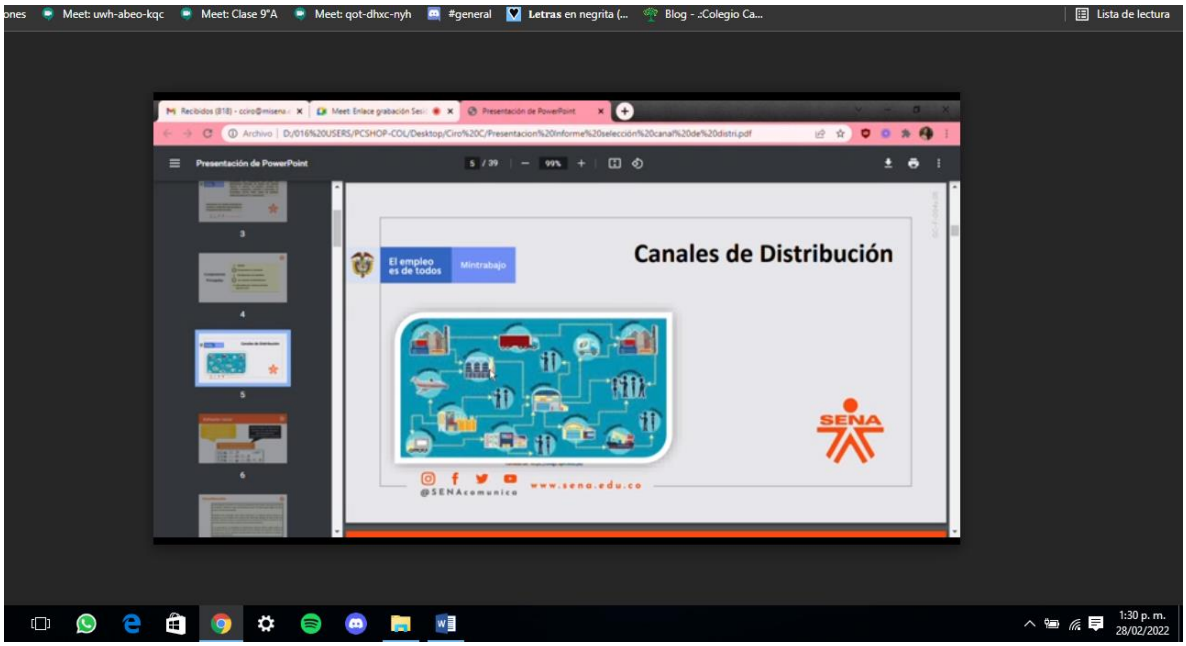

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Yanny Garnica
María Camila Alcala Cab...
Juan Gomez
TÚ
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
15:02 | Enlace grabación Sesión en línea AP4_EV_...
1:29 p. m.
28/02/2022

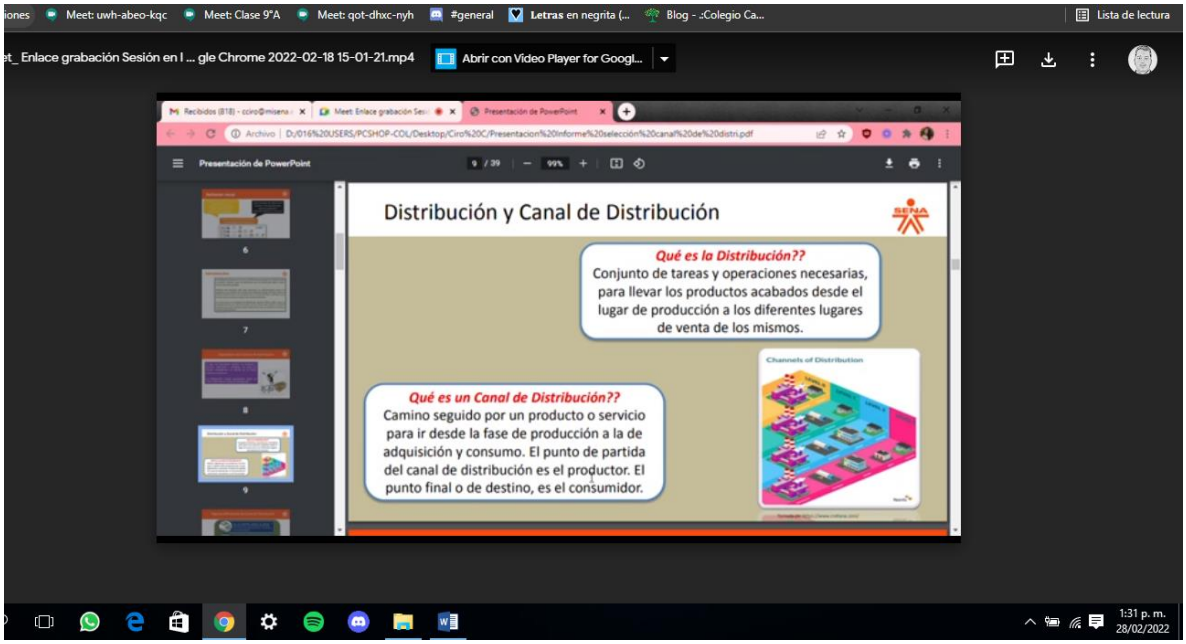

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Yanny Garnica
María Camila Alcala Cab...
Juan Gomez
TÚ
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
15:04 | Enlace grabación Sesión en línea AP4_EV_...
1:29 p. m.
28/02/2022

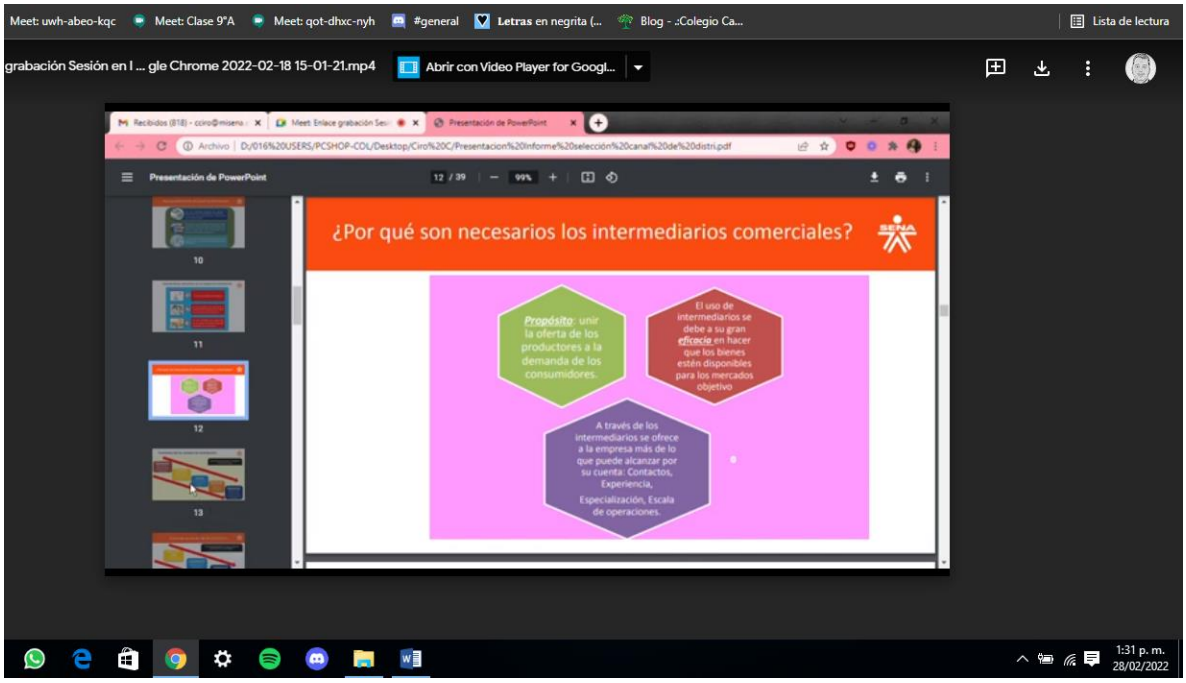

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Juan Gomez
María Camila Alcala Cab...
Yanny Garnica
Carol Dazza C
Tatiana Bautista
Tú
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
15:10 | Enlace grabación Sesión en línea AP4_EV_...
1:30 p. m.
28/02/2022

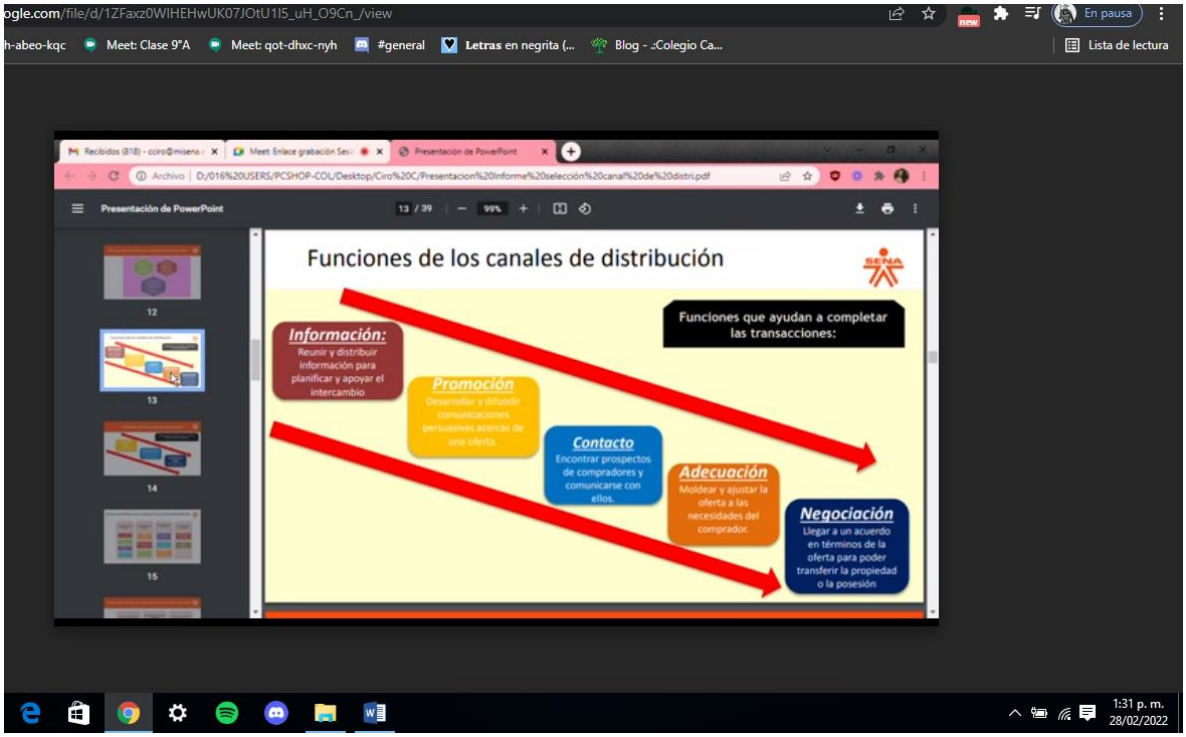

abación Sesión en l ... gle Chrome 2022-02-18 15-01-21.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
Evidencia de aprendizaje
AP4 Evidencia 5: Informe selección tipo de canal
El empleo es de todos
Mintrabajo
SENA
www.sena.edu.co
@SENAcomunica
1:30 p. m.
28/02/2022

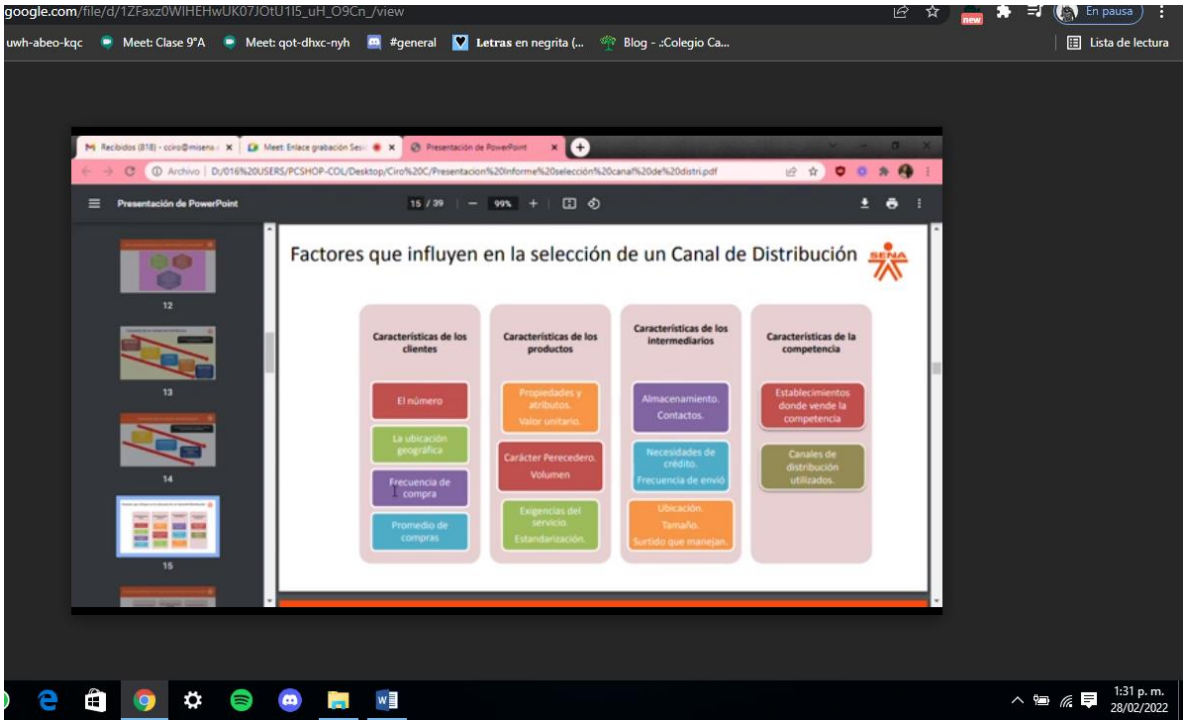

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
rabación Sesión en l ... gle Chrome 2022-02-18 15-01-21.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
El empleo es de todos
Mintrabajo
Desarrollar los canales de distribución a partir del mercado, idiosincrasia, cultura y necesidades de los clientes.
SENA
@SENAcomunica
www.sena.edu.co
1:30 p. m.
28/02/2022

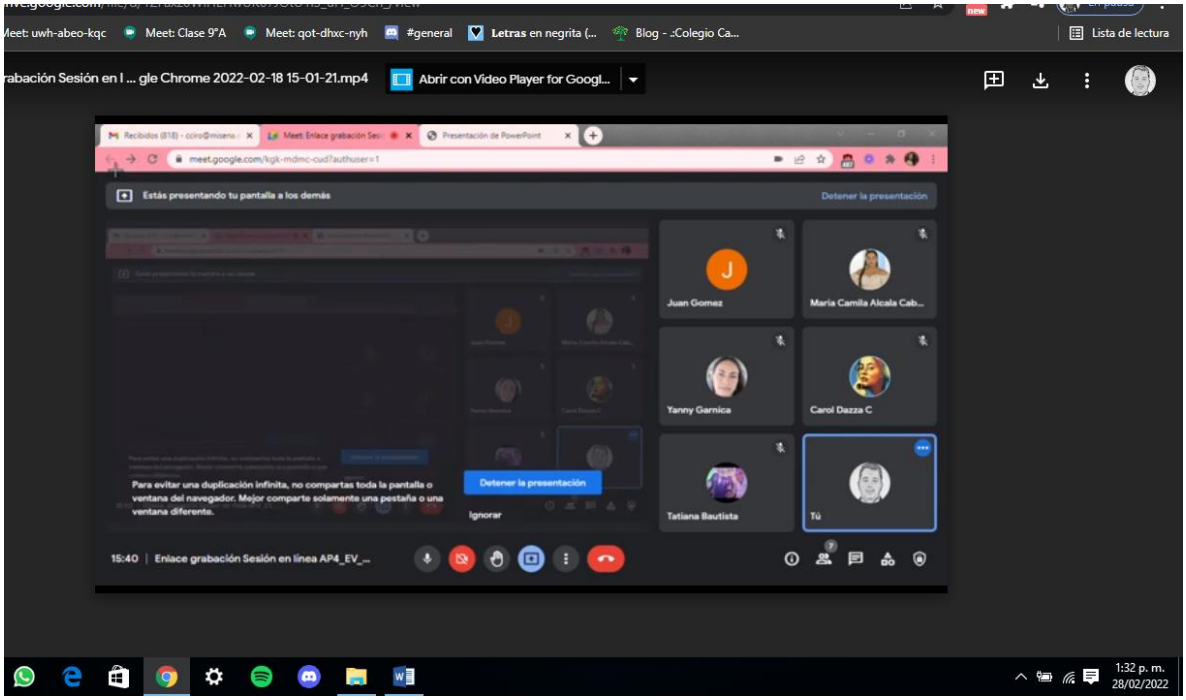

ones
Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
El empleo es de todos
Mintrabajo
Canales de Distribución
SENA
@SENAcomunica
www.sena.edu.co
1:30 p. m.
28/02/2022

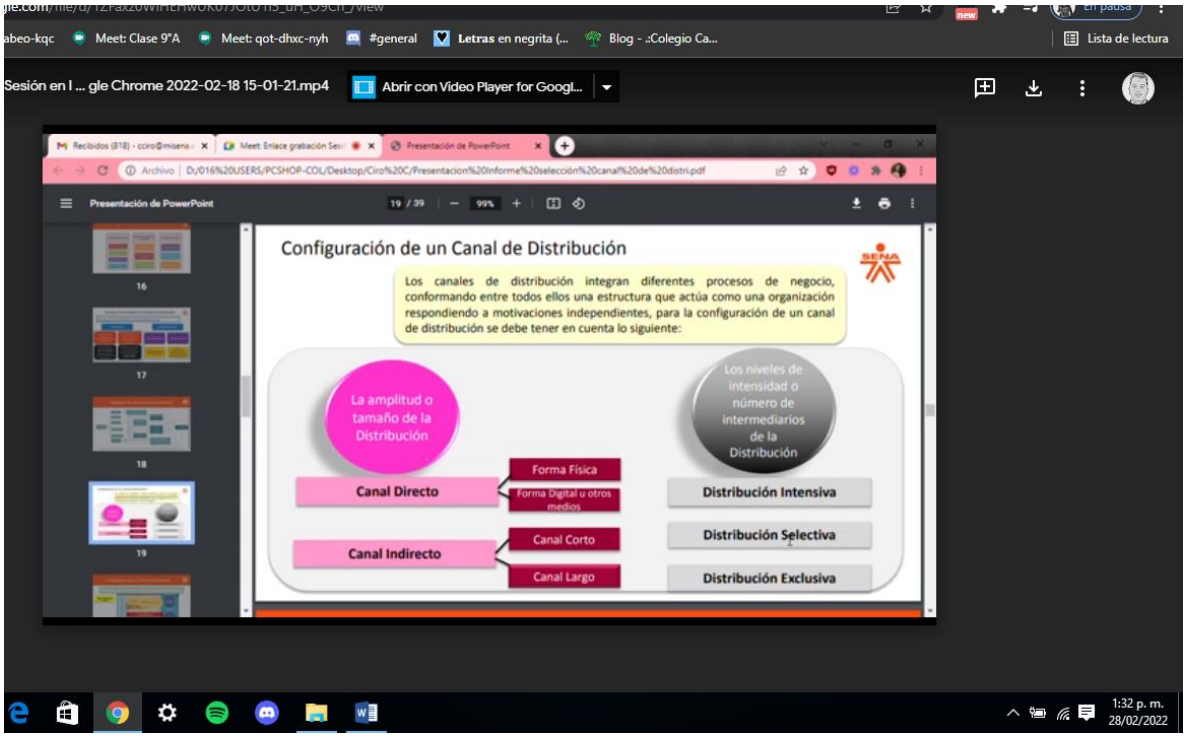

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
Distribución y Canal de Distribución
Qué es la Distribución??
Conjunto de tareas y operaciones necesarias, para llevar los productos acabados desde el lugar de producción a los diferentes lugares de venta de los mismos.
Qué es un Canal de Distribución??
Camino seguido por un producto o servicio para ir desde la fase de producción a la de adquisición y consumo. El punto de partida del canal de distribución es el productor. El punto final o de destino, es el consumidor.
Channels of Distribution
1:31 p. m.
28/02/2022

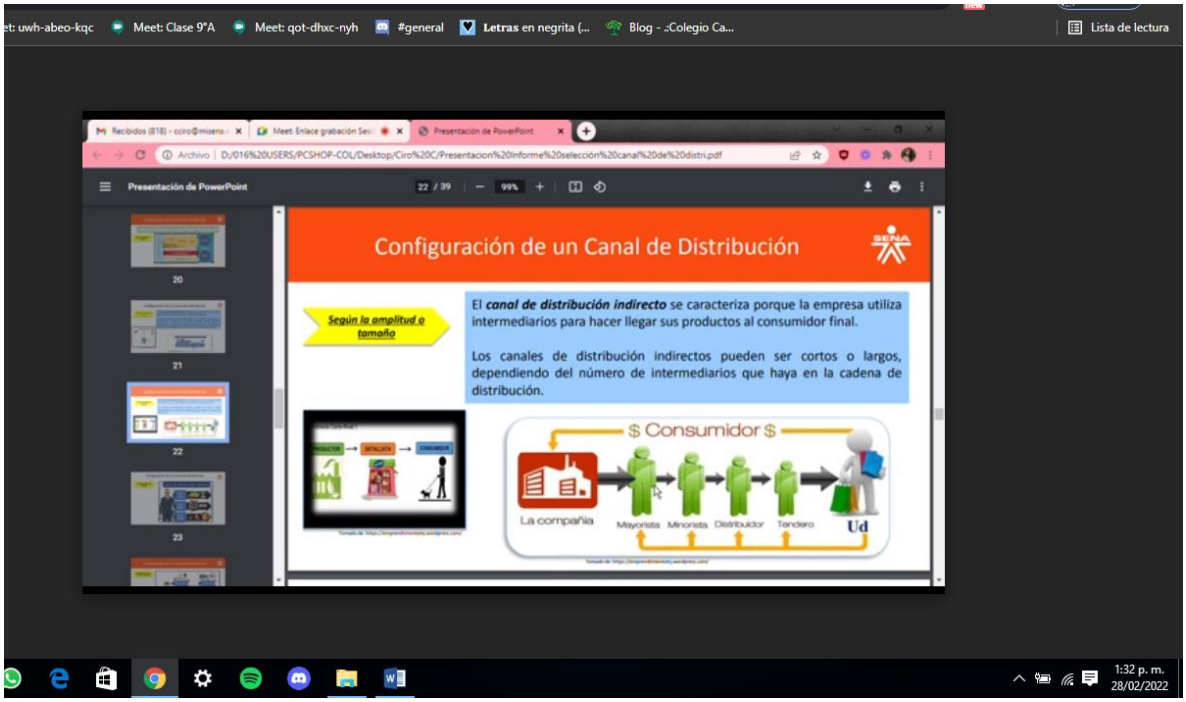

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
¿Por qué son necesarios los intermediarios comerciales?
Propósito: unir la oferta de los productores a la demanda de los consumidores.
El uso de intermediarios se debe a su gran eficacia en hacer que los bienes estén disponibles para los mercados objetivo
A través de los intermediarios se ofrece a la empresa más de lo que puede alcanzar por su cuenta: Contactos, Experiencia, Especialización, Escala de operaciones.
1:31 p. m.
28/02/2022

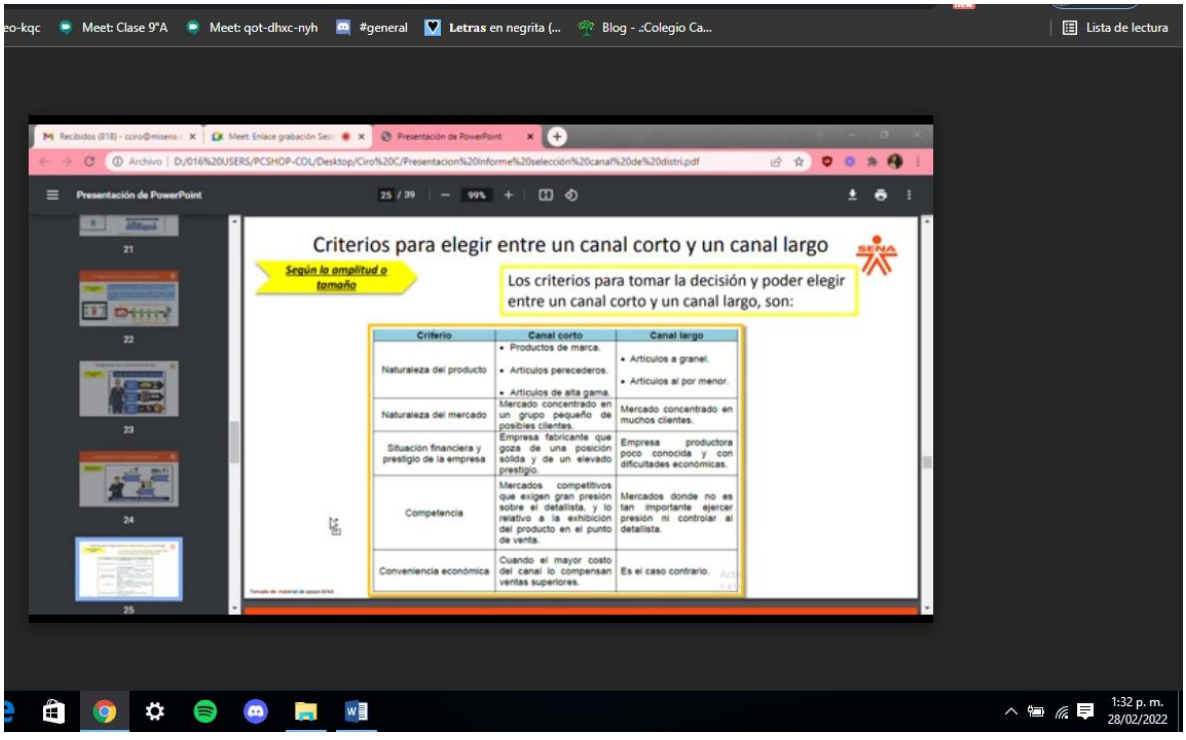

Presentación de PowerPoint
13 / 39
Funciones de los canales de distribución
Funciones que ayudan a completar las transacciones:
Información:
Reunir y distribuir información para planificar y apoyar el intercambio
Promoción
Desarrollar y difundir comunicaciones persuasivas acerca de una oferta.
Contacto
Encontrar prospectos de compradores y comunicarse con ellos.
Adecuación
Moldear y ajustar la oferta a las necesidades del comprador.
Negociación
Llegar a un acuerdo en términos de la oferta para poder transferir la propiedad o la posesión


Presentación de PowerPoint
15 / 39
Factores que influyen en la selección de un Canal de Distribución
Características de los clientes
El número
La ubicación geográfica
Frecuencia de compra
Promedio de compras
Características de los productos
Propiedades y atributos.
Valor unitario.
Carácter Perecedero.
Volumen
Exigencias del servicio.
Estandarización.
Características de los intermediarios
Almacenamiento.
Contactos.
Necesidades de crédito.
Frecuencia de envió
Ubicación.
Tamaño.
Surtido que manejan.
Características de la competencia
Establecimientos donde vende la competencia
Canales de distribución utilizados.

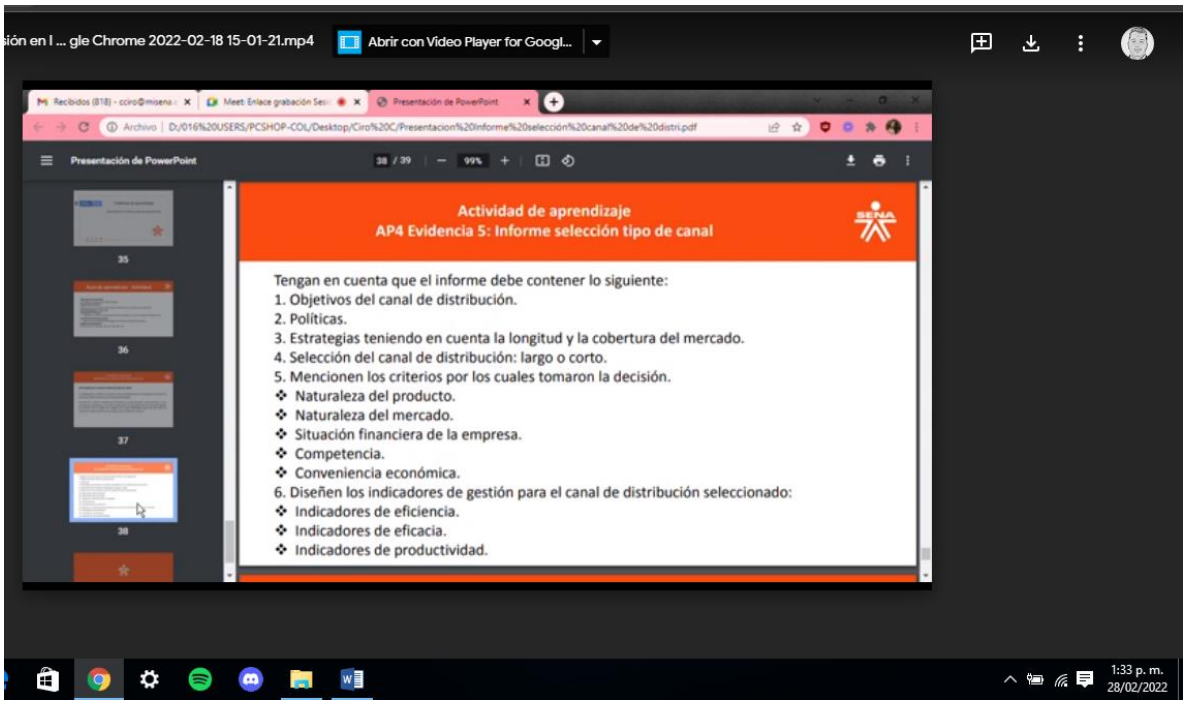

Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Abrir con Vídeo Player for Googl...
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Juan Gomez
María Camila Alcala Cab...
Yanny Garnica
Carol Dazza C
Tatiana Bautista
Tú
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
15:40 | Enlace grabación Sesión en línea AP4_EV_...
1:32 p. m.
28/02/2022

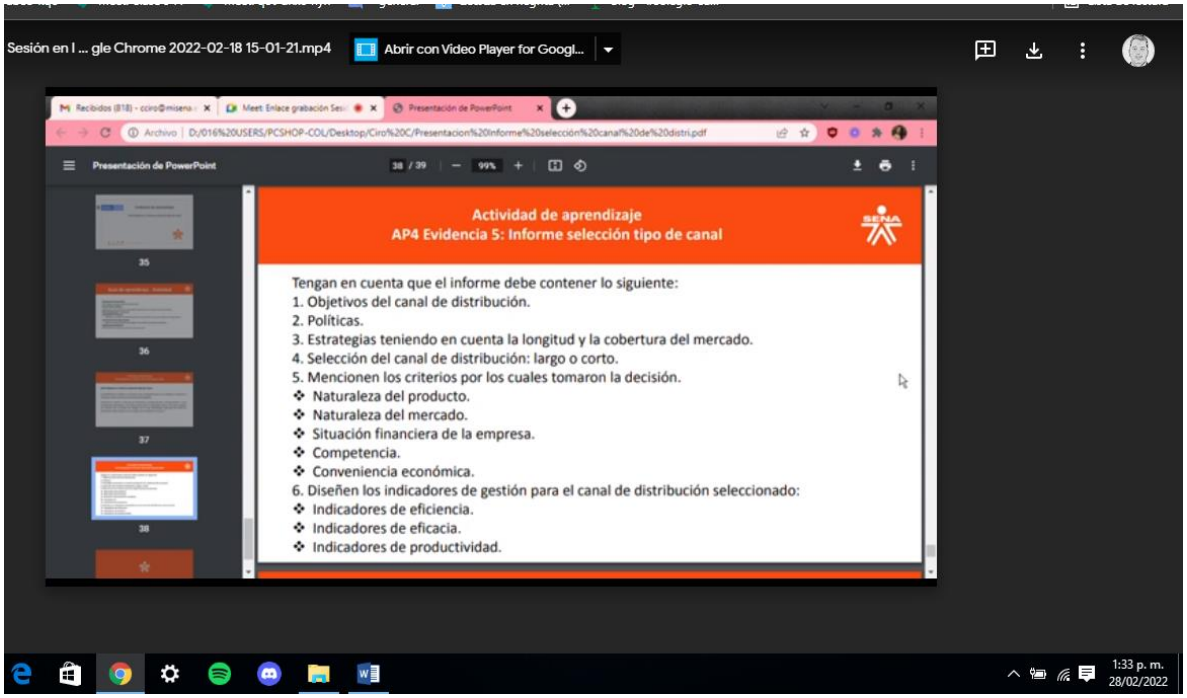

Lista de lectura
Abrir con Vídeo Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
Configuración de un Canal de Distribución
Los canales de distribución integran diferentes procesos de negocio, conformando entre todos ellos una estructura que actúa como una organización respondiendo a motivaciones independientes, para la configuración de un canal de distribución se debe tener en cuenta lo siguiente:
La amplitud o tamaño de la Distribución
Canal Directo
Forma Física
Forma Digital u otros medios
Canal Indirecto
Canal Corto
Canal Largo
Los niveles de intensidad o número de intermediarios de la Distribución
Distribución Intensiva
Distribución Selectiva
Distribución Exclusiva
1:32 p. m.
28/02/2022

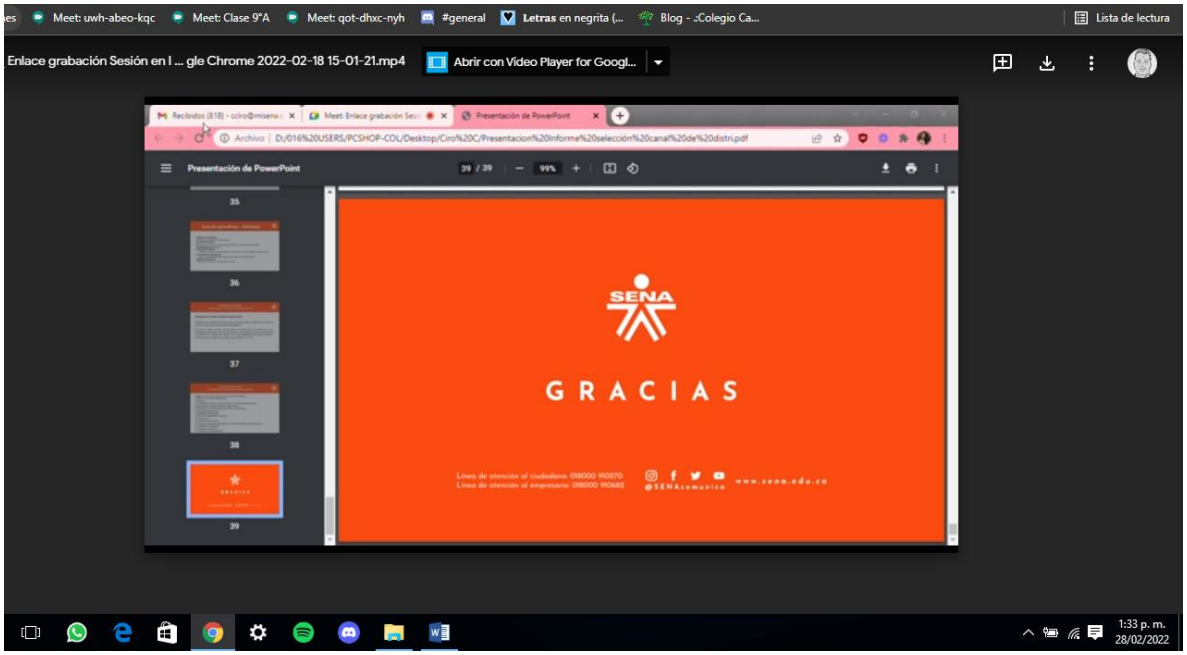

Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
22 / 39
99%
Configuración de un Canal de Distribución
Según la amplitud o tamaño
El canal de distribución indirecto se caracteriza porque la empresa utiliza intermediarios para hacer llegar sus productos al consumidor final.
Los canales de distribución indirectos pueden ser cortos o largos, dependiendo del número de intermediarios que haya en la cadena de distribución.
$ Consumidor $
La compañía
Mayorista
Minorista
Distribuidor
Tendero
Ud
1:32 p. m.
28/02/2022

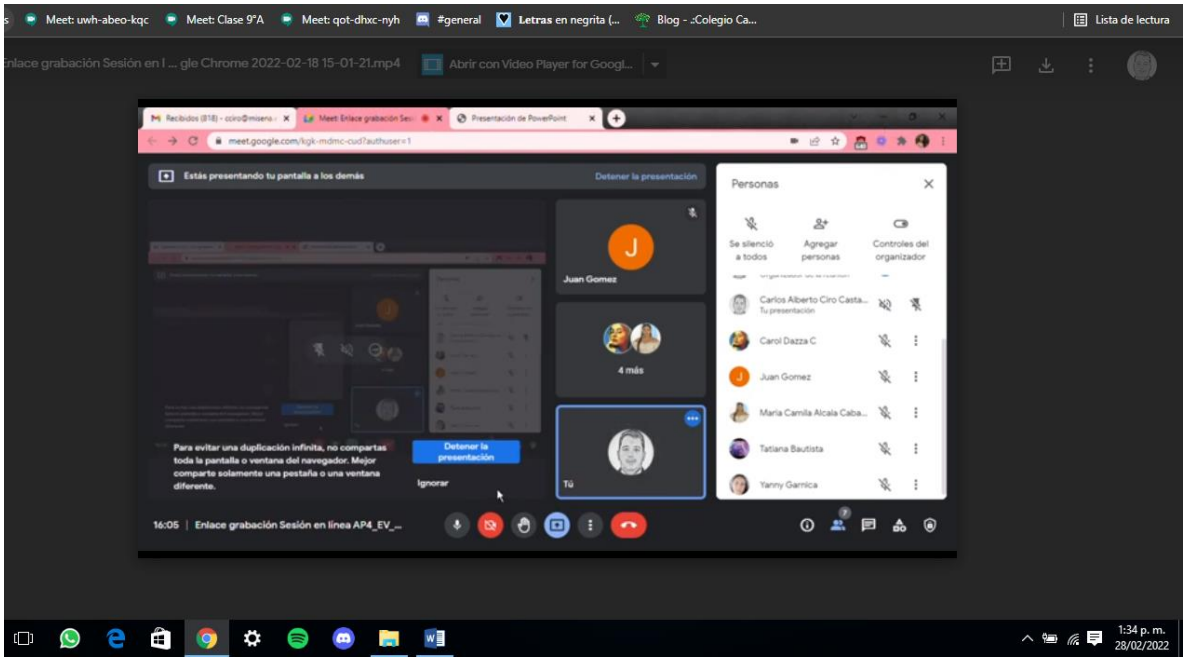

Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Presentación de PowerPoint
25 / 39
99%
Criterios para elegir entre un canal corto y un canal largo
Según la amplitud o tamaño
Los criterios para tomar la decisión y poder elegir entre un canal corto y un canal largo, son:
Criterio
Canal corto
Canal largo
Naturaleza del producto
Productos de marca.
Artículos perecederos.
Artículos de alta gama.
Artículos a granel.
Artículos al por menor.
Naturaleza del mercado
Mercado concentrado en un grupo pequeño de posibles clientes.
Mercado concentrado en muchos clientes.
Situación financiera y prestigio de la empresa
Empresa fabricante que goza de una posición sólida y de un elevado prestigio.
Empresa productora poco conocida y con dificultades económicas.
Competencia
Mercados competitivos que exigen gran presión sobre el detallista, y lo relativo a la exhibición del producto en el punto de venta.
Mercados donde no es tan importante ejercer presión ni controlar al detallista.
Conveniencia económica
Cuando el mayor costo del canal lo compensan ventas superiores.
Es el caso contrario.
1:32 p. m.
28/02/2022


Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
31 / 39
Otros Canales de Distribución (Los más recientes)
LOS DOMICILIOS
Rappi
Uber Eats
Domicilios .com
amazon
1:33 p. m.
28/02/2022


Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
38 / 39
Actividad de aprendizaje
AP4 Evidencia 5: Informe selección tipo de canal
Tengan en cuenta que el informe debe contener lo siguiente:
1. Objetivos del canal de distribución.
2. Políticas.
3. Estrategias teniendo en cuenta la longitud y la cobertura del mercado.
4. Selección del canal de distribución: largo o corto.
5. Mencionen los criterios por los cuales tomaron la decisión.
❖ Naturaleza del producto.
❖ Naturaleza del mercado.
❖ Situación financiera de la empresa.
❖ Competencia.
❖ Conveniencia económica.
6. Diseñen los indicadores de gestión para el canal de distribución seleccionado:
❖ Indicadores de eficiencia.
❖ Indicadores de eficacia.
❖ Indicadores de productividad.
1:33 p. m.
28/02/2022

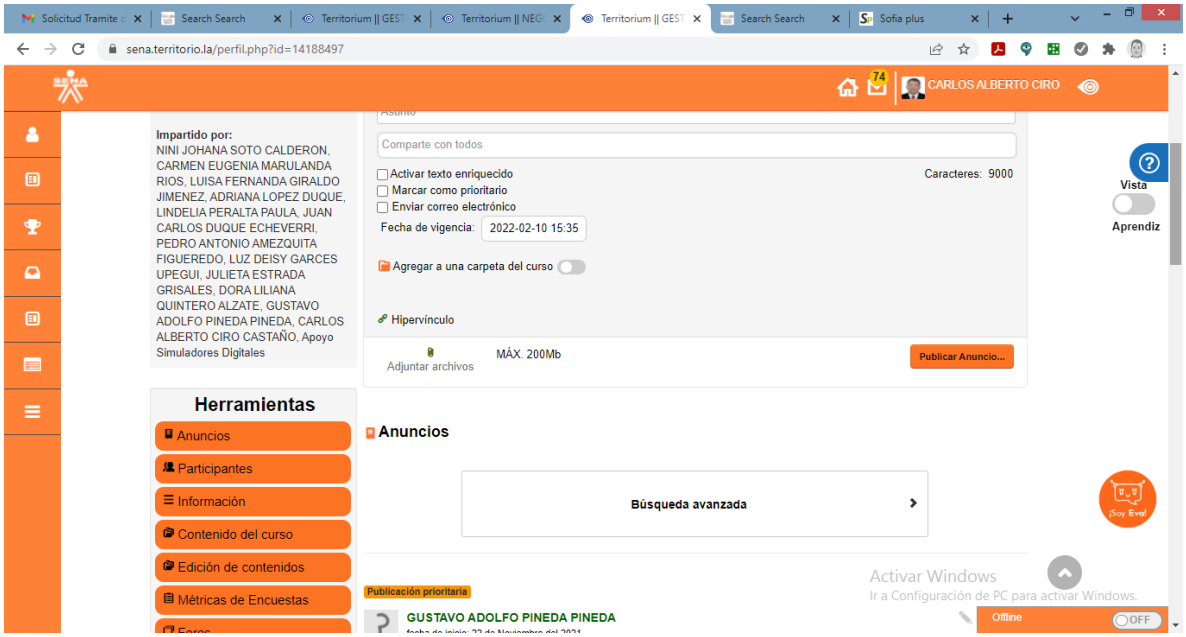

Sesión en l ... gle Chrome 2022-02-18 15-01-21.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
38 / 39
99%
Actividad de aprendizaje
AP4 Evidencia 5: Informe selección tipo de canal
Tengan en cuenta que el informe debe contener lo siguiente:
1. Objetivos del canal de distribución.
2. Políticas.
3. Estrategias teniendo en cuenta la longitud y la cobertura del mercado.
4. Selección del canal de distribución: largo o corto.
5. Mencionen los criterios por los cuales tomaron la decisión.
❖ Naturaleza del producto.
❖ Naturaleza del mercado.
❖ Situación financiera de la empresa.
❖ Competencia.
❖ Conveniencia económica.
6. Diseñen los indicadores de gestión para el canal de distribución seleccionado:
❖ Indicadores de eficiencia.
❖ Indicadores de eficacia.
❖ Indicadores de productividad.
1:33 p. m.
28/02/2022


Meet: uwh-abeo-kqc
Meet: Clase 9°A
Meet: qot-dhxc-nyh
#general
Letras en negrita (...
Blog - .:Colegio Ca...
Lista de lectura
Enlace grabación Sesión en l ... gle Chrome 2022-02-18 15-01-21.mp4
Abrir con Video Player for Googl...
Presentación de PowerPoint
39 / 39
99%
SENA
GRACIAS
1:33 p. m.
28/02/2022



Ficha: 2339483 – Tecnología en Negociación Internacional




sena.territorio.la/perfil.php?id=14188497
CARLOS ALBERTO CIRO
Impartido por:
NINI JOHANA SOTO CALDERON, CARMEN EUGENIA MARULANDA RIOS, LUISA FERNANDA GIRALDO JIMENEZ, ADRIANA LOPEZ DUQUE, LINDELIA PERALTA PAULA, JUAN CARLOS DUQUE ECHEVERRI, PEDRO ANTONIO AMEZQUITA FIGUEREDO, LUZ DEISY GARCES UPEGUI, JULIETA ESTRADA GRISALES, DORA LILIANA QUINTERO ALZATE, GUSTAVO ADOLFO PINEDA PINEDA, CARLOS ALBERTO CIRO CASTAÑO, Apoyo Simuladores Digitales
Comparte con todos
Activar texto enriquecido
Marcar como prioritario
Enviar correo electrónico
Caracteres: 9000
Fecha de vigencia: 2022-02-10 15:35
Agregar a una carpeta del curso
Hipervínculo
Adjuntar archivos
MÁX. 200Mb
Publicar Anuncio...
Vista
Aprendiz
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Anuncios
Búsqueda avanzada
Publicación prioritaria
GUSTAVO ADOLFO PINEDA PINEDA
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF


REDMI NOTE 8
AI QUAD CAMERA


REDMI NOTE 8
AI QUAD CAMERA


REDMI NOTE 8
AI QUAD CAMERA


SENA
CENTRO DE COMERC
Y TURISMO